



**2 ЧТО ОЖИДАЕТ
КЕМЕРОВЧАН
СО СМЕНОЙ
ГЛАВЫ**



**5 КТО
КУПИЛ
СПИРТКОМБИНАТ**



**Кемерово – 102,3
Новокузнецк – 103 (FM)**



АКТУАЛЬНО

Спустя пять лет после довольно громкого аукциона на право аренды земельного участка под застройку общественно-делового центра Кемерово часть этого участка снова выставлена на продажу. На этот раз в собственность. Впрочем, эксперты сомневаются в том, что это ускорит застройку района.

Торги по продаже права аренды 40,83 тыс. кв. м земли на пересечении проспектов Ленина, Октябрьский и улицы Терешковой в Кемерово в конце мая 2007 года наделали много шума. Десять участников – компаний и физических лиц из Кемерово, Новокузнецка, Новосибирска, Москвы и Самары сделали «свое» дело. Цена на торгах поднялась со стартовых 13 млн рублей до 2555 млн рублей. Победителем стало ООО «Квадро-Холдинг» из Самары.

И хотя с момента заключения договора аренды до сегодняшнего дня представители этой компании (действовала в интересах крупной девелоперской группы «Самарский деловой мир») ни разу публично не раскрывали своих планов в отношении застройки участка, вокруг их «деятельности» в Кемерово было много разговоров.

Участок, а точнее два участка (почти в 2,5 га и более чем в 1,5 га на торгах были объединены в один лот), являлись, согласно тогдашнему плану застройки города будущим общественно-деловым центром Кемерово. Весной 2007



**ЦЕНТР КЕМЕРОВА
СНОВА ПРОДАЁТСЯ**

Участок на пересечении проспектов Ленина, Октябрьский и улицы Терешковой в конце мая 2007 года, согласно тогдашнему плану застройки города должен был стать общественно-деловым центром Кемерово

года был даже объявлен специальный конкурс на эскиз-идею застройки. Эскиз-победитель порадовал воображение. Центральной идеей проекта был православный «Храм 21 века 3-го тысячелетия» с центральной башней высотой 100 метров. В целом же для участка была предложена общественно-деловая застройка.

Из многочисленных неофициальных комментариев чиновников за прошедшие пять лет было известно, что у самарского арендатора были свои виды на участок. Девелопер планировал строить здесь большой торгово-развлекательный центр. Однако время шло, но городским властям даже не был представлен официальный проект застройки. Тем временем пятилетний срок аренды истек.

Как пояснил «Авант-ПАРТНЕРУ» председатель комитета по управлению муниципальным имуществом **Юрий Ким**, арендатор перед окончанием срока аренды обратился с просьбой о выкупе участка. Такое право по закону у компании было. Однако город «начал рассматривать раз-

личные варианты» в связи с тем, что компания не выполнила свои обязательства по строительству (за это по решению суда арендатор даже заплатил штраф – «А-П»). По словам Юрия Кима, учитывая большую сумму, заплаченную арендатором, городские власти решил продать ей только один участок почти в 2,5 га. Сумма сделки составила 67,8 млн рублей. Теперь на торги 25 сентября выставлен второй участок площадью 15 тыс

квадратных метров. Компания проявляла интерес к приобретению двух участков. Соответствующее уведомление о торгах им направлено.

Несколько специалистов в сфере недвижимости Кемерово, опрошенные «Авант-ПАРТНЕРом» сошлись во мнении, что самарская компания может выкупить участок. Однако это не будет означать, что ускорится сам процесс застройки района. «Раз пять лет никто ничего не делал, значит, как минимум, должно прои-

Параллельно в Кемерово сегодня развивается история ещё с одним знаковым пустующим участком в центре города на пересечении пр. Советский и ул. Кирова. Также отданный в аренду 5 лет назад участок сейчас является предметом спора между КУМИ и арендатором ООО «РГИ-Кемерово» (г. Москва). КУМИ требует вернуть участок в связи с окончанием срока аренды. Арендатор настаивает на реализации своего права преимущественного выкупа. Власти же приняли решение пока не сдавать участок в аренду и не продавать.

657,5 кв. м. Начальная цена за участок установлена в размере 42 млн 792 тыс. рублей (включая НДС).

Председатель КУМИ не исключает, что самарская компания будет участвовать в торгах: «Они

еще столько же, чтобы понять, реальны ли планы компании по застройке, или же ей просто интересен участок», – заметил один из собеседников издания.

Александра Фомина

УВАЖАЕМЫЕ КОЛЛЕГИ-НЕФТЯНИКИ, НАШИ ДЕЛОВЫЕ ПАРТНЕРЫ, ДОРОГИЕ ЖИТЕЛИ КУЗБАССА!

От имени коллектива Группы Компаний «Перекресток Ойл» – одного из лидеров топливного рынка области, от себя лично – поздравляю вас с Днем работников нефтяной, газовой и топливной промышленности!

Этот праздник давно стал в России общенародным. Его отмечают не только те, кто связан с нефтяной и газовой отраслью, но и их надежные деловые партнеры, соратники и добрые друзья.

Наше предприятие вносит заметный вклад в развитие отрасли, оказывает помощь в решении социальных проблем.

В рамках социального партнерства с территориями ГК «Перекресток Ойл» улучшает качество жизни кузбассовцев, развивает детский и взрослый спорт и я верю, что с каждым годом наша любимая область будет становиться все краше, а жизнь в ней – ярче и интереснее.

В этот праздник я желаю всем, кто добывает и перерабатывает нефть и газ, обеспечивает бесперебойное производство, кто как-либо связан с данной областью промышленности, новых достижений в профессиональной деятельности, добрых товарищеских отношений в трудовых коллективах, мира и благополучия в семьях, крепкого здоровья, везения и удачи во всех делах!



С уважением,
генеральный директор
Группы Компаний
«Перекресток Ойл»
Николай Карманов



**УВАЖАЕМЫЕ РАБОТНИКИ
УГЛЕДОБЫВАЮЩЕЙ ОТРАСЛИ!
ПРИМИТЕ САМЫЕ ТЕПЛЫЕ ПОЗДРАВЛЕНИЯ
С ВАШИМ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫМ ПРАЗДНИКОМ!**

Профессия шахтера не терпит случайных и слабых попутчиков. Эту дорогу выбирают только по-настоящему мужественные, смелые, надежные люди. Благодаря Вам в наших домах есть свет и тепло, а предприятия продолжают бесперебойно работать. Поверьте, мы знаем, как нелегко все это достается и благодарим Вас за труд, результат которого бесценен!

Со всей душевной теплотой поздравляем Вас с Днем шахтера! Пусть Вам всегда сопутствуют удача, здоровье, счастье и благополучие!

С уважением
Кемеровский филиал
ЗАО «Страховая группа «УралСиб»

650023, г. Кемерово, пр-кт Октябрьский, 59-104, тел/факс: (3842) 496444

СТАБИЛЬНОСТИ И ПЕРЕМЕН

Окончание. Начало на стр. 2
Исполняющим обязанности мэра стал Валерий Ермаков, бывший вице-губернатор Кемеровской области по жилищно-коммунальному комплексу.



Обязанности главы города для Валерия Ермакова также не новы – ещё раньше он в течение восьми лет возглавлял Ленинск-Кузнецкий. Очевидно, что именно с ролью градоначальника он связывает свои планы на будущее и сейчас, отметив в своей первой в роли кемеровской главы Интернет-конференции: «Я планирую баллотироваться на пост. Считаю несерьёзным прийти в такой серьёзный город и поработать пару месяцев».

Судя по ответам на разнообразные вопросы кемеровчан, Валерий Ермаков уже начал погружаться в текущие городские проблемы. Правда, каковы его планы в отношении Кемерово и каким образом и. о. градоначальника

намерен расставить приоритеты в руководстве городом, Интернет-конференция не прояснила. «Планы по развитию города будут меняться в зависимости от потребностей кемеровчан. Считаю, что и начинания предшественника были таковыми», – вскользь отметил Валерий Ермаков.

«АВАНТ-ПАРТНЕР» СПРОСИЛ САМИХ КЕМЕРОВЧАН О ТОМ, ЧЕГО ОНИ ОЖИДАЮТ В СВЯЗИ СО СМЕНОЙ ГЛАВЫ ГОРОДА.

Василий Бочкарёв, председатель кемеровского отделения Ассоциации молодых предпринимателей России, директор ООО ФК «Интеллект-Капитал»:

– Я только на днях познакомился с исполняющим обязанности главы города и даже не знаю пока, чего от него ожидать. Конечно, жду изменений в лучшую сторону, поддержки предпринимательских инициатив, улучшения инвестиционного климата. С Андреем Барабашем (депутат кемеровского горсовета, председатель правления региональной общественной организации «Федерация парашютного спорта Кемеровской области», – прим. А.-П.) мы встречались с Валерием Константиновичем Ермаковым по поводу возрождения Кемеровского авиационного учебного центра, поддержки парашютного спорта – он проявил интерес к этому проекту, обещал помочь. Надеемся, что поможет.

Виктор Сидоркин, президент негосударственных структур безопасности «Охрана Кузбасса»:
– Прежде всего, жду, чтобы не стало хуже. При смене руководства, команд нередко происходит некоторый спад. Так вот хотелось бы, чтобы та планка, которую держал Владимир Васильевич,

не опускалась, чтобы поддерживалось постоянное движение вперёд.

Галина Ханаева, генеральный директор группы компаний «Арктика»:

– В первую очередь хочу сказать, что Владимир Васильевич Михайлов очень многое сделал для развития нашего города. От смены главы города я ожидаю стабильности, более эффективной поддержки малого и среднего бизнеса. В самые сложные времена бизнес создавал рабочие места, формировал местный бюджет. В малом бизнесе и сейчас работает много жителей нашего города. Хочу видеть власть открытой, справедливой и результативной. Надеюсь, новый глава продолжит взаимодействие власти с предпринимателями. Желаю новому мэру города продуктивной работы, хорошей команды, достижения поставленных целей, перемен к лучшему.

Евгений Усольцев, председатель Кемеровской областной территориальной организации независимого профсоюза работников охранных и детективных служб РФ:

– От нового главы города я жду большего внимания вопросам безопасности кемеровчан. Конкретные шаги, которые для этого нужно сделать – введение добровольной сертификации частных охранных организаций (ЧОО); градация всех городских объектов по степени социальной значимости, затем определение сил и средств на обеспечение их безопасности по аналогии с требованиями МЧС к пожарной безопасности. До сих пор ещё не всем очевидно, что многотажный офис нельзя эксплуатировать без запасных выходов и систем оповещения, а охранять здание должны профессионалы, а не их суррогаты

в виде вахтёров и сторожей, не подготовленные к чрезвычайным ситуациям. Для повышения эффективности работы сотрудников МВД и частных охранных организаций, занятых в обеспечении общественного порядка, нужно продвигать единые районные и городские системы видеонаблюдения. Также нужно присоединить все кемеровские ЧОО к единой радиосистеме: в Кемерове несколько ЧОО имеют выделенную радиоволну и радиостанции для взаимодействия с органами МВД, нужно привлечь и другие ЧОО к общественно важной инициативе. Далее, нужно заняться безопасностью граждан в частном секторе города – системы оповещения там отсутствуют после развала проводного радио. Нужно увеличить количество участков контроля за взаимодвижением – сегодня их недостаточно для контроля за общественным порядком. Конечно, глава города должен содействовать развитию частного бизнеса, в том числе и Рудничном районе Кемерово. В связи с завышенными тарифами ОАО «Теплоэнерго» требуется исключить перепродажу 70% мощностей, получаемых ОАО «Теплоэнерго» от ОАО «Кузбассэнерго». Это значительно снизит затраты предпринимателей и жителей Рудничного района. В числе моих ожиданий от нового главы – поддержка социально важных низкобюджетных направлений досуга – например, велоспорта, современных уличных видов спорта и прочих.

