



АКТУАЛЬНО

КЕМЕРОВО ПЕРЕХОДИТ

НА НОВУЮ СХЕМУ РЕКЛАМЫ

Администрация Кемерово приняла новую схему размещения наружной рекламы. В соответствии с ней число рекламных конструкций резко сокращается. Некоторые улицы города становятся практически свободными от рекламы, на некоторых она ещё остаётся.

Игорь Самойлов, заместитель начальника управления городского развития Кемерово, заявил в ответ, что в соответствии с готовящейся новой схемой «в центре больших рекламных конструкций не будет», однако, они сохранятся на 50 других улицах города. Он пообещал уже к 10 сентября представить проект новой схемы размещения наружной рекламы и обсудить его с представителями отрасли. Однако, проект схемы так и не был вынесен на всеобщее обсуждение, как это, к примеру, произошло в конце сентября в другом крупном городе региона, в Новокузнецке. Впрочем, там схема официально пока не утверждена.

чистку» рынка, ведь она не предусматривает сохранения многих нынешних вполне легально работающих конструкций. По закону, как не вписывающиеся в схему, они должны быть демонтированы в определенные сроки.

Кемеровский предприниматель Владимир Снигирев, единственный из представителей отрасли, успешно оспоривший в арбитражном суде, демонтаж четырех его рекламных конструкций на территории Кемеровского района, подтвердил, что к его просьбе оставить две конструкции в Кемерове власти города не прислушались, и новой схемой не предусмотрены. «Хотя я писал письма и в городскую и в областную администрацию, и мне обещали их сохранить» – отметил он. Он предположил, что, выставить новые позиции на аукциона на право аренды по новой схеме будет непросто, т. к. в Кемерове земля является областной собственностью, и потребуются обязательное её межевание, выделение отдельных участков и пр. Поэтому вряд ли удастся провести торги на право размещения рекламы по новой схеме раньше конца 2014 года.

Антон Старожилков

2 ПОЧЕМУ
РУХНУЛ
НМБ

Постановление администрации города Кемерово «Об утверждении схемы размещения рекламных конструкций» от 30 декабря 2013 года было опубликовано на сайте администрации на прошлой неделе. Документ описывает, где и какие рекламные конструкции будут размещаться на территории города. В соответствии с ним их набирается более 210 единиц, в том числе, крупных щитов размером 3 на 6 метров, чуть больше половины. По схеме некоторые улицы довольно плотно заполнены рекламными конструкциями, а на других с подобными параметрами и движением, они отсутствуют. Например, их много на проспекте Кузнецком с выходом на одноименный мост через Томь и на улице Терешковой с выходом на Кузбасский мост, на улице Тухачевского. По ключевым городским проспектам, Ленина и Октябрьскому, предусмотрено 27 и 12 конструкций, соответственно, а по другой городской

магистральной, проспекту Сибиряков-Гвардейцев, идущей в том же направлении, – всего две.

В июне прошлого года по всей Кемеровской области развернулась кампания практически полной ликвидации наружной рекламы. Местные власти потребовали от рекламных агентств повсеместно демонтировать наружные рекламные конструкции. За несколько недель были разобраны десятки и сотни щитов с рекламой, включая социальную. В Кемерове власти сослались на то, что у рекламных компаний закончились сроки действия договоров на размещение конструкций, однако, в других территориях предписания получили и владельцы конструкций с действующими договорами. В итоге, осталось около 200 работающих конструкций, у которых были действующие договоры аренды, из 520 в начале 2013 года.

Рекламисты указывали, что демонтаж сокращает рабочие места и доходы бюджета. В конце июля



4 КТО
ВЛОЖИТСЯ
В СТРОЙ-
ИНДУСТРИЮ



6 КАК
ИЗБЕЖАТЬ
ТРАВМ

Здоровье – это чистый воздух!

- кондиционеры
- вентиляция
- ионизация воздуха

ПРОФЖИЛСТРОЙ т. 452-333
г. Кемерово, ул. Суворова, 20 (Цокольный этаж) т. 455-510

АВАНТ-ПЕРСОНА – 2014

Группа изданий «Авант» объявляет о запуске ежегодного проекта «Авант-ПЕРСОНА – 2014».

