



**2 ЧЕМ  
ЗАКОНЧИТСЯ  
ФЕРРОСПЛАВНЫЙ  
ИСК**



**3 ПОЧЕМУ  
БУКСЮТ  
ИННОВАЦИИ**



**5 КАК  
НЕ ЗАБОЛЕТЬ  
НА ОТДЫХЕ**

## ЗА ПОДЪЁМОМ СЛЕДУЕТ СПАД

Международная специализированная выставка технологий горных разработок «Уголь России и Майнинг» уже в девятнадцатый раз прошла в Новокузнецке. В этом году она вновь стала крупнейшим угольным форумом в России, самой представительной выставкой современных угледобывающих технологий. Но так сложилось, что очередной «майнинг», ставший самым-самым, пришёлся на сильнейшее падение цен и спроса на угольном рынке. Пока поставщики встревожены этим меньше угольщики, но, возможно, позднее и они почувствуют падение спроса на свою продукцию.

Заместитель губернатора Кузбасса по угольной промышленности и энергетике **Андрей Малахов** на церемонии открытия выставки говорил только о хорошем. О том, что за 19 лет выставка стала центром распространения новых технологий в углепроме, а сама отрасль развивается поступательно. Что за 10 лет в неё вложено 352 млрд рублей, построено более 80 новых предприятий, и в этом году углепром Кузбасса планирует добыть 195 млн тонн угля, а в ближайшие пятнадцать лет построить ещё 38 новых предприятий – 15 шахт, 7 разрезов и 16 обогатительных фабрик. Что две новые фабрики планируется ввести уже в этом году, и что на выставку прибыло более 650 участников экспонентов из 24 стран мира. В прошлом году было 620 участников из 22 стран. Сама экспозиция общей площадью более 32 тыс. кв. метров разместилась на новой территории ЗАО «Кузбасская ярмарка» в Заводском районе Новокузнецка.

Но от фона серьёзных проблем на рынке сырьевых и энергетических товаров, которые уже не были новостью для угольщиков, нельзя было уйти. Президент одного крупного угольного холдинга (кстати, на выставку не приехавший) так охарактеризовал ситуацию на угольном рынке: «Цены упали против средних за прошлый год на 30-40% в зависимости от марок угля, сбыт пока держится на стабильном уровне, но такие объёмы сбыта ожидаются только на ближайшие два-три месяца, что будет дальше неясно».

Несмотря на падение цен и ожидаемое сокращение доходов угольщиков, участники выставки, в первую очередь, производители и поставщики техники были настроены на успех. Менеджеры по продажам китайской группы Sany с гордостью демонстрировали не только проходческие комбайны в натуре и в моделях, но и проспекты о компании с указанием, что у

### ТЕНДЕНЦИИ



не открыты научно-технические центры в Германии (этот открывали в 2010 году премьер-министр Китая **Вэнь Цзябао** и канцлер ФРГ **Ангела Меркель**) и в Америке. **Гао Сяобин**, зам гендиректора украинского представительства Sany (на Украину китайские машиностроители пришли раньше) сообщил, что открыто представительство компании и в Новокузнецке. Очевидно, что одни поставками (пока это был только один проходческий комбайн для ОАО «СУЭК», проданный в 2009 году) китайский производитель не намерен ограничиваться.

**Ян Вечерек**, менеджер по продажам горно-шахтного оборудования чешской компании Ostroj, рассуждал как представитель другого производственного полуса, из небольшой страны, расположенной в Европе: «У нас есть своя ниша на рынке, и, думаю, мы её удержим». Сокращения заказов со стороны угольщиков, по его мнению, не будет, ведь в отрасли «идёт постоянное техническое перевооружение, реконструкция, когда-то были деревянные крепи, кирпичи, ломы, ручной труд, но всё идёт вперед, и к старому **Окончание на стр. 3**

## ОМС: НА ПУТИ К ЛУЧШЕМУ

Реформирование системы российского здравоохранения идёт полным ходом – в 2011 году начал действовать новый закон об ОМС, в текущем году – закон об охране здоровья граждан. Среди основных изменений – появилось право выбора страховой компании, лечащего врача и лечебного учреждения, в том числе частного.