Сергей Сотников, индивидуальный предприниматель:

– Досрочный уход мэра города со своего поста – событие, безусловно, значимое. Но вполне закономерное и естественное, ведь любое руководство и любая команда со временем требуют обновления. Хотелось бы видеть в кресле главы областного центра человека самостоятельного, демократичного и достаточно доступного для горожан. Также хотелось бы, чтобы мэр был максимально публичным человеком и занимался бы не только налаживанием хозяйства и жизнеобеспечением городских структур – для этого во многих муниципальных образованиях страны существуют сити-менеджеры, но и активно участвовал в общественной жизни города.

А вот чего в нашем городе не хватает, так это развитой инфраструктуры сервиса и услуг в области быта, общественного питания, детских и семейных развлечений. Если в центре города всё это более-менее представлено, то в «спальных» или отдалённых районах ситуация намного хуже. Проблема, как я думаю, заключается в том, что для предпринимателей не создано достаточных благоприятных условий по открытию таких микро-предприятий в самых разных местах. Нет помещений и льгот по их аренде, достаточно трудным остаётся путь перевода жилья в нежилые помещения. Считаю, что каждому гражданину по открытию в городе самых разнообразных сервисных точек надо стимулировать – это повысит уровень самозанятости, создаст новые рабочие места, увеличит приток налогов в муниципальный бюджет. Моё пожелание новому главе города, которого мы будем выбирать – задуматься над решением этой проблемы.

Сergeй Сотников, индивидуальный предприниматель:

– Досрочный уход мэра города со своего поста – событие, безусловно, значимое. Но вполне закономерное и естественное, ведь любое руководство и любая команда со временем требуют обновления. Хотелось бы видеть в кресле главы областного центра человека самостоятельного, демократичного и достаточно доступного для горожан. Также хотелось бы, чтобы мэр был максимально публичным человеком и занимался бы не только налаживанием хозяйства и жизнеобеспечением городских структур – для этого во многих муниципальных образованиях страны существуют сити-менеджеры, но и активно участвовал в общественной жизни города.

Ксения Сидорова
Сергей Волков

ПРЕСС-РЕЛИЗ

СПРОС НА ОБОРУДОВАНИЕ ГЛОНАСС РАСТЁТ

Актуальность ГЛОНАСС/GPS технологий растёт с каждым днём. Компания ООО «Автоматизированные Системы Контроля» – единственный сертифицированный региональный партнер ОАО «Навигационно-Информационные Системы» (НИС-ГЛОНАСС) на территории Кемеровской области ведёт активный поиск новых партнёрских связей, а также новых решений по улучшению качества и оперативности работ. Мы идём в ногу со временем, осваивая новые технологические решения и разработки в области систем контроля.

За последние полгода своей работы компания «АСК» расширила список своих клиентов. Заключены договоры по обслуживанию таких крупных предприятий как

ОАО «Угольная компания «Кузбассразрезголь» (Разрез Моховский), КОАО «АЗОТ», ОАО РЖД, ОАО «Кузбасская Топливная Компания» (Разрез Виноградовский), ЗАО «ОФ» Листьяжская», ОАО «БЕЛОН» (ООО «Автобаза «Инская»).

Компания ООО «Автоматизированные Системы Контроля» лидер по внедрению комплексных систем мониторинга транспортных средств и оборота топлива на промышленных предприятиях Кемеровской области и соответствует всем требованиям, предъявляемым федеральным сетевым оператором в сфере навигационной деятельности.

автоматизированные СИСТЕМЫ КОНТРОЛЯ | **АСК**

ООО «Автоматизированные Системы Контроля» г. Кемерово, ул. Карболитовская, д. 20
Тел.: 8 (3842) 59-73-12, 45-45-91
www.ask-glonass.ru

СПИРТКОМБИНАТ РАСПРОДАЁТСЯ

Имущество обанкроченного марининского ОАО «Спиртовой комбинат» успешно распродается. И на всех трёх проведенных торгах его приобретает один и тот же покупатель, московское ООО «Объединенные спиртовые заводы». Очевидно, что на базе приобретённых активов планируется восстановить остановленное в прошлом году производство спирта. Ведь на закупку имущества потрачено уже более 430 млн рублей.



В ходе конкурсного производства имущество спирткомбината было подготовлено к продаже в виде 15 различных лотов, при этом лоты под номерами 1 и 2 состоят из имущества, находящегося в залоге. Пока проведено трое торгов, в мае, июне и в июле. Как сообщила Мария Горюхова, представитель конкурсного управляющего спирткомбината Валентина Колесникова, на последних торгах, которые прошли 23 июля, победителем было признано ООО «Объединенные спиртовые заводы» (ОСЗ, совместное предприятие ФГУП «Росспиртпром», свыше 50% долей, и финской компании Saimaa Beverages Oy Ltd). За лот №2, составленный из имущества банкрота, он предложил 255,25 млн рублей на 15 тысяч выше стартовой цены. Второй участник торгов, московское ООО «Пассаж» предложил всего на 1 тыс. рублей выше начальной цены.

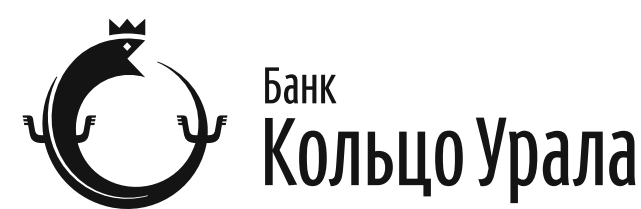
Последняя продажа имущества стала самой крупной в реализации имущества комбината, в составе данного лота сотни наименований различного оборудования по простоту спирта, измерительных и учётных приборов, офисной техники, электрооборудования и пр. Имущество первоначально находилось в залоге у кредитора предприятия ООО «Пречистое», с прошлого года его собственником и кредитором спирткомбината было признано новосибирское ООО «ЛИК Электрон», выкупившее его у «Пречистого» (именно новосибирская фирма еще в апреле давала согласие на продажу лота). Но затем на залог стало претендовать ООО «Новые технологии» из Краснодарского края, и из-за судебных разбирательств, которые оно инициировало, проведение торгов по лоту №2 было приостановлено, однако, в конце июля они были проведены.

Покупка лота №2 стала уже третьей для ОСЗ. 4 мая «Заводы» купили лот №14 состоящий в основном из различного производственного оборудования, участка сельскохозяйственного назначения в 26,2 га, недвижимость, водозаборная скважина с водоводом и некоторого оборудования. По данным «А-П», в Марининске уже зарегистрировано новое предприятие, ООО «Спиртовой комбинат». Его учредителем, но чисто технически, выступает физлицо, и предполагается, что ОСЗ внесут в состав нового спирт-

комбината имущество старого и восстановят производственную деятельность, остановленную в сентябре прошлого года в связи с отзывом лицензии на производство спирта. В «Росспиртпроме» подтвердили планы нового собственника имущества спирткомбината восстановить его производственную деятельность.

Егор Николаев

Спиртовой комбинат был построен в Марининске в 1937 году и до недавнего времени был одним из крупнейших российских производителей этилового спирта. Предприятие начало работать с 1937 года. Помимо спирта, обеспечивающего 97% выручки, выпускало кормовые дрожжи, пищевую углекислоту. Максимального объёма выпуска спирта комбинат достиг в 2007 году, 3,42 млн дал пищевого спирта. Год назад производство на комбинате было остановлено в связи с отзывом лицензии на выпуск спирта. Основными акционерами на сентябрь 2011 года, согласно отчетности предприятия, числились ОАО «Росспиртпром» (51%) и подразделение кемеровского холдинга СДС ОАО «ХК «СДС-Аэро» (29%). В декабре 2008 года на комбинате было введено внешнее управление, в январе 2011 года – конкурсное производство. Основным кредитором является налоговая служба.



**ОТКРЫТИЕ СЧЕТА
БЕСПЛАТНО
ВЕДЕНИЕ СЧЕТА
270
РУБ./МЕС.¹**



**ТОЛЬКО УРАЛЬСКИЙ БИЗНЕСМЕН
ХОДИТ В БАНК И ПО ЛЮБВИ,
И ПО РАСЧЕТУ!**

WWW.KUBANK.RU
8-800-500-50-11
ПР. СОВЕТСКИЙ, 48А, Тел.: 77-79-13
Б-Р СТРОИТЕЛЕЙ, 28/1, Тел.: 37-34-96

РЕКЛАМА

УСЛОВИЯ УКАЗАНЫ ПО ТАРИФНОМУ ПЛАНУ «ЭКОНОМИЧНЫЙ». ПОДРОБНОСТИ НА САЙТЕ, В ОФИСАХ БАНКА И ПО ТЕЛЕФОНУ ГОРЯЧЕЙ ЛИНИИ. УСЛОВИЯ ДЕЙСТВИТЕЛЬНЫ НА МОМЕНТ ВЫХОДА РЕКЛАМЫ.
¹ ПО СИСТЕМЕ ДБО. ООО КБ «КОЛЬЦО УРАЛА». ЛИЦ. ЦБ РФ №65

РЕКЛАМА В РЕГИОНАХ

6500

изданий

9500

конструкций

7700

промоуверов

1300

телеканалов

1000

радиостанций

Реклама
Онлайн

(383) 227-64-64
(495) 737-54-64

ВЫБЕРИ СВОЙ ГОРОД

www.reklama-online.ru

УГОЛЬ НОВОГО КРИЗИСА



Дмитрий Медведев в ходе своей поездки в Кузбасс 6 августа провёл совещание, посвящённое развитию угольной отрасли

Нынешний свой профессиональный праздник угольщики встречают почти как четыре года назад – в тревожных ожиданиях. С прошлой осени, когда фиксировались рекордно высокие цены на топливо на мировых рынках, стоимость кузбасского угля упала на 50, а в отдельных случаях на 70%. В отрасли снова заговорили о сокращении издержек, введении сокращённого рабочего дня.

То, что ситуация в отрасли тяжёлая, вынужден был признать министр энергетики РФ Александр Новак, выступая на совещании, которое проводил премьер-министр РФ Дмитрий Медведев в ходе своей поездки в Кузбасс 6 августа. На прямой вопрос главы правительства о том, как бы он характеризовал текущий момент, министр ответил: «Ситуация критическая». А потом глава министерства почти дословно повторил то, о чём губернатор Кузбасса Аман Тулеев и главы угольных компаний в последние месяцы

говорили журналистам. «С сентября 2011 года по май 2012 года цена на энергетический уголь снизилась со 119 долларов за тонну до 89. Себестоимость добычи составляет примерно 900 рублей. Плюс транспортировка порядка 40 долларов, плюс перевалка в порту от 10 до 20 долларов. Это полностью покрывает цену». Директор УК «Кузбассразрезуль» Игорь Москаленко добавляет, что сегодня очень большое падение произошло на концентрат коксуемых углей внутри страны: «Раньше правительство вводи-

ло большие экспортные пошлины. Сегодня этого нет. Но цена упала в 1,7 раза по сравнению с прошлым годом». Президент ХК «Сибирский деловой союз» Михаил Федяев констатирует, что сегодня даже самые передовые предприятия его компании, такие как шахта «Листьянская», работают в убыток.