Вот уже несколько лет подряд редакция «Авант-ПАРТНЕР» выбирает наиболее заметные за прошедший год компании, топ-менеджеров, предпринимателей. Выбор редакции проходит на основе деловых и экономических событий прошедшего года, показателей компаний, экспертных опросов.



Основным критерием выбора номинантов является их соответствие основной цели премии «Авант-ПЕРСОНА» – представить бизнес-обществу компании, работающие в регионе и способствующие его развитию, а также управленцев, предпринимателей, успешно реализовавших интересные бизнес-проекты и/или общественно-полезные инициативы, пропагандирующих цивилизованный и грамотный подход к ведению бизнеса.

Мы признаём, что не все события мы можем охватить, не обо всех персонах нам становится известно. Поэтому первый этап проекта – открыт.

Предлагаем компаниям, коллективам, отдельным представителям бизнес сообщества выдвинуть своего представителя достойного, на их взгляд, стать победителем в номинациях: **Событие, Компания, Топ-менеджер, Предприниматель.**

Форма заявки и подробности выдвижения – на сайте www.avant-partner.ru
Заявки принимаются до 24 февраля включительно.
Редакция Группы изданий «Авант» оставляет за собой право составление шорт-листа для окончательного голосования на сайте.

Награждение победителей пройдет в рамках Торжественного приема «Авант-ПЕРСОНА – 2014», 20 марта.

Уточняющие вопросы можно задать по электронной почте: editor@avant-partner.ru

КРЕДИТЫ ДЛЯ БИЗНЕСА

10,5%
ГODOVЫХ

3 мес.
отсрочка
первого
платежа

0 руб.
за расчетный
счет

Ставка 10,5% по продукту «Кредит-Инвест» предоставляется клиентам с высоким уровнем кредитоспособности в форме кредита или невозобновляемой кредитной линии на сумму не менее 45 млн руб. и срок от 6 до 24 мес. Не взимается комиссия за открытие только первого расчетного счета в банке. Акция действует для клиентов малого бизнеса. Подробные условия об акции, о продуктах банка и требованиях к заемщику – на сайте www.psbank.ru

Реклама. ОАО «Промсвязьбанк». Генеральная лицензия Банка России № 3251.

ул. Красная, д. 18
(3842) 44 20 21 • www.psbank.ru

Промсвязьбанк

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

ОДИН – НА ТРОИХ

Евгений Лазаревич назначен конкурсным управляющим ООО «Шахта им. Дзержинского» в Прокопьевске. Соответствующее решение арбитражный суд Кемеровской области принял 13 января после того, как удовлетворил заявление о добровольной отставке предыдущего управляющего **Сергея Рогова**. За назначение Евгения Лазаревича высказалось собрание кредиторов шахты им. Дзержинского 27 декабря 2013 года. Конкурсное производство на этом предприятии продолжается с 2007 года. В 2012 году контроль над предприятием перешел от ЗАО «Холдингвая компания «Сибирский деловой союз» к структурам предпринимателя **Бориса Якубука**, а летом прошлого года – к группе «Южуральское» предпринимателя и политика **Бориса Струкова** (ему также принадлежит ОАО «Челябинская угольная компания»). После перехода шахты к уральскому собственнику на ней сменился и конкурсный управляющий. Вместо **Александра Киричека**, проводившего процедуру с 2007 года, им стал в сентябре 2013 года Сергей Рогов, но не надолго. Евгений Лазаревич проводит процедуру конкурсного производства также на ООО «Шахта «Коксовая-2» и на ООО «Ш Зенковская». Последнее в 2013 году также перешло под контроль **Константина Струкова**.