### КУДА ПОЙТИ ЛЕЧИТЬСЯ

Право выбора лечебного учреждения и врача декларировалось и в прежнем законе об ОМС, но чёткого механизма его реализации не существовало, поэтому воспользоваться им было непросто. Новый вариант закона восполнил этот пробел, однако к глобальным изменениям на региональном рынке медицинских услуг это не привело. Причина проста – право выбора пациента ограничено возможностями лечебного учреждения по количеству прикрепленного населения. Естественно, что у наиболее «популярных» учреждений количество пациентов и ранее было приближено к максимальному, поэтому с началом действия нового закона имеющиеся «вакантные места» быстро закончились.

К примеру, в Кемерове давно прекратил прикрепление новых пациентов Областной клинический госпиталь ветеранов войн. Известно

также, что мощности поликлиники №5 используются по максимуму. Тем не менее, страховщики уверяют, что прикрепиться к приглянувшейся поликлинике реально, хотя и не всегда быстро и просто. «Ротация даже в заполненных учреждениях всё равно есть – кто-то уходит, кто-то переезжает – рассказывает **Евгения Алфёрова**, начальник отдела ДМС страховой компании «СДС-Медицина». – Так, мы давно пытались прикрепиться к госпиталю ветеранов войн одну нашу клиентку. Как только у них освободилось место, нам сразу позвонили. Такое случается и с центром здоровья «Энергетик».

Если в крупных городах области возможность выбора существует, то в более мелких населённых пунктах её попросту нет. «К примеру, в посёлке Яя есть центральная районная больница, а что его жители могут выбрать ещё? Больницу

Анжеро-Судженска? Или, может быть, Кемерово? – рассуждает исполнительный директор страховой медицинской организации (СМО) «Сибирь» **Татьяна Тихонова**. – Наверное, это возможно, но как они будут добираться туда в случае экстренного ухудшения здоровья?».

Так или иначе, по информации Территориального фонда (ТФ) ОМС Кемеровской области, значительного оттока пациентов ни в одном лечебном учреждении области не произошло.

### ВРАЧА НЕ ВЫБИРАЮТ?

Похочая ситуация складывается и с реализацией права выбора врача. Дефицит кадров в медицине не новость, а наиболее авторитетные специалисты и ранее недостатка в пациентах не ощущали. Этому во многом способствует существующая система оплаты труда. Если численность прикрепленного к врачу населения меньше, чем это определено нормативами Минздрава, врач, к примеру, не будет получать федеральную надбавку к зарплате.

**Окончание на стр. 4**



**Мы не жертвуем качеством**  
**Проминвест Лизинг**

**Все виды лизинга:**

- оборудование
- транспорт
- спецтехника
- недвижимость

**Удобное решение для реальных проектов**



ул. Терешковой, 41 к2,  
офис 801, БЦ Сити Плаза  
тел. (3842) 45-55-45  
[www.prominvest-kuzbass.ru](http://www.prominvest-kuzbass.ru)







Реклама Банка «Левобережный» (ОАО). Лицензия Банка России № 363-03

## КРЕДИТЫ МАЛОМУ БИЗНЕСУ

# Шоколадные условия

~ от 12% годовых  
~ решение за 24 часа

Кредит «Шоколад для бизнеса» выдается юридическому лицу, индивидуальному предпринимателю при наличии кредитной истории не менее 12 месяцев. Цель кредита: пополнение оборотных средств, инвестиции. Сумма кредита от 1 000 000 до 20 000 000 рублей. Срок кредита до 36 месяцев. Процентная ставка при наличии кредитной истории не менее 12 месяцев: свыше 10 млн. рублей – 13 % годовых, от 5 до 10 млн. рублей – 14 % годовых, от 1 до 5 млн. рублей – 15 % годовых. Процентная ставка при наличии кредитной истории не менее 24 месяцев: свыше 10 млн. рублей – 12 % годовых, от 5 до 10 млн. рублей – 13 % годовых, от 1 до 5 млн. рублей – 14 % годовых. Без комиссий. Форма предоставления – кредит, кредитная линия с лимитом выдачи. Залог: коммерческая, жилая недвижимость, земельный участок, оборудование, транспорт, товар в обороте – не более 30 % в структуре залога. Состав поручителей: учредители, связанные компании, супруг (а), третьи лица. Акция действует с 01.02.2012г. по 01.10.2012г.