ВНУТРИ И ВО ВНЕ

Как считает Игорь Москаленко, основной причиной падения цен на энергетический уголь вызвано тем, что США, планомерно наращивая объёмы добычи сланцевого газа для внутренних нужд, увеличили поставки угля в Европу. Падение цен на концентрат коксуемого угля он связывает «с отражением европейских проблем на наших металлургах». Однако же, и руководство отрасли, и сами угольщики говорят, что всё, что сегодня происходит, в очередной раз наглядно показывает массу российских проблем, мешающих развитию отрасли.

По словам Александра Новака, главной проблемой является устойчивая тенденция снижения внутреннего рынка угля. По данным министерства энергетики за 2000-2011 гг. поставки снижались в среднем на 0,8% в год. Основные причины этого – межтопливная конкуренция с газом, газификация страны, использование новых технологий. Так, по сравнению с 1988 годом, когда было зафиксировано максимальное внутреннее потребление угля, в металлургии использование угля снизилось в 1,5 раза, в электроэнергетике, в агропроме, ЖКХ (включая население) – в 1,4 раза. Ситуация может измениться только тогда, когда «по доходности газа мы выйдем на равное соотношение при экспорте и продаже на внутреннем рынке».

Министр выделяет и высокую транспортную составляющую в себестоимости угля. В структуре затрат на энергетический уголь доставка угля составляет более 50%,

на коксуемый – более 30%. И это один из самых высоких затрат по сравнению с другими отраслями. В частности, в нефтяной отрасли они составляют менее 10%, алюминиевой промышленности – 10-20%, в черной металлургии – чуть более 20%. «Услуги портов за последние 10 лет выросли в цене почти в 6 раз, стоимость перевозки на экспорт в 4,3 раза, а цены на внутреннем рынке на энергетический уголь – всего в 3,4 раза, цены на FOB на коксуемый и энергетический уголь – от 3 до 3,5 раза», – заявил министр на совещании под председательством Дмитрия Медведева.

Другой проблемный момент, по словам Александра Новака, – недостаточность инфраструктуры для вывоза угля, в том числе портов. К тому же условия добычи угля постоянно ухудшаются. Средняя глубина отработки пластов увеличилась за последние 10 лет с 380 м до 402 м. Доля шахт, опасных по взрыву метана, угольной пыли и



горным ударам – с 28 до 51%. А коэффициент вскрыши на открытых работах с 3,9 кубометров на тонну до 6,3. При этом 54% действующих шахт и 27% разрезов неперспективные, отметил министр.

ТАКТИЧЕСКИЕ РЕШЕНИЯ

А пока государство определяется со своими действиями в новой кризисной ситуации, угольщики корректируют свои планы. В ОАО «Кузбасская топливная компания» в связи со снижением цен на энергетический уголь уже скорректирован план по добыче на 2012 год. Компания оставила его на уровне 2011 года – 8,7 млн тонн (согласно инвестплана, который принят в КТК до 2015 года, уровень добычи в 2012 году должен был достигнуть 9,3 млн тонн). А вот инвестпланы в КТК пока не рассматривают не собираются. «В 2012 году они будут реализованы в полном объёме и даже превысят запланированные показатели», – сообщили «Авант-ПАРТНЕР» в компании. Принятые ранее инвестиционные программы сохраняются в силе и в «Южном Кузбассе». Согласно этим планам, в 2012-2014 году в развитие и модернизацию компании планируется направить 645,7 млн долларов из них около 173,5 млн долларов на строительство второй очереди шахты «Сибирская».

Снизит добычу угля предприятия «СДС-Угля». «У нас в этом году добыча угля составит где-то 25 млн тонн. Был план 28 млн тонн, но в связи с кризисом проведены корректировки. Из них 70% – экспорт. 15 лет мы занимались тем, что завоевывали рынки Турции, Италии, Марокко, Израиля, даже в Америку отправляли. Уже не говоря про Европу. Сегодня мы не в состоянии конкурировать на этом рынке», – сообщил Михаил Федяев.

Между тем, Андрей Малахов, заместитель губернатора по угольной промышленности и энергетике говорит, что пока в целом по области не меняются плановые ориентиры по добыче: «Объёмы производства растут каждый месяц. И к прошлому году у нас уже плюс 3 млн тонн. Цифра 195 млн тонн по итогам года сохраняется в качестве ориентира. Она нормальная, реальная цифра».

Не исключено, что прогнозы власти основаны, прежде всего, на относительной устойчивости тех угольных компаний, которые интегрированы в крупные вертикально-интегрированные компании. Для одних такая интеграция – это понятный рынок сбыта, для других – крупные контракты сроком, например, на один год. В частности, как заявили «Авант-ПАРТНЕР» в сибирском центре корпоративных отношений «ЕвразХолдинг», основными потребителями продукции «Южбассугля» являются металлургические предприятия компании. Это позволяет угольщикам иметь устойчивый рынок

сбыта в любой ситуации. Такая же подушка безопасности есть и «Южного Кузбасса», и у «Белона».

ОПТИМИЗАЦИЯ И ЭКСПОРТ

Игорь Москаленко признаётся, что ещё весной в компании начали принимать меры по оптимизации затрат. Усиление контроля за всеми закупками, минимизация количества посредников при закупках оборудования, техники и материалов. Все это уже было «включено» компанией в 2008 году. Однако, по признанию директора «Кузбассразрезуля», резервы ещё есть. В ОАО «Распадская» пояснили, что антикризисная программа опять запущена – сокращение издержек и управленческих расходов, оптимизация складских запасов материалов, сокращение ненужных «здесь и сейчас» инвестиций. Одновременно активизирована внешняя сбытовая активность через поиск новых региональных рынков сбыта и надёжных по ёмкости объёмов клиентов. Формируются оценочные системы по доходности экспорта, ведётся работа по установлению прямых долгосрочных отношений с новыми клиентами, маркетинговое продвижение угольной продукции.

В «Кузбасской топливной компании» тоже говорят об управлении сбытом – страновыми и региональными рисками за счёт диверсификации географии сбыта. «Географическое разнообразие потребителей продукции компании минимизирует возможные негативные последствия экономических рисков. Продажи компании распределяются равномерно между рынками РФ, Азии и Восточной Европы (исключая РФ). Внутри РФ также растёт диверсификация между регионами, хотя основным по-прежнему остаётся Западная Сибирь. На данный момент, в связи со сложившейся сложной ситуацией с экспортными продажами, принято решение об увеличении сбытовой сети в Сибири на 20% до конца года», – сообщили «Авант-ПАРТНЕР» в пресс-службе компании.

Государство же, похоже, согласилось помочь угольщикам устоять, сняв остроту тарифной проблемы при железнодорожных перевозках. Как заявил министр Новак, сейчас предложены варианты, которые бы «позволили РЖД дифференцировать транспортную составляющую между отраслями внутри преискусурнта. Необходимо дать поручение Минэкономразвития, Федеральной службе по тарифам, Минтрансу рассмотреть вопрос о возможности маневра по тарифу на перевозку угля». А премьер-министр Дмитрий Медведев заметил, что сейчас обсуждается вопрос о долгосрочном тарифном регулировании на железнодорожном транспорте.

Александра Фомина
Полная версия материала в очередном номере «Авант-ПАРТНЕР Рейтинг».

В НЕФТЕГАЗОВОМ ОКРУЖЕНИИ



Ожидается, что в сентябре будет пущена первая очередь Яйского нефтеперерабатывающего завода

Окончание. Начало на стр. 3

не совсем равноценной. Если, конечно, это не столицы, в которых прибылю нефтегазодобывающей страны (как, впрочем, и значительной части угледобычи). Однако, у регионов без нефти есть свои шансы на участие в работе углеводородной сектора – поставками товаров и услуг, транспортной нефти и газа, и, наконец, переработкой углеводородного сырья.

НАДЕЖДЫ КУЗБАССА

Когда появился первый проект по строительству в Кузбассе нефтеперерабатывающего завода (НПЗ) сейчас уже трудно вспомнить. По крайней мере, в современную эпоху первые серьёзные предложения о постройке НПЗ в районе Анжеро-Судженска появились ещё в 1997 году, а первое действующее производство по переработке нефти – в Кемерове в 2001 году. Сегодня в списке уже построенных, строящихся и запланированных к реализации нефтеперерабатывающих заводов в Кузбассе около десятка предприятий. И кроме малых заводов, есть уже проекты средних размеров, а совокупная мощность всех построенных и планируемых заводов превосходит потребности региона. Однако, стоит напомнить, что в расчёте на переработку значительных объёмов природного газа был построен и успешно развивается крупнейшее предприятие химической индустрии Сибири, кемеровское ОАО «Азот». Не считая того, конечно, что уже многие десятиле-

тия природный газ используется в энергетике, коммунально-бытовом секторе и в металлургии Кузбасса в качестве топлива. Ожидается, что в сентябре в развитии новой пока нефтеперерабатывающей отрасли будет сделан большой шаг – будет пущена первая очередь Яйского нефтеперерабатывающего завода на 1 млн тонн нефти в год при полной проектной мощности 6 млн тонн. В Новокузнецком ЗАО «НефтеХимСервис» планы запуска пока не конкретизируют. Но в июне этого года компания уже объявила о начале отбора кадров для работы в основных структурных подразделениях предприятия. Совет директоров «НефтеХимСервиса» утвердил организационную структуру и штатное расписание будущего предприятия с общей численностью персонала после ввода в строй первой очереди в 548 человек. При этом сообщалось, что основной персонал завода – технологи, операторы, лаборанты и машинисты, всего 134 человека – уже подготовлен по федеральной программе из числа жителей Анжеро-Судженска. Затем «НефтеХимСервис» сообщил об утверждении коммерческой программы Яйского НПЗ, в рамках которой «будет определен круг компаний-поставщиков нефти и начала работа по подготовке контрактов на продажу готовой продукции», приобретена первая партия нефти для переработки. По своей стоимости в 57 млрд рублей Яйский НПЗ претендует на статус крупнейшего в обрабатывающей промышленности Сибири. Боль-

ше него, конечно, Богучанское электрометаллургическое объединение, объявленная стоимость которого 3,2 млрд долларов, но в нём значительную часть занимает электр энергетика, Богучанская ГЭС.

Вряд ли, однако, можно отнести проекты НПЗ к удачливым и лёгким, хотя в России, крупнейшей нефтяной стране мира, по-прежнему дефицит перерабатывающих мощностей и конкуренция на рынке нефтяного топлива. Попытка реализовать другой крупный проект в этой отрасли в Кузбассе – Тяжинского НПЗ (мощностью 1,2 млн тонн), – у компании «Кузнецкий уголь» не получился. Два года назад он был остановлен, а само ООО «Тяжинский НПЗ» в декабре 2010 году было признано несостоятельным. К этому моменту на площадке строившегося предприятия были только частично построенные резервуары для хранения нефти, гараж, административно-бытовой комплекс и некоторые другие объекты.

О том, удачно ли удалось «прикрепиться» Кузбассу к нефтегазовой составляющей общероссийской экономики, судить рано. Лишь небольшое число строительных и машиностроительных производств успешно ориентируются на потребителя в углеводородном секторе поставками металлоконструкций, строительными материалами и строительными услугами. Нефтеперерабатывающим предприятиям ещё предстоит закрепиться на рынке и развиваться. По шансам есть, их можно использовать.