БОЛЬШОЙ ПОЖАР

Пожар, вспыхнувший в мебельном гипермаркете «Панорама» в Кемерове вечером 4 января, нанес ущерб не только торговому предприятию, но и его соседям. Так имуществу ООО «Система РегионМарт» в результате пожара был нанесен значительный ущерб. Размер его пока устанавливается, но очевидно, что он составит несколько десятков миллионов рублей. Как сообщили в пресс-службе группы розничных компаний, имущество ритейлера в отличие от мебельного магазина было застраховано. «Встреча с представителями страховщика, компании «Уралсиб», состоялась с положительным результатом», – пояснила **Яна Кислякова**, руководитель пресс-службы «Системы РегионМарт». Она также отметила, что ущерб для товаров оказался несущественным, из-за того, что склад после новогоднего вывоза товаров был практически пуст. В настоящее время логистика в торговой сети строится через несколько других складов ритейлера, которые находятся в Кемерове. По данным Яны Кисляковой, взамен утраченного планируется запустить новый распределительный центр, кроме того, центральный офис «Системы РегионМарт» переехал в соседний с мебельным центром корпус бывшего завода «Ортон» (принадлежит ООО «Кузбасс Капитал Инвест», которое также входит в группу «Система РегионМарт»). Необходимость в переезде, как пояснила Яна Кислякова, возникла из-за нарушения функционирования здания «Панорамы». Сам офис группы розничных компаний от огня не пострадал, но возврат его на прежнее место не планируется. Пожар в торговом центре «Панорама», которому впоследствии была присвоена вторая категория сложности, продолжался с вечера 4 января до 6 января. В результате, сгорели помещения мебельного гипермаркета, в которых находилось имущество более 50 арендаторов, главным образом мебельных магазинов. Также частично пострадал ресторан «Ла-Пальма», гостиница «Золотой Павлин», фитнес-клуб «Спарта», а также склады «Системы РегионМарт». Основной версией причины пожара, по данным МЧС, является неосторожное обращение с огнём. Известно, что в здании не сработала пожарная сигнализация.

ДВА УЧАСТКА ЗОЛОТА – НА ПРОДАЖУ

Два золотосодержащих участка выставлены на аукционы в Кемеровской области 27 февраля текущего года. Согласно объявлениям управления по недропользованию по Кемеровской области, торги планируются провести по месторождениям россыпного золота реки Сухая и россыпного золота реки Еденис. Оба относятся к Золотокитатскому золото-россыпному геологическому району. Первое расположено в долине реки Сухая (приток реки Золотой Китат бассейна Кии) в Кемеровском районе. Его запасы оцениваются в 33 кг. Второе располагается на реке Еденис, также притоке реки Золотой Китат в Кемеровском районе, его запасы составляют 95 кг. Кроме того, на участке есть прогнозные ресурсы в 27 кг. С 2012 года оба участка находятся в краткосрочном пользовании ООО «Ревиз Про» (Новосибирск), срок действия временных лицензий заканчивается 1 апреля 2014 года. Стартовый платеж для аукциона по участку на реке Сухая установлена в 0,9 млн рублей, по реке Еденис – в 1,3 млн.

ГЛАВНАЯ СТРАНИЦА САЙТА **www.avant-partner.ru** ВСЕ «ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ»

avant-partner.ru
ИНТЕРНЕТ ВЕРСИЯ ГАЗЕТЫ

А ТАКЖЕ: ЛЕНТА НОВОСТЕЙ, МЕРОПРИЯТИЯ, АУКЦИОНЫ, КОНФЛИКТЫ, ИНТЕРВЬЮ И МНОГОЕ ДРУГОЕ...

Реклама Онлайн
агентство полного цикла

(812) 401-64-64
(495) 737-54-64
(383) 227-64-64
www.reklama-online.ru

Все виды рекламы. Все регионы РФ и СНГ

Печатные СМИ, Радио, Телевидение, Транспорт, Метро, ВТЛ/Промо, Интернет, Наружка

ООО «Группа Компаний «Реклама Онлайн»», Новосибирск, ул. Новоречная-Дачная, 104, ОГРН 1105647801891

В НБМ ПРИШЛИ СЛЕДОВАТЕЛИ И ВРЕМЕННАЯ АДМИНИСТРАЦИЯ

Трудности, с которыми столкнулся ОАО «Новокузнецкий муниципальный банк» (НМБ) перед Новым годом, не ограничились только притоком вкладчиков, массово потребовавших досрочного расторжения договоров на депозиты. 9 января Банк России отозвал у НМБ лицензию и ввел в банке временную администрацию. Следственные органы возбудили уголовное дело в отношении директора НМБ Александра Павлова по подозрению в злоупотреблении служебным положением.