**БАНК ЛЕВОБЕРЕЖНЫЙ**  
[www.nskbl.ru](http://www.nskbl.ru)

г. Кемерово: пр. Молодежный, 3а ☎ (3842) 31-45-91  
ул. Ноградская, 16 ☎ (3842) 36-48-27  
г. Новокузнецк: ул. Кирова, 103 ☎ (3843) 76-43-80

ЖИЗНЬ ПРОДОЛЖАЕТСЯ!

Кемерово – 102,3      Новокузнецк – 103 (FM)

г. Кемерово, Западный проезд, 3а

т.: (3842) 57-23-83  
8-923-604-5096  
8-923-604-0164

ТРОТУАРНАЯ ПЛИТКА

- Стеновые блоки
- Бортовые камни
- Газонный бордюр
- Ступени
- Водосток

"СибТСК" - первое и пока единственное за Уралом предприятие, оснащенное оборудованием германской фирмы HESS, признанным лидером в европейской строительной машиностроении.

ЭКСПЕРТ ПО ГОРОДУ

## 2ГИС выпустил справочник с картой в Италии

Российская компания 2ГИС, выпускающая электронные справочники с картами городов, официально представила свой продукт для Венеции и Падуи.

Теперь жителям этих итальянских городов будет легче ориентироваться и находить нужные организации и адреса, маршруты.

«2ГИС охватил все крупные города России, а с Италии наш бренд выходит на международный уровень, мы начинаем развитие в странах дальнего зарубежья, - говорит Александр Сысоев, генеральный директор 2ГИС. - Это новый опыт для нас, и мы рады предложить ряд новинок, которые привычны нашим российским пользователям, но пока еще не распространены в Италии. В частности, с запуском 2ГИС в Италии появились первые карты с адресами домов, первый справочник с информацией о способах оплаты услуг компаний».

Объем инвестиций в создание 2ГИС Венеции и Падуи составил 0,5 млн евро. В планах компании - выпустить справочники с картой для других городов Италии. В настоящее время также рассматривается возможность запуска проекта в странах Европы, Азии, Австралии и Южной Америки. Среди вероятных ближайших перспектив - Испания, Германия, государства Балканского полуострова, СНГ.

Кроме Италии в этом году 2ГИС вышел в Казахстан, представив справочник для крупнейшего города этой страны - Алматы. За рубежом 2ГИС развивается по модели франчайзинга.

Традиционные преимущества справочника с картой 2ГИС - актуальность и полнота данных.

Их обеспечивают сотрудники 2ГИС, которые постоянно выверяют справочник и создают карту города. Теперь такая работа ведется и в Италии, в Падуе открылся первый офис 2ГИС в дальнем зарубежье.

2ГИС можно установить на компьютер, ноутбук и мобильный телефон с операционными системами iOS, Android, Symbian и Windows Mobile. Для работы справочник не требует подключения к интернету. Выход в интернет нужен только для обновления информации о городах. Обновления 2ГИС выходят ежемесячно, они бесплатны для пользователей, как и сам справочник.

Сейчас доступны версия для ПК и онлайн-версия 2ГИС Венеции и Падуи. В ближайшее время появится приложение для установки на телефон. Сейчас 2ГИС Венеции и Падуи выходит на итальянском языке, в перспективе продукт также будет доступен на русском и английском языках, что сделает его более удобным для туристов из России и других стран.

650023, Россия, Кемерово, пр. Октябрьский, 59  
Т. +7 (3842) 49-67-00; [www.2gis.ru](http://www.2gis.ru)