Егор Николаев

АКТУАЛЬНО

«БЕЛОВСКАЯ»

КУПИЛА ЗАПАСЫ ПОД ШАХТУ

Победителем проведённого в прошлую среду в Кемерове аукциона на право пользования недрами на участке Караганский Глубокий признано ЗАО «Шахта Беловская». Покупка позволит компании расширить добычу, в том числе, за счёт подземной добычи.

Как сообщил после торгов генеральный директор ЗАО «Шахта «Беловская» Александр Анохин, новые запасы необходимы для расширения мощностей предприятия до 8-9 млн тонн, в том числе, за счёт строительства шахты. С 2010 года в составе ЗАО, которое принадлежит предпринимателю Георгию Краснянскому, работает разрез «Караганский Западный», в этом году на нём планируется добыть 2,6 млн тонн угля. В настоящее время предприятие имеет лишь 13 млн тонн запасов для подземной добычи, «что недостаточно для строительства шахты». Гендиректор шахты «Беловская» предположил, что запасы Караганского Глубокого будут отработываться как открытым, так и подземным способом, но в конечном итоге это будет определять проект освоения участка. По условиям лицензии он должен быть подготовлен через 6 лет после получения лицензии, а добыча угля должна начаться через 8 с половиной лет, но, как сообщил Александр Анохин, планируют освоить участок быстрее.

По данным управления по недропользованию по Кемеровской области, проводившем аукцион по Караганскому Глубокому, запасы каменного угля в границах этого участка составляют порядка 143 млн тонн, угля участка могут быть отнесены к энергетическим маркам Д, ДГ, Г.

На 95% участок расположен под горными отводами шахты «Беловская». Стартовый размер разового платежа за пользование недрами на Караганском Глубоком был установлен в размере 147 млн рублей, торги закончились на первом шаге после предложения шахты «Беловская» платежа в 161,7 млн рублей. Второй участник аукциона, ООО «Инвест-Углебит», свою цену не предлагал.

А вот назначенные на прошлый четверг в Москве конкурсы по трём угольным участкам в Кемеровской области, проводимые Федеральным агентством по недропользованию РФ (Роснедра), перенесены на 4 сентября. Перенос произведен по приказу Роснедр без каких-либо объяснений. Все участки – Разрез Глушинский, Латышевский и Конохтинский – расположены в Кемеровском районе и имеют более 32 млн тонн совокунных запасов угля различных марок. До августа 2009 года лицензии на эти участки, принадлежали кемеровскому ООО «Ровер» (принадлежит предпринимателю Тимур Цориеву), но были отозваны агентством. Новые конкурсы были инициированы бывшим пользователем участков. Ранее «Роверу» удалось успешно вернуть три другие лицензии из отозванных три года назад.

Антон Старожиллов

Дорогие горняки, машиностроители, ученые!
Уважаемые ветераны угольной отрасли!

Кузбасская выставочная компания «Экспо-Сибирь»
от всей души поздравляет вас
с 65-летием ДНЯ ШАХТЕРА!

Шахтеры - слава и гордость России, гаранты ее энергетической и экономической безопасности.
У нас в Кузбассе буквально каждая семья связана с этой трудной, опасной, благородной профессией.
Мы рады, что, несмотря на сложную финансово-экономическую ситуацию в мировой экономике, свой профессиональный праздник Вы встречаете новыми трудовыми успехами, создавая тем самым надежную базу для развития своих предприятий и повышения благосостояния россиян.

Мы рады, что наши конгрессно-выставочные мероприятия угольной тематики, проводимые на протяжении 15 лет при Вашей поддержке и совместно с Вами в городе Кемерово, способствуют стабильной работе и успешному развитию угольной промышленности в Кузбассе и России.

Желаем Вам крепкого здоровья, семейного благополучия, любви родных и близких, свершения всех творческих и трудовых планов!

Будем рады встрече с Вами и Вашими специалистами в Кемерово 18-21 сентября на XV Кузбасском международном угольном форуме.

С глубоким уважением,
Генеральный директор
КВК «Экспо-Сибирь»

С. Г. Гржелецкий

Учебный центр ПРОФИ приглашает Вас и специалистов Вашей компании принять участие в Авторском тренинге Ивана Чернышева, г. Новосибирск

«ЖЕСТКИЕ ПЕРЕГОВОРЫ»

Дата проведения: **21-22 сентября 2012 г.** по окончании тренинга выдается сертификат.
Иван Чернышев. Разработчик, автор и ведущий.
Бизнес-тренер. Консультант в области управления продажами.

В обучении продажам, ведению переговоров вроде бы все известно и решено. Об этом написано миллион книг и проведено масса тренингов. Возникает один вопрос: «А где учились собственники и руководители, которых все называют «талантливыми переговорщиками», с которыми тяжело справиться обученным менеджерам?»

Всем известно, что стандартные приемы перестают работать тогда, когда вы сталкиваетесь с нестандартным или очень опытным оппонентом. Такие переговоры могут пойти по жесткому сценарию, а могут вестись мягко, но явно не в Вашу пользу.

Пройдя тренинг ТОП-переговоры, Вы получите ответы на 2 важных вопроса:

- Чем пользоваться опытные, но не учившиеся нигде переговорам «талантливые переговорщики»?
- Чего не умеют «академические» переговорщики?

Если Вы хотите добиваться цели в любых переговорах, чувствовать себя уверенно в жестких переговорах или никогда не уходить с переговоров без устранения Вашего результата, то этот тренинг для Вас.

Заявки на участие принимаются по телефону/факсу (3842) 57-44-96, 49-62-70, resume@profi-kem.ru, www.profi-kem.ru

ПЕНСИЯ: КТО ПОЛУЧИТ СВОИ НАКОПЛЕНИЯ

С 1 июля 2012 года вступил в силу Федеральный закон №360-ФЗ «О порядке финансирования выплат за счет средств пенсионных накоплений» (принят 30.11.2011). Он регламентирует порядок реализации гражданами получения выплат той части трудовой пенсии, которая была сформирована в её «накопительной» части. Заместители управляющего ОПФР Ольга Фалалеева и Елена Артемьева разъяснили порядок выплат пенсионных накоплений согласно вступившего в силу закона.

Начиная с 1 июля, во всех районных управлениях ОПФР начался приём заявлений на установление выплат из средств пенсионных накоплений. Сразу следует отметить, что право на эти выплаты имеют далеко не все пенсионеры – на сегодняшний день, по предварительной оценке ОПФР, таких пенсионеров, проживающих в Кузбассе около 75-и тысяч.

Закон предусматривает четыре вида выплат пенсионных накоплений: единовременную, срочную, накопительную, а также выплату в пользу правопреемников.

Право на единовременную выплату имеют граждане, получающие трудовую пенсию по инвалидности или трудовую пенсию по случаю потери кормильца, либо получающие пенсию по государственному пенсионному обеспечению, которые не имеют право на установление трудовой пенсии по старости в связи с отсутствием необходимого страхового стажа. Здесь следует отметить, что это право возникает только по достижении пенсионного возраста (сегодня это – 60 лет для мужчин и 55 лет для женщин) – если у них есть накопления.

Также это право распространяется на тех лиц, размер накопительной части трудовой пенсии по старости которых, в случае её назначения, составил бы 5% (и менее) – по отношению к размеру трудовой пенсии по старости, рассчитанному на дату назначения накопительной части трудовой пенсии по старости. Под эту категорию в первую очередь попадают мужчины 1953-1966 года рождения и женщины 1957-1966 года рождения, за которых работодателем (в период с 2002 по 2004 год) уплачивались страховые взносы на накопительную часть трудовой пенсии.

Срочная пенсионная выплата (на срок в течение 10 лет и более) осуществляется пенсионерам, сформировавшим пенсионные накопления исключительно за счёт средств добровольного страхования. Это могут быть взносы на софинансирование пенсионных накоплений, вносимых как самим застрахованным лицом, так и работодателем. Кроме того, срочная пенсионная выплата может формироваться за счёт средств (или части средств) материнского (семейного) капитала, которые были направлены целевым назначением на формирование накопительной части трудовой пенсии.

Накопительные выплаты выплачиваются гражданам пожизненно, причём, независимо от того, где содержатся пенсионные накопления – в Пенсионном фонде РФ или одним из негосударственных пенсионных фондов или управляющих компаний. Кстати, по данным ОПФР на сегодняшний день в управляющие компании перевели свою накопительную часть пенсии более 20 тысяч кубзбассовцев, а в негосударственные пенсионные фонды – более 305 тысяч.

Накопительные выплаты наиболее характерны для тех категорий граждан, которые не попадают под срочную и единовременную выплаты. Можно сказать, что пенсионные накопления они будут получать в наиболее привычном виде – в виде накопительной части трудовой пенсии по старости. Изменение лишь в том, что в 2012 году её размер будет рассчитываться исходя из ожидаемого периода выплаты в 18 лет, а не в 19, как было ранее. Таким образом, чтобы рассчитать ежемесячный размер выплаты накопительной части пенсии в 2012 году, надо общую сумму пенсионных накоплений (с учётом дохода от их инвестирования) поделить на 216 месяцев, а не на 228.

Закон предусматривает и наследование накопительной части пенсии в пользу правопреемников. Если пенсионер, имеющий накопительную часть пенсии, умирает, то, невывплаченный остаток средств вправе получить его правопреемники. Ими будут считаться наследники первой и второй очереди. Также каждый застрахованный гражданин имеет право написать отдельное заявление, назначив своим правопреемником на получение накопительной части пенсии любого человека. В случаях, когда накопительная часть была сформирована за счёт средств материнского капитала (или его остатка), а также доход от их инвестирования, она будет выплачена только правопреемникам по сертификату на материнский капитал – отцу ребенка или непосредственно самому ребенку (детям).

На 31.07.2012 управлениями ОПФР уже принято более 12 тыс. заявлений от получателей пенсий, имеющих в специальной части индивидуального лицевого счёта пенсионные накопления. Сроки приема заявлений на выплаты из средств пенсионных накоплений не ограничены.

Помимо этой информации специалисты ОПФР напомнили, что с 1 августа – теперь уже в беззастыжливом порядке – вновь будут повышены пенсии работающих пенсионеров. Это произойдёт за счёт внесенных в течение года страховых взносов от получаемой пенсионерами заработной платы. В увеличенном размере трудовые пенсии получат 410 тысяч человек. Средний размер увеличения пенсии составит 200 рублей.

Сергей Волков

ФИНАНСОВАЯ СТРУКТУРА БЕЗ ОШИБОК

Финансовая структура – важнейший инструмент управления финансами. Но путь к её созданию часто бывает тернист с самых первых шагов.

Сама мысль о необходимости введения финансовой структуры – а значит, и передаче многих своих полномочий подчинённым – руководителем, привыкшим держать в руках все рычаги своего бизнеса, дается тяжело. А дальше возникают риски где-то допустить ошибку, которая превратит эффективный инструмент управления финансами в бессмысленный менеджерский каприз. Так как же избежать подобных ками и как их избежать?

ОДИН В ПОЛЕ НЕ ВОИН

Когда бизнес стремительно развивается, первое лицо может сразу и не заметить, что система взаимодействия подразделений запуталась и вышла из-под его контроля. В своей практике мы неоднократно наблюдали, как сотрудники компании не могли договориться, кому отдавать дефектную ведомость, кто отслеживает оплату заказа, а главное, кто за какие доходы и расходы отвечает. При этом высшее руководство искренне полагало, что контролирует все процессы.