Об отзыве лицензии у НМБ и о введении временной администрации «в связи с неудовлетворительным качеством активов» и неисполнением обязательств перед кредиторами и вкладчиками Банк России объявил утром первого же рабочего дня 2013 года, 9 января. В сообщении Центробанка было отмечено, что НМБ «был активно вовлечен в сделки по приобретению и продаже объектов недвижимости в кредитование их собственного бизнеса», одновременно в банке «проводилась высокорискованная кредитная политика и не создавались адекватные принятым рискам резервы на возможные потери по ссудной задолженности». Руководитель расчетно-кассового центра ЦБ РФ по Новокузнецку **Татьяна Конева** сообщила, что в НМБ было организована проверка после того, как с середины декабря банк стал задерживать выдачу наличных средств, и вкладчики массово стали разрывать договоры по депозитам. Проверка показала, что самостоятельно НМБ не в состоянии удовлетворить требования кредиторов, и в нём была введена временная администрация. Руководителем главного управления ЦБ РФ по Кемеровской области **Сергей Драница** на пресс-конференции 9 января в Новокузнецке сообщил, что директор НМБ **Александр Павлов** подал заявление об увольнении. В определенной степени на скорое «падение» банка указал именно перемена в положении директора – 30 декабря он подал заявление о сложении с

себя полномочий депутата городского совета народных депутатов Новокузнецка, и оно было удовлетворено на специально созванной внеочередной сессии. В Кузбассе такие отставки обычно означают серьезные проблемы для их фигурантов. И действительно 9 января следственное управление СК РФ по Кемеровской области объявило также и о возбуждении уголовного дела, в котором Александр Павлов как директор НМБ является обвиняемым в превышении служебных полномочий, повлекшим тяжкие последствия (ч. 2 ст. 201 УК РФ). Как пояснила **Надежда Ананьева**, представитель следственного управления, уголовное дело в отношении НМБ было возбуждено в конце декабря прошлого года по заявлениям вкладчиков. А 6 января следователи предъявили обвинение конкретно директору банка. По версии следствия, «НМБ был лишен достаточного резерва по обеспечению кредитных займов, интересов вкладчиков и организаций со счетами в банке», а его директор «перевел денежные средства банка в иные банки РФ для погашения обязательств НМБ, что не позволило вкладчикам воспользоваться своими денежными средствами».

Вкладчикам НМБ, который участвовал в системе страхования, сразу было обещана скорая выплата по всем вкладам до 700 тыс. рублей. 15 января госкорпорация «Агентство по страхованию вкла-

дов» (АСВ) выбрала банки-агенты для таких выплат. По сообщению пресс-службы АСВ, победителями проведенного для этого конкурса стали ОАО «Сбербанк России» и ОАО «МДМ Банк». Они и будут выплачивать страховое возмещение вкладчикам и индивидуальным предпринимателям НМБ. Прием заявлений о выплате возмещения по вкладам (счета) и иных необходимых документов, а также выплата страхового возмещения вкладчикам и индивидуальным предпринимателям начнется 23 января 2014 года. Ещё до отзыва лицензии у Новокузнецкому муниципальному банку начали предъявлять судебные претензии кредиторы. Первый иск на 40,2 млн рублей 26 декабря 2013 года подал в арбитражный суд Алтайского края барнаульский «Форбанк». Как следует из материалов арбитражного суда, «Форбанк» выдал кредит НМБ в 40 млн рублей 21 ноября 2013 года. Начиная с 21 декабря, заемщик перестал выплачивать проценты по кредиту. В Кемеровской области местные банки ещё не теряли лицензий в период, когда было введено страхование вкладов физических лиц. Последней раз серьезные трудности и неисполнение обязательств перед вкладчиками были у Кузбассообанка и Кузбасспромбанка в 1998–1999 гг. Однако, эти банки были заметно крупнее нынешнего НМБ, они входили в первую сотню российских банков по размеру активов.

Антон Старожил

ОАО «Акционерный коммерческий банк «Новокузнецкий муниципальный банк» создан в 1994 году первоначально с участием администрации Новокузнецка, однако, в настоящее время более 99% его акций принадлежит ЗАО «Строительная компания «Южуральстрой». Она в свою очередь на паритетных началах контролируется новокузнецкими предпринимателями Виктором Неустровым и Сергеем Павловым. Сын последнего, Александр Павлов, был директором НМБ. По данным ЦБ РФ, на 1 октября 2013 года процентные договоры НМБ превышали 1,2 млрд рублей, расходы по депозитам филиалы составляли 724 млн. Собственные средства банка на 1 декабря составляли 1,74 млрд рублей. У банка более 120 тыс. вкладчиков с суммой вкладов 10,4 млрд рублей. По величине активов НМБ занимал 210 место в России, однако, был крупнейшим из местных банков Кемеровской области. Его подразделения расположены в Новокузнецке и ещё в 8 городах региона.

7 ФЕВРАЛЯ 2014г. ПРИГЛАШАЕМ ВАС ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ В РЕАЛИТИ-СЕМИНАРЕ «РЕКРУТМЕНТ 2.0»

Автор: Владимир Якуба, г.Москва. 10 лет в сфере подбора и оценки персонала. Один из лучших хедхантеров России: ТОП 7 и ТОП 4 по версии журналов «Управление персоналом» и «ПРОФИЛЬ». Ведущий ТВ программ «Кадры решают», участник реалити-шоу «Кандидат с Владимиром Потаниным» на канале ТНТ. Выпускник трех специальностей с экономическим и гуманитарными дипломами, преподаватель МВА.

По итогам реалити-семинара «Рекрутмент 2.0» вы получите:

- 2 самых актуальных на сегодня приемов работы с кандидатами: Хантинг и WEB-рекрутинг;
- 7 блоков прямого поиска позволят Вам находить эксклюзивных специалистов;
- 8 шагов к созданию корпоративных страниц в СС навсегда откроют доступы и новые возможности для WEB-рекрутинга;
- Социальные сети помогут Вам быстро справиться с закрытием даже самых сложных вакансий и позиционировать компанию как современного и успешного работодателя;
- Навыки проведения 7 типов интервью позволят Вам «раскусить» истинные мотивы кандидатов;

Заявки уже принимаются, записаться можно по телефону (3842) 49-62-70 www.profy-kem.ru

БОЛЬШАЯ ПРЕДНОВОГОДНЯЯ РАСПРОДАЖА

Перед самым новым годом комитет по управлению муниципальным имуществом (КУМИ) Новокузнецка провёл торги по продаже земельных участков под коммерческое строительство, которые могут принести в городской бюджет около 400 млн рублей. Крупнейшей из этих сделок стало приобретение петербургской компанией «Лента» за 168 млн участка на берегу Томи, где должна быть построена набережная.

На аукционах 17 декабря и 30 декабря КУМИ Новокузнецка продал несколько крупных земельных участков под коммерческое строительство, так что общая сумма доходов от этих продаж составила около 400 млн рублей. Это больше дефицита городского бюджета 2013 года, запланированного в 369 млн. Среди проданного – участок в Орджоникидзевском районе города (37 тыс. кв. метров) под строительство торгово-развлекательного центра. Победителем аукциона по продаже этого участка было признано малоизвестное на рынке ООО «ТоргИнвест», предложение которого в 3 раза превысило стартовую цену участка – 122 млн рублей против 40 млн. Кроме того, два участка (12,95 тыс. кв. метров за 81,63 млн рублей и 2,29 тыс. кв. метров за 12,99 млн) под коммерческое строительство приобрел