Таким управленцам мы объясняем, что система контроля, финансовая структура бизнеса необходима – однако с ходу передавать подчинённым управленческие полномочия необязательно.

ПЯТЬ ШАГОВ ПО ФОРМИРОВАНИЮ ФИНАНСОВОЙ СТРУКТУРЫ

1. Уточните состав бизнес-направлений своей компании: какие подразделения работают на «плюс-минус» независимо от других частей компании рынка с специфическими категориями покупателей или с уникальными видами продуктов. При этом они получают от своей деятельности доходы (не только внутренние, но и внешние) и несут прямые затраты. На их базе создаются центры прибыли (ЦП) и центры маржинального дохода (ЦМД).
2. Определите, какие подразделения будут чисто сервисными и станут оказывать услуги независимым (или сразу всем) бизнес-направлениям, – такие службы станут общеприемными центрами затрат (ЦЗ).
3. Объедините все полученные ЦФО в общий центр инвестиций (ЦИ) «Мой холдинг» – и у вас на руках появится финансовая структура!
4. Назначьте руководителей ЦФО, то есть ответственных за достижение финансовых (именно финансовых!) показателей, входящих в каждый ЦФО. Наделите их нужными правами.
5. Закрепите построенные ЦФО и правила их взаимодействия в «Положении о финансовой структуре».

Процесс формирования финансовой структуры формата «лайт» на начальном этапе ничем не отличается от создания классической финансовой структуры. За основу точно так же берётся организационная структура, и подразделения рассматриваются с точки зрения того, за что они отвечают – за расходы или за доходы. До сотрудников доносят информацию, что они должны не просто выполнять свои функциональные обязанности, но и соблюдать определенный баланс по стоимости – либо затрат, либо доходов.

В результате компания «разбирается» на несколько «центров» – но если в «полном» варианте финансовой структуры это центры финансовой ответственности (ЦФО), то в «лайт» варианте это центры затрат (ЦЗ) и центры маржинального дохода (ЦМД).

Важно помнить, что финансовая система, основанная на ЦФУ,

это временная мера. Финансовая структура должна не только и не столько считать и контролировать, сколько управлять. Только центры финансовой ответственности позволяют в полной мере оценить работу каждого подразделения и сотрудника и выстроить эффективную систему мотивации.

ОТВЕЧАТЬ РУБЛЕМ

Если в компании нет финансовой структуры, а есть только бюджеты, которые планируются, но ответственность за выполнение не закреплена за конкретным человеком, то мотивация не бьёт его по карману, и сотрудник не будет думать о сокращении затрат компании, о выполнении её стратегических задач. Это важнейший инструмент, позволяющий призвать руководителей ЦФО к ответственности за свои бюджеты.

Именно на этапе передачи полномочий часто допускаются ошибки, из-за которых финансовая структура теряет всякий смысл. Либо ответственные по ЦФО не получают соответствующих полномочий и, как следствие, не могут повлиять на показатели, либо ответственность не привязывается к системе мотивации, а значит, не является в понимании сотрудников обязательной, либо ответственные

нормо расходов, напрямую зависящую от суммы закрытых актов. То есть сотрудники этого отдела начали получать зарплату только тогда, когда приносили акты на определённую сумму. В результате в кризисный год в «ИНТАЛЕБ» не уловили ни одного сотрудника, и при этом финансовые показатели не упали.

ЧУЖОЕ БРАТЬ НЕЛЬЗЯ

Несмотря на существование огромного количества разнообразных методик создания финансовой структуры, брать чужую финансовую структуру и «натягивать» на свою компанию бессмысленно. Если компания выстраивает финансовую структуру, пользуясь учебниками, не учитывая взгляда собственника на свои бизнес, эту структуру наверняка придётся переработать. Чаще всего бывает так: финансовая служба начинает разрабатывать финансовую структуру, собственник и генеральный директор говорят, что сами они в разработке участвовать не будут – их, мол, интересует только результат. Потом они видят результат и говорят, что все не так – выясняется, что в их видении полномочия передавались совсем другим специалистам, да и перечень этих полномочий абсолютно иной.

Бывает и так, что руководитель видит у кого-то опыт успешного внедрения финансовой структуры и принимает решение скопировать ее целиком. Как-то мы делали проект в ГК «Перекресток» (ныне «X5 RetailGroup»), а затем за аналогичным проектом к нам обратился украинская сеть супермаркетов «Велика Кишеня», как две капли похожая на «Перекресток» развиваемыми форматами магазинов и размерами бизнеса. Руководство сети предложило взять за основу уже разработанную финансовую структуру «Перекрестка» со словами: «Зачем изобретать велосипед?»

Но когда был приведен пример разработанной финансовой структуры, руководство компании отклонило её как неподходящую. Дело в том, что в финансовой структуре «Перекрестка» центрами ответственности были руководители направлений, развиваемые форматы магазинов (супермаркеты, гипермаркеты, дискантеры), сами магазины и их директора. А в «Великой Кишене» руководителем магазина не отвечал за финансовый результат и не влиял на него. В итоге финансовая структура для них была построена по принципу выделения в ЦФО продуктовых направлений, а сами магазины вообще не появились в структуре, а стали аналитикой в отчётности.

И напоследок: даже если вам удалось создать финансовую структуру своей мечты, не нужно думать, что она – на века. Её придётся перестраивать с учётом изменений, происходящих в бизнесе. Компания развивается, у неё открываются новые направления, появляются новые подразделения, все это необходимо отражать в финансовой структуре. Иначе она потеряет смысл и не будет работать на увеличение прибыли.

Марина Гуляева,
консалтинговая компания
«ИНТАЛЕБ-Сибирь»



– Галина Мариановна, как медицина определяет такое понятие как стресс?

– Стресс – это любое давление, которое человек испытывает извне. Причём, это могут быть как негативные, так и позитивные моменты в нашей жизни – свадьба, рождение ребенка, переезд в новую квартиру – всё это оказывает довольно мощное давление на наш организм. И мы реагируем на это соматически, то есть своим физическим состоянием. Тогда может нарушиться сон, резко снизиться работоспособность, появиться головная боль или тахикардия, боли в позвоночнике или в суставах, астения. Всё это может стать последствием даже положительного стресса, а в результате напряжения и того, как на него реагирует психика человека.

Естественно, стресс может быть и негативным, связанным с трагическими моментами нашей жизни. Это уход из жизни близких людей, разводы, конфликты, болезни, старость – всё это вызывает сильное внутреннее напряжение. Стресс может быть кратковременным, когда ситуация разрешается быстро, а может быть долгим и даже хроническим. Длительное напряжение почти всегда создаёт изменения физики нашего тела и изменения внутреннего психического состояния. Естественно, каждый реагирует на стрессовые ситуации по-разному. Симптоматика может быть разной, но всё это результаты стресса.

– А если мы рассмотрим такую категорию людей как предприниматели, крупные руководители организаций и предприятий, видящих в них риск попадания в стрессовые ситуации значительно выше?

– В большинстве случаев такие люди находятся в состоянии постоянного хронического стресса. Прежде всего, в их ситуации стресс обусловлен огромным чувством ответственности. И не только за себя и семью, но и за своё дело, за его результат, за многих других людей, которые зависят непосредственно от них. Такая тотальная ответственность вызывает усиленное многократно напряжение. Есть даже профессиональные болезни бизнесменов, порожденных стрессами, и на первом месте здесь повсеместно давление, гипертония. Не надо забывать и о том, что идут в бизнес или оказываются в руководящем кресле весьма целеустремлённые, активные, энергичные люди, в чём-то даже «супергеры». Кроме того замечено, что многие из таких людей практически не умеют расслабляться. Они копят и копят в себе эмоции, организм находит всё в большем и большем напряжении, а сбросить его они, как правило, не могут. Или «сбрасывают» очень популярным у нас методом – употреблением алкоголя в больших количествах. Таких примеров множество.

РЕЦЕПТЫ ПРОТИВ СТРЕССА

Жаркое лето подходит к концу. Впереди длинный рабочий сезон, и тем, кто имел возможность и успел насладиться отдыхом, вновь придётся войти в жёсткий график рабочей будней. С их тревогами, волнениями, нервозностью, постоянными стрессами... А возможно ли жить и работать иначе, без стрессов? Старший клинический психолог ГУЗ «Кемеровский областной наркологический диспансер» Галина Говорова уверена, что это достижимо.

– Скажите, а как человек может понять, что он находится в той стадии стрессового состояния, когда ему уже необходима профессиональная медицинская помощь?

– А для этого у нас есть наше тело. Зачастую человек игнорирует своё внутренне психическое состояние, связанное с раздражениями, напряжением, недовольством, он может всего этого не замечать. Но когда в этот процесс включается наше тело, игнорировать это будет уже гораздо труднее. Сильное физическое недомогание и боли чаще всего заставляют человека обратиться к врачу. К психиатру или психотерапевту редко идут сразу, обычно с психосоматикой первоначально обращаются к терапевту: гипертония, астения, головные боли и так далее. К нам направляются пациентов кардиологи, когда не находят сердечнососудистой патологии, невропатологи – при исключении своих причин нездоровья. А уже при детальном обследовании часто выясняется, что всё это обусловлено психическим напряжением. И начинается соответствующее лечение, включающее и медикаментозные методы, и психотерапию, и физиотерапию, и многое другое. Но это уже дело врачей.

– А если ли такие люди, которым никак стресс спиточён?

– Мы все очень разные: у нас разная степень реагирования, разная толерантность, устойчивость к тем или иным воздействиям. Есть люди, которые достаточно долго могут переносить даже очень сильные психологические нагрузки, хотя и это в конце концов может привести к срыву. А кому-то достаточно небольшой критической ситуации для того, чтобы выйти из строя. Большинство бизнесменов – трудолюбивы, они стремятся всё тотально контролировать. На вопрос, зачем они так истязают себя, наиболее часто звучит ответ – чтобы заработать больше денег. А вот хватает ли у них при таком режиме времени на то, чтобы эти деньги тратить?

туристическая фирма
КУЗБАССКУРОРТСЕРВИС

Лечение и отдых на курортах России и за ее пределами!

Пансионаты и санатории Черноморского побережья России, Крыма и т.д.

Авиабилеты к приобретенным путевкам

ул. Ноградская, 3, оф. 46 (4 этаж), тел./факс.: 36-92-98

БЛИЦОПРОС

Как Вы боретесь со стрессом?

Наталья Михайловская, директор ООО «Агентство ПРОФИ»:
– Скажем так, в небольших дозах стресс даже полезен, но если его больше, то лучше, конечно, заняться профилактикой, чем потом бороться с последствиями. Эффективная профилактика, на мой взгляд, следующая. Во-первых, нужно заниматься любимым делом. Правда, это чревато тем, что тогда ни одного дня рабочего на неделе не будет... Во-вторых, в течение дня нужно почаще менять виды деятельности, поскольку человек выгорает от рутины. Ну и, в-третьих, конечно, нужно не забывать о полноценном отдыхе. Важно вести здоровый образ жизни, заниматься спортом, регулярно уходить в отпуск.

Людмила Максимова, психолог:
– Я использую два варианта борьбы со стрессом – активный и успокаивающий. Активный – это когда я создала или ищу ситуацию, в которой могу почувствовать себя успешной. Позитивные эмоции от успеха, внимания, признания ну очень эффективно перебивают негатив и заряжают энергией надолго! Если же нет сил и обстоятельств действовать, тогда я уединяюсь с музыкой или книгой, плюю легкая, приятная емоу вкусу пищи, и погружаюсь в чужие мысли. По-моему, самое главное – вовремя понять, что стресс накопился и мешает радоваться жизни. Не помню кто, один из известных людей советует в этом случае посетить больницу или приют для инвалидов, тяжелобольных, чтобы почувствовать любовь к жизни.

Михаил Христенко, директор веб-студии Михаила Христенко:
– Лучший способ борьбы со стрессом – его не допускать. На мой взгляд, стресс в жизнь любого руководителя приносит выполнение неинтересной и неэффективной работы. И если всё в компании настроено правильно, каждый занимается своим делом, то и количество рабочего стресса минимально. Также хорошо помогает избавиться от стресса приятное общение. Хорошей идеей будет проводить хотя бы одну встречу в день с интересным и успешным человеком. Это всегда заряжает положительными эмоциями.

Алексей Шубарев, юрист ООО «Ровер»:

– В последнее время стресс у меня почему-то не возникает, наверное, я успешно его избегаю. Даже если бывают какие-то напряжённые ситуации в работе, помогает понимание, что это всего лишь рабочие моменты. В любом случае встречи с друзьями в качестве «лекарства от стресса» я не рассматриваю – стресс это, как правило, совокупность каких-то проблем, а я свои проблемы привык решать сам. Езжу к родителям – это приводит мысли в порядок, к тому же я всегда нахожу у них понимание. Отличным способом борьбы со стрессом является глубокий сон. Если предстоит сложный день, старюсь лечь пораньше, чтобы хорошо выспаться. Ещё регулярные занятия спортом – я занимаюсь спортом 2 раза в неделю, это даёт вылеск любой негативной энергии. Также люблю на машине по городу погонять.

Виктор Сидоркин, президент некоммерческого партнёрства негосударственных структур безопасности «Охрана Кузбасса»:

– Методов психологической защиты от стресса наука знает много, в своё время я их насчитал более двадцати. Но для меня лично наиболее эффективным способом, как ни странно это звучит, является уход в работу. На втором месте – релаксация. Иногда человеку просто необходимо посидеть у реки, погулять по лесу. На третьем месте – алкоголь. Может, это и не очень хорошо, но бывают в жизни ситуации, когда алкоголь помогает.

Олег Селиванов, директор фонда «Общественное мнение-Кузбасс»:

– Думаю, без стресса жить не получится – это невозможно, да и скучно. Поэтому главное – не борьба с ним, а контроль. Кому сколько стресса нужно для хорошего самочувствия, каждый решает сам, но когда его слишком много, самое привычное, доступное и довольно приятное средство – это сон. «Утро вечера мудренее» – настоящая мудрость! Если стресс наступает в выходные, мне очень помогает (серьёзно!) начало рабочей недели, то есть приход на работу, встреча с коллегами-единомышленниками. Если стресс доставляет холодная зима, помогает ожидание-представление будущего отпуска у тёплого моря, под пальмами. А если стресс пришёл уже после окончания отпуска у моря, холодной и дождливой осенью, выручает ожидание отдыха зимнего, катания на снежных горах в Шерегеше. Кстати, красное вино в качестве антистресса не отменяется!

«СВАДЕБНАЯ» ЧЕХИЯ!

Чехия – настоящая магнит, который притягивает своей неповторимой атмосферой: средневековые замки, полные волшебства и романтики, парки, сохранившие первозданную красоту и величие, заповедники и пещеры и, конечно же, Прага!

Прага – город влюбленных – сейчас является местом паломничества новобрачных. Влюбленные всего мира выбирают эту страну сердцем. Их привлекает не только легкость, с которой проходит организация свадьбы, но и очаровательная атмосфера чешских городов, замков и дворцов.

Свадьба в Праге – это фантастическая возможность выбрать для заключения брака один из самых прекрасных чешских замков, благодаря чему процедура бракосочетания останется в памяти на всю жизнь прекрасной сказкой.

Несомненный плюс организации свадьбы в Чешской республике в том, что данный брак будет признан юридически в России и во всем мире. Кроме того Чехия лежит в самом центре Европы, что делает её очень удобной для посещения соседних стран. Поскольку Чехия – полноправный участник Шенгенского соглашения позволяет Вам совместить Вашу свадьбу с увлекательным свадебным путешествием не только по Чехии, но и по другим европейским странам.

Свадьба в Чехии может быть чем-то фееричнее незабываемая, ведь именно здесь многовековые традиции и ценности идеально дополняют изысканность и одновременно практичность современности!

Все зависит лишь от вашего желания и возможности!

Не полнитесь звонить чаще, и будут учтены все ваши пожелания!

Туристическая компания ТАИСА
поможет, Вам, с выбором!

г. Кемерово, пр. Советский, корп. Б, оф. 217
тел. 8 (3842) 58-17-71,
сот. 8-960-935-7100, 8-961-707-6118
E-mail: zabota_m@mail.ru
www.taica-ag@mail.ru

ПОКОЛЕНИЕ ХХІ

ВЕРОНИКА ЗАЙЦЕВА: «МОЙ БИЗНЕС – МОЕ ХОББИ»

Кемеровчанка Вероника Зайцева относится к предпринимательству как к хобби, а не как к проекту для получения прибыли. Для неё важен сам процесс производства, хотя она не скрывает, что деньги для неё стоят не на последнем месте. Открыть дело, к которому у вас лежит душа: не это ли является формулой успешного предпринимательства?



– Вероника, расскажи, почему ты решила стать предпринимателем?

– Это случилось два года назад. Я долго не могла найти работу и тогда мне в голову пришла мысль: зачем искать фирму, в которой можно работать, если можно создать такую фирму самой? Идея эта не выходила у меня из головы долгое время, но для открытия любого бизнеса нужны хотя бы минимальные вложения. Неожиданно для себя, я узнала, что на бирже труда проходит акция для желающих открыть свой бизнес. От участников акции требовалось защитить свой бизнес-план и тем, кому это удавалось, давали 60 тысяч на открытие бизнеса. Мне удалось убедить комиссию, что мой бизнес будет стоящим, члены комиссии дали мне добро, и с тех пор я являюсь индивидуальным предпринимателем.

– Почему ты решила заняться таким специфическим бизнесом?

– Я всегда была человеком творческим и хотела, чтобы у меня была не просто работа, а дело, которое приносило бы материальное и духовное удовлетворение. Мне нужно было дело, которым мне будет интересно заниматься. У меня появилась идея открыть фирму по нанесению картинок на поверхности. Эту мысль я и решила довести до ума, продумала все детали ведения бизнеса: как буду работать, с кем, что буду делать. Собственно так всё и получилось.

– Расскажи немного подробнее о том, чем ты занимаешься.

– Моя фирма называется «MagWay». Я занимаюсь нанесением картинок на различные поверхности: футболки, кружки, майки, коврики для мышек и другие плоские поверхности.

Для этого нужно оборудование для изготовления картинок: принтер, пресс и плоттер. Сначала мы печатаем с помощью принтера специальную сублиминационную краской на фотобумаге. Затем эту бумагу размещаем на нужном предмете и прижимаем прессом. Ждем пока картинка «перейдет» на поверхность, и через минут 5 всё готово.

– Так быстро?

– Конечно. Печать происходит за считанные минуты. Всё-таки больше время занимает творческий процесс – изготовление макета.

– А сделать свой бизнес работающим тебе удалось так же быстро?

– А вот и нет. На запуск проекта ушло достаточно много времени. Сначала – бизнес-план, который я защищала на бирже труда. После того, как я успешно защитила свой проект, нужно было официально зарегистрироваться как предприниматель, но на это ушло совсем мало времени. Параллельно с этим, я договаривалась насчёт техники, которая потом «шла» до меня очень долго. Когда, наконец, оборудование было у меня в руках, потребовалось некоторое время на то, чтобы научиться им пользоваться. В общей сложности, реализация идеи отняла у меня месяцев шесть.

– Вероника, почему ты расцениваешь предпринимательство как хобби?

– У меня есть одна особенность: я работаю только с теми заказами, которые мне действительно интересны. С заказами,

которые меня не привлекают по каким-либо причинам, я стараюсь не работать. Мой бизнес существует уже 2 года и всё своё свободное время, я посвящаю этому делу, потому что мой бизнес – это моё хобби.

Мне важен процесс, а не прибыль. Вообще, мне сложно чем-то заниматься ради денег. Я борюсь с этим и считаю данное качество не очень хорошим для предпринимателя. Нужно уметь сочетать и хорошую прибыль, и духовное удовлетворение.

– Я знаю, что, помимо предпринимательства, ты активно участвуешь в различных конкурсах, образовательных мероприятиях для начинающих предпринимателей. Как ты все успеваешь?

– На самом деле это не сложно – нужно только уметь распределять время. От участия в конкурсах и походов на различные мероприятия для предпринимателей я просто не могу отказаться, потому что это является частью моей жизни. Мне всегда интересны знания, которые нельзя услышать в университете или найти в интернете. На таких мероприятиях часто можно пообщаться с людьми, которые не один год являются бизнесменами, и научиться у них вести бизнес. Кроме этого, там можно получить множество положительных эмоций и «зарядиться» новыми идеями.

– Ты разделяешь мнение о том, что самыми успешными бизнесменами становятся те, кто в школе был двоечником?

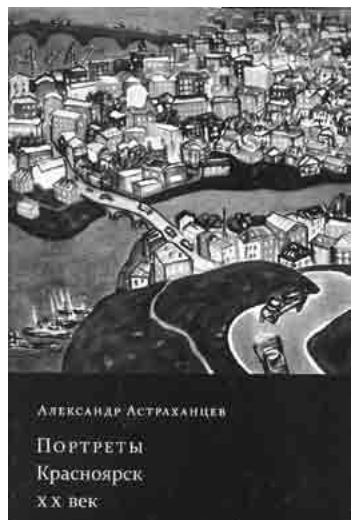
– Я думаю, в этом есть логика. Отличники учатся потому, так как знают, что пятёрку можно получить, только если выучишь задание – другого выхода нет. А двоечники понимают, что они не учили уроки, поэтому с их знаниями им ничего не светит и они начинают искать другие выходы из этой ситуации и, чаще всего, находят их. Но, тем не менее, я считаю, что хороший предприниматель должен не только уметь найти выход из любой ситуации, но и в голове у него тоже что-то должно быть.

– Как думаешь, о чем необходимо помнить, начиная своё дело?

– О том, что надо вовремя платить налоги (смеется). Ну, это на самом деле так. Важно вовремя платить налоги и не быть никому должным.

Подготовила Виктория Мордвинова

С любовью, но без лесты, явлена красноярским писателем Александром Астраханцевым плеяда знаменитых землячков в сборнике очерков под названием «Портреты. Красноярск, XX век», увидевшим свет уже вторым, дополненным изданием в ушедшем году в ИПЦ «Касс» г. Красноярск.



Сколько мы получили исторических искажений из-за подобной мифотворчества, не счесть.

Астраханцев не поддался, может, даже кое-что усилил в книжном варианте, – в результате представил на обозрение портреты, более человечные, активно работающие на отвоёвывание места в истории для его героев.

Автору «Портретов...» хорошо помогает цитируемый психолог и философ Карл Юнг, который когда-то объяснял: «Его (вторца – В.П.) творческое начало покирает большую часть его энергии, если оно действительно художник, а для прочего остается слишком мало, чтобы из этого остатка могла развиться в придачу ещё какая-нибудь ценность. Художник оказывается настолько обескровленным ради творческого начала, что может как-то жить лишь на примитивном или вообще сниженном уровне. Это обычно проявляется

как ребячество и безумность или бесцеремонный наивный эгоизм («авторотизм»), как тщеславие и прочие пороки». Астафьев – бесспорно велик, как писатель. В его творчестве, по словам Астраханцева, «нейсчерпаемый кладезь поэзии». «Его язык – естественен, как дыхание». «...Теперь, после Астафьева, те же Пришвин и Паустовский кажутся пресноватыми и бедноватыми». Он сумел «создать в прозе ряд поэтических шедевров, встал... в ряд самых блестящих, самых известных русских писателей-стилистов XIX–XX веков, не говоря уж о писателях уже современных, которых, кажется, оставил далеко позади».

И у Астафьева же неожиданные, «вздири» заявления о русском народе и его истории, апокалиптические взгляды на настоящее и будущее, неверие в достойный и обетный выход из испытаний времени, о чем мне тоже приходилось писать ещё при жизни Астафьева. У него, ко всему, шаткая идеологическая основа для писательских мифов и фантазий.

И всё-таки в результате получились полнокровный словесный портрет, слеланный не только с уважением, но и с восхищением, и без замалчивания того, о чем другие не осмеливаются говорить. Вслед астафьевскому очерку о сибирском самородке Андрее Поздееве, картины которого можно было не так давно увидеть в галерее одного из кемеровских соборов по творческому ремеслу красноярского художника, позднее изыгнанные без элемента скандала его родственниками. Творчество Поздеева – это чудо, расцветшее вдали от революционных столичных художественных центров, в сибирском городе и, что не менее фантастично, сумевшее пробиться в первые ряды признания в стране и в мире. Хорошо помню выставку сибирских художников в новооткрытом Художественном центре Красноярск в мой студенческие годы и потрясение от одной из поздеевских работ: картина притягивала невероятной энергетикой колорита и какой-то силой изображения. Позже видел посмертную поздеевскую экспозицию в Омском художественном музее – космические эксперименты на плоскости холста, как постижение потустороннего в живописи.

Астраханцев дружил с Поздеевым, художник писал его портрет – писатель подробно рассказывает о настоящих муках творца, о его работе «кровью». Замечательный мемуар о мастере живописи, который утверждал: «Все время прорываться – вот задача».

Ученого Геннадия Федоровича Игнатьева я знал лично. И даже дома у него, несколько наивному студенту, удалось побывать. Но я не ведал дальнейшей судьбы Игнатьева, о которой повествует Астраханцев. А как заиграл красками этот образ, когда прочитал игнатьевские «Бережакские очерки», данные в приложениях. Это же чудо проникновения в глубину человеческих судеб и психологии эпохи всеобщего падения нравственности. А то, что Игнатьев не верил в существование электронов, протонов, атомов, как объектов микромира из школярской физики, это как не в устах физика? Да и на устройстве общества он смотрел совсем не по-марксистски.

Визу в книге очерк «Зорий Яхнин» и сразу вспоминаю, что самый первый

КРАСНОЯРЦЫ СЕРДЦЕМ ЯРЫ

как ребячество и безумность или бесцеремонный наивный эгоизм («авторотизм»), как тщеславие и прочие пороки».

Астафьев – бесспорно велик, как писатель. В его творчестве, по словам Астраханцева, «нейсчерпаемый кладезь поэзии». «Его язык – естественен, как дыхание». «...Теперь, после Астафьева, те же Пришвин и Паустовский кажутся пресноватыми и бедноватыми». Он сумел «создать в прозе ряд поэтических шедевров, встал... в ряд самых блестящих, самых известных русских писателей-стилистов XIX–XX веков, не говоря уж о писателях уже современных, которых, кажется, оставил далеко позади».

И у Астафьева же неожиданные, «вздири» заявления о русском народе и его истории, апокалиптические взгляды на настоящее и будущее, неверие в достойный и обетный выход из испытаний времени, о чем мне тоже приходилось писать ещё при жизни Астафьева. У него, ко всему, шаткая идеологическая основа для писательских мифов и фантазий.

И всё-таки в результате получились полнокровный словесный портрет, слеланный не только с уважением, но и с восхищением, и без замалчивания того, о чем другие не осмеливаются говорить.

Вслед астафьевскому очерку о сибирском самородке Андрее Поздееве, картины которого можно было не так давно увидеть в галерее одного из кемеровских соборов по творческому ремеслу красноярского художника, позднее изыгнанные без элемента скандала его родственниками. Творчество Поздеева – это чудо, расцветшее вдали от революционных столичных художественных центров, в сибирском городе и, что не менее фантастично, сумевшее пробиться в первые ряды признания в стране и в мире. Хорошо помню выставку сибирских художников в новооткрытом Художественном центре Красноярск в мой студенческие годы и потрясение от одной из поздеевских работ: картина притягивала невероятной энергетикой колорита и какой-то силой изображения. Позже видел посмертную поздеевскую экспозицию в Омском художественном музее – космические эксперименты на плоскости холста, как постижение потустороннего в живописи.

Астраханцев дружил с Поздеевым, художник писал его портрет – писатель подробно рассказывает о настоящих муках творца, о его работе «кровью». Замечательный мемуар о мастере живописи, который утверждал: «Все время прорываться – вот задача».

Ученого Геннадия Федоровича Игнатьева я знал лично. И даже дома у него, несколько наивному студенту, удалось побывать. Но я не ведал дальнейшей судьбы Игнатьева, о которой повествует Астраханцев. А как заиграл красками этот образ, когда прочитал игнатьевские «Бережакские очерки», данные в приложениях. Это же чудо проникновения в глубину человеческих судеб и психологии эпохи всеобщего падения нравственности. А то, что Игнатьев не верил в существование электронов, протонов, атомов, как объектов микромира из школярской физики, это как не в устах физика? Да и на устройстве общества он смотрел совсем не по-марксистски.

Визу в книге очерк «Зорий Яхнин» и сразу вспоминаю, что самый первый

купленный мной в юности в сельском магазинчике сборник стихов принадлежал перу именно этого поэта. А потом, увидев женичку у меня, одна из поселковых женщин сказала: «А он работал в нашем поселковом роддоме». Думаю, она ошибалась. Но зачем-то эти слова зацепились за память, чтобы всплыть во время чтения воспоминаний об этом поэте второго ряда (ну и что? Для меня он один из первых настоящих мастеров поэтического творчества).

Об Олере Шенне – бывшем первом секретаре крайкома партии, читал разное до Астраханцева, сочувствовал, когда он попал в каталажку в результате участия в ГКЧП. Какие колоритные штрихи, темные и светлые добавляет писатель-сибиряк к его портрету. Журна Нина Михайловна – мать моего школьного учителя, всю жизнь отработавшая в Красноярске, с которой я поддерживал отношения до самой её смерти, любила порассуждать о красноярской руководящей головке, среди которой вращался Шенни и которую она воочию наблюдала, так как работала в важном учреждении. Читая о нем в книге, а вспоминая слова незабвенной Нины Михайловны – вечная ей память. Может, такая переписка времен и людей и есть главное в писательском творчестве – заставить читателя вспоминать, переживать, как и что было, соглашаться или спорить, извлекать правильные уроки?!

Последний очерк о Николае Клепачёве буквально убил ненатуральным обращением героя к Лебедеву. Губернатору, генералу, с которым мне пришлось во время работы в главной областной газете делать интервью, сказать прилюдно такое?! Однако, хамская власть заслуживает хамского к себе обращения, многие, кому рассказываю о прочитанном, хохочут. Но ведь каков Лебедев: в период гласности, когда, казалось, все беспрепятственно убегаало в СМИ, ничего не вышло за тесный круг очивидцев словесного противостояния генерала и первоклассного специалиста по строительному делу.

...У нас в Кузбассе, тоже издаются книги об угольных и прочих генералах. Но вот такой теплой, как у красноярца Астраханцева, не знаю ни одной. Жаль, автор совсем немножко изданного тома мал – всего-то 200 экземпляров. А ведь автор ещё вспоминал в отдельных очерках и художника Владимира Капельку, и писателя, сидельца ГУЛАГа Николая Мамина, материалы которого мне привелось посмотреть в Литературном музее Красноярск, и художника Владимира Головина, и Эдуарда Русакова – Божьей милостью прозаика, и иных талантливых красноярцев. Дополнительным бонусом идет тетрадка репродукций с работ красноярских художников, на которых некоторые герои книги изображены, о ком так тепло и по-доброму написал Александр Астраханцев.

Заканчиваю, цитатой из молодого современного критика: «В культуре умирает всё, что не вызвало сердечного отклика, что не вошло в жизнь, как её прочная повседневная часть».

«Портреты...» Астраханцева отвоёвывают частичку от обреченного на уход в небытие, даря ему бессмертие.

Валерий Платоцев

ПРОХЛАДНЫЕ ВЫСОТЫ



11 мая в России отмечали День физкультурника. А на следующий день закончилась XXX Олимпийские игры в Лондоне. Нынешнюю Олимпиаду постановили считать успешной – на том основании, что российские физкультурники добыли больше медалей, чем в Пекине – на одну золотую (всего 24) и на 9 медалей вообще (всего 82). Хотя радоваться особенно нечему – впервые на летней Олимпиаде наши физкультурники стали в медальном зачете четвёртыми, пропустив вперед, кроме Китая и США, еще и британцев (в Сиднее мы были вторыми, в Афинах и Пекине – третьими).

Можно, конечно, кивать на то известное обстоятельство, что хозяев судьбы обычно подтаскивают поближе к пьедесталу, если повод представится (у себя в Пекине Китай был первым, нынче проиграл по всем статьям США). Но в целом именно на Лондонской олимпиаде стало понятно, что Россия превратилась во второразрядную спортивную державу, и теперь её удел – конкурировать с британцами, немцами и южнокорейцами, а США и Китай далеко впереди. А за медалью стало больше – ну так и олимпийская программа всякий раз увеличивается; нынче, например, добавился женский бокс. (Никак не пойму, кстати, зачем женщинам боксировать и поднимать штангу – мужики же не лезут в художественную гимнастику и синхронное плавание?)

Вообще, если брать отдельные виды спорта – порадовали волейболлисты и баскетболисты (мужчины), непобедимые наши синхронистки и гимнастки-художницы («А также в области балета мы впереди планеты всей»). А также легкоатлеты и борцы (кроме вольной борьбы). Вот, собственно, и всё. В спортивной гимнастике всего одно «золото», та же картина – в боксе, в прыжках в воду и в гребле – хотя ещё недавно наши физкультурники занимали в этих видах ведущие позиции. В плавании, стрельбе, фехтовании, велоспорте – ни одного чемпиона, а всё это «медалеёмкие» виды, и победями на них в они годы мы тоже были не обделены.

При этом «спорту высших достижений» в России уделяется нарочитое значение, на него выделяются изрядные бюджеты, ударными темпами строятся спорткомплексы – не только в Сочи, но, например, и в Кемерове, где готовилась сборная дзюдоистов. Они-то как раз порадовали дорогого Владимира Владимировича, выигравли аж три золотые медали. Но все подчеркивают, что это заслуга прежде всего тренера-итальянца. Похоже, на таланте отдельных тренеров у нас всё и держится – в прыжках в высоту, в спортивной ходьбе, в синхронном плавании и художественной гимнастике и ещё паре дисциплин. А система в целом продолжает разваливаться, а деньги расходуются как везе – чем больше бюджетов, тем больше скандалов. В общем, несерьезный получился День физкультурника.

13 августа отмечался Всемирный день левшей. Сюжет хрестоматийного рассказа Лескова «Левша» придется напомнить, потому что у нас и само понятие «хрестоматия» скоро окажется забытым (хотя дорогой Владимир Владимирович недавно предложил сформировать список из 100 книг, которые должны прочесть каждый). Левша у Лескова – это тульский кузнец, мастер-самородок. Когда хитрые британцы прислают нашему государю в подарок миниатюрного механического блоха, наш Левша умудряется её подковать, правда, прыгать она после этого уже не может – припадает на ноги. Нынче по Марсу скачут два американских марсохода – «Оппортьюнити» («Возможность») работает уже восемь лет, а новейший «Кьюриосити» («Любопытство») совершил ползодку akurat в дни Лондонской олимпиады. Умелет делать, когда захотят.

Впрочем, сам принцип самодвижущейся машины для исследования неведомых планет выдумали в Советском Союзе: когда американцы послали людей на Луну, у нас аналогичная программа не удалась, мы запустили два лунохода – первый проработал почти год, второй четыре месяца. Отправляли мы похожие машины и к Марсу, одна достигла поверхности планеты в 1971 году, но перестала подавать сигналы через 20 секунд, вторая вообще пролетела мимо. В нынешнем столетии инициативу и зельс перехватили американцы – «Кьюриосити» уже четырёхты успешно работающий марсоход.

Россия собиралась ответить миссией к спутнику Марса под названием «Фобос-грунт», но наш аппарат, запущенный в ноябрь прошлого года, не смог выйти на расчётную траекторию. Ещё надежнее, что в день успешной посадки «Кьюриосити» в России случился очередной неудачный запуск двух спутников, отечественного и индонезийского. Наши спутники падали весь прошлый год, на фоне шумного празднования юбилея полета Гагарина и скандалов в «Роскосмосе», и неудачи на этом не закончились. То ли левшей в стране не осталось, то ли с подковками что-то натапуляти.

Когда-то Джон Кеннеди проронил фразу, что престиж нации – это полёты в космос и олимпийские медали. Американцы этому девизу так уже полвека туго и следуют. Когда-то следовали и мы. Но в последние годы его потихоньку скорректировали: у нас теперь престиж нации – это медали дзюдоистов и полеты космонавтов в МКС, они пока, слава богу, проходят успешно.

И кстати о божественном. 12 мая в России отпраздновали день ВВС, 11 мая будут отмечать День воздушного флота. Интересно, что оба праздника совпадают с церковно-народными – медовым и яблочным Спасом. Как раз в начале нынешнего века покровителем космической отрасли был объявлен св. Иоанн Лествичник (а ракетных войск – св. Варвара, которую чтут и кузбасские шахтеры). Священники с кропилами стали частыми гостями на космодромах, да что там гостями – хозяевами. Впрочем, они и наших спортсменов нынче полюбили провожать и напутствовать: даром что Олимпийские игры это традиция совершенно языческой, за победный дух и идеологическое обеспечение у нас теперь отвечает именно РПЦ.

Между тем в авиационной отрасли православные клирики вроде бы пока не считаются ведущими специалистами. И именно здесь есть свои скромные успехи, в основном по торговой части: военных самолётов продается немало, а недавно разработали и гражданский лайнер. (Связь туго, несомненно, имеется, и самая прямая и жёсткая: статистически доказано, что чем страна менее благополучна, тем выше в ней уровень религиозности – и наоборот). Правда, именно с новым гражданским лайнером «Сухой-Суперджет» недавно случилась катастрофа в Индонезии, но, как уверяют его разработчики, на рыночные перспективы она не повлияла. Ну, не знаю, не знаю, Индонезийцы от наших самолётов и разгонных космических блоков, пожалуй, теперь откажутся, и их можно понять.

19 мая отмечается и ещё один церковный праздник – Преображение. Как сказал поэт, «шестое августа по старому, Преображение Господне». Правда, у Бориса Леонидовича в этом же стихотворении говорится: «Прощай, размах крыла расправленного, полета вольного упорство...» Но, с другой стороны, на Лондонских играх именно наши прыгуны в высоту Иван Ухов и Анна Чичерова летали выше всех. Правда, у прыгунов с шестом мало что получилось. Короче, летать мы ещё умеем, но с техническими средствами беда.

Юрий Юдин

У Вашего бизнеса есть свой сайт?

Персональная страница Вашей организации уже работает в 4geo.ru

4geo - это не просто карта и справочник, это еще и полноценный сайт Вашей компании. Не нужно тратить время и силы на его создание и продвижение. Ваш сайт уже готов, его уже посещают.

По умолчанию, на странице Вашей организации отображаются:

- вся контактная информация об организации
- расположение на карте
- количество обращений пользователей к Вашей странице
- количество обращений к Вашим конкурентам
- комментарии пользователей
- рекомендации пользователей

От имени организации Вы можете:

- размещать свои новости, предложения, акции, фотографии
- принимать отзывы клиентов, вести с ними диалог и ставить программы лояльности
- разместить виртуальную 3D-панораму или 3D-тур по своей компании
- привнести персональную страницу организации доменное имя.

Резюме: Компания самостоятельно может работать над своим маркетингом и создавать таким образом максимально подготовленную почву для продвижения своей фирмы и привлечения к себе внимания через огромное количество эффективных инструментов.

Продукт реализован в двух версиях: **off-line** для ПК и **on-line** в сети интернет на **www.4geo.ru**. Работает на разных операционных системах: **Windows, Linux, MacOS, Solaris, OS Android**. Распространяется **БЕСПЛАТНО**.

карта справочник новости погода 3d-панорамы афиша

kem@4geo.ru (3842) 33-40-10

Главный редактор Галина Красильникова.
Зам. гл. ред. Игорь Лавренко.
 Газета «Областная экономический еженедельник «Авант-ПАРТНЕР» учреждена ООО «Издательский Дом «Деловой Кузбасс».
 Издатель – ООО «Издательский Дом «Деловой Кузбасс». Зарегистрирована Сибирским окружным межрегиональным территориальным управлением.
 Свидетельство о регистрации № ПИ 12-1924 от 25.06.2003 г.

АДРЕС РЕДАКЦИИ, ВУХРЕДИТЕЛЯ И ИЗДАТЕЛЯ: 650991, г. Кемерово, ул. Красноармейская, 136. Телефон/факс (384-2) 585-616. Адрес электронной почты главного редактора editor@avant-partner.ru; электронная версия издания в сети Интернет www.avant-partner.ru; **Мнение редакции не всегда совпадает с мнением авторов. При перепечатке журналистских материалов прямая ссылка на «Авант-ПАРТНЕР» обязательна. Использование оригинал-макетов и элементов дизайна газеты без ведома редакции запрещено.** Материалы в рубриках ЛИДЕР, СОБЫТИЯ, НОВОСТИ КОМПАНИЙ, ПРЕСС-РЕЛИЗ выходят на правах рекламы. Время подписания номера в печать по графику в 09.00. Сдан в печать в 09.00. Объем 3 п.л. Печать офсетная. Тираж 4500 экз. Распространение: подписка, VIP-расылка – бесплатно. В розницу – цена договорная. Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе Издательского Дома «Деловой Кузбасс». Газета отпечатана в ООО «Азия-принт», 650004, г. Кемерово, ул. Сибирская, 35а.

С ПРАЗДНИКОМ, КУЗБАСС! ПОЗДРАВЛЯЕМ РАБОТНИКОВ ОТРАСЛИ И ВСЕХ КУЗБАССОВЦЕВ С ДНЁМ ШАХТЕРА

Текущий год был нелёгким для угольной промышленности, но мы надеемся, что в скором времени все трудности будут преодолены. Профессия шахтёра будет всегда востребованной и очень важной для страны. Искренне желаем шахтерам и ветеранам отрасли крепкого здоровья и благополучия.

Пусть беды и невзгоды обходят вас стороной.
Добра и мира вашим семьям!

Директор кемеровского филиала ОАО «РТК-ЛИЗИНГ»
Щербаков Клим Александрович



Филиал в г. Кемерово: ул. 50 лет Октября, 12а, оф. 309, 314
Телефон Кемеровского филиала: 58-57-46
E-mail: kmr@rtcleasing.ru Сайт: www.rtc-leasing.ru

Угледобывающая промышленность одна из самых высокодоходных с точки зрения инвестиций. Думая о будущем, мы предлагаем уже сейчас рассмотреть возможность продуктивного сотрудничества с нашей компанией.

Среди клиентов РТК-ЛИЗИНГ – крупнейшие предприятия Кемеровской области, а также и Сибирского федерального округа. ГК «РТК-ЛИЗИНГ» работает в сегменте крупного и среднего бизнеса. По объему лизингового портфеля входит в число 12 ведущих лизинговых компаний России. Осуществляет деятельность во всех отраслях рынка. Основными направлениями являются лизинг ж/д вагонов, оборудования, энергетических комплексов, авто- и спецтехники для всех отраслей промышленности.

HiBrand Сибирь 2012

Иркутск, 1-2 октября
Красноярск, 4-5 октября
Новосибирск, 8-9 октября
Тюмень, 11-12 октября

Официальный представитель
HiBrand в Кемерово:



Информационные
партнеры:



Собираем бизнес-десант из Кемерово!

8-9 октября в Новосибирске

состоится международная практическая
конференция

HiBrand Сибирь 2012

«Эффективные решения в бизнесе
и маркетинге»

HiBrand это:

- лучшие эксперты из России и СНГ;
- только живые выступления;
- практическая работа делегатов на уникальных мастер-классах;
- уже более 1500 делегатов в 11 городах;
- конференция которая оправдала или превзошла ожидания 95% делегатов.

Официальный сайт: www.hibrand.ru
Зарегистрироваться и оплатить участие в конференции можно у официального представителя HiBrand в Кемерово: Маркетинговый центр «АС-маркетинг» +7 (3842) 441-541 hibrand@ac-marketing.ru



11 октября 2012

для руководителей бизнеса,
маркетологов, директоров
по продажам

при участии: Яндекс

«Кузбасская Интернет Конференция»
Первая в Кузбассе конференция по Интернет-маркетингу

количество мест ограничено

Регистрация на сайте
www.k-ic.ru

основные темы:

Стратегия привлечения клиентов
через Интернет

Как технологии Яндекса помогут
Вашему бизнесу

Маркетинг в социальных медиа

координатор: 8 (923) 622 4444, 8 (903) 946 4037



17 лет

НА РЕКЛАМНОМ РЫНКЕ!

Адрес: г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28, офис 705 (7 этаж).
Тел./факс: (3842) 72-52-66, 72-36-89, 72-33-54
Всегда рады встрече и сотрудничеству!

АНОНС

НАКАНУНЕ ДНЯ МАШИНОСТРОИТЕЛЯ РЕДАКЦИЯ «АВАНТ-ПАРТНЕРА» ГОТОВИТ ТЕМАТИЧЕСКИЕ СТРАНИЦЫ
«КУЗБАССКОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ»

В ВЫПУСКЕ

Анализ, перспективы развития местной отрасли.
Оборудование для кузбасских предприятий: какие производители присутствуют на рынке.
Комментарии экспертов, рассказы о компаниях.

Номер будет распространяться на выставке
ЭКСПО-Уголь (18-21 сентября, г. Кемерово)
Прием заказов на размещение рекламы до 13 сентября.
Т. 8(4842) 585-616, e-mail: mail@avant-partner.ru