на торгах 30 декабря барнаульский ритейлер «Мария-Ра», а участок в 2 тыс. кв. метров за 6,22 млн – кемеровский девелопер «Кузбасс Капитал Инвест» (ККИ). Исполнительный директор ККИ **Сергей Прокопьев** сообщил, что его компания участвовала в нескольких аукционах в Новокузнецке, а что будет строить на приобретенном участке пока не решила, скорее всего, это будет какой-то коммерческий объект из торговой отрасли. Участок на берегу Томи ККИ не заинтересовал. Тем не менее, на его продаже Новокузнецк заработал больше всего. Этот участок площадью 4,8 га одной стороной выходит прямо на берег Томи, другой проходит по дамбе, идущей вдоль улицы Транспортная в Центральном районе Новокузнецка. Эта земля впервые выставлялась на торги в июле прошлого года, но в аренду со

стартовой годовой платой в 150 млн рублей. При этом площадь выставляемого тогда участка была вдвое больше, 9,7 га, однако, желающих взять его в аренду не нашлось ни в июле, ни при проведении аукциона в ноябре. После этого участок был разделён, и одной частью выставлялся на аукцион 30 декабря под строительство и проектирование торгового центра с первоочередным строительством дамбы с набережной. При стартовой цене в 160 млн рублей победителем аукциона было признано ООО «Лента» (Санкт-Петербург) с предложением в 168 млн.

В комитете по управлению муниципальным имуществом отказались комментировать итоги приватизационных аукционов, проведенных в конце 2013 года, т.к. договоры по их итогам ещё не заключены, и деньги в бюджет не поступили. У «Ленты» есть уже четыре торговых центра в Кузбассе, три из которых, в Новокузнецке, Кемерове и Юрге открылись в конце декабря прошлого года. «Лента» – первый федеральный сетевой ритейлер (не считая работающей в формате Cash&Carry немецкой компании Metro), открывший свои магазины в Кемеровской области. Первым из них

стал гипермаркет в Прокопьевске, на открытие которого в декабре 2012 года тогдашний заместитель губернатора **Сергей Кузнецов** (избранный мэром Новокузнецка в сентябре 2013 года) заявил, что «идея создания в регионе сети гипермаркетов «Лента» принадлежит губернатору Аману Тулееву, который увидел эти магазины в командировке и предложил: «Что если бы и нам такую культуру предоставления торговых услуг». **Анна Мелешкина**, директор по связям с общественностью и государственными органами «Ленты» отметила, что Кемеровская область входит в число приоритетных регионов для развития компании, которая заинтересована в дальнейшей экспансии в регионе, и приобретение земельного участка в Новокузнецке – ещё один шаг в этом направлении. Мы считаем новый участок удачным приобретением, а реализация на нем проекта ТРЦ будет выгодна не только компании, но и городу в целом». При этом представитель «Ленты» подчеркнул, что «компания готова инвестировать в регион, формировать не только цивилизованный розничный рынок в регионе, но и улучшать инфраструктуру». *Егор Николаев*

ЦЕНА ВОПРОСА

10 миллионов рублей составила цена продажи группой «Евраз» активов ОАО «Евразруд» в Хакасии и Кемеровской области. Покупателем выступило абаканское ООО «Руда Хакасии». Предметом сделки, о заключении которой «Евраз» объявил 27 декабря прошлого года, стали ООО «Абаканский рудник», ООО «Тейский рудник», Мундыбашская обогатительная фабрика, ООО «Абаза-Энерго» и ООО «Тейские энергосети». Все они, за исключением фабрики, расположены в Хакасии. По данным управленческой отчетности, на 30 июня 2013 года общая стоимость проданных активов составляла 9 млн долларов, за 2012 год их убыток до вычета налогов составил 20 млн долларов. В рамках сделки стороны подписали 10-летнее соглашение о поставке на Запсиб не менее 150 тыс. тонн концентрата в месяц с Мундыбашской аглофабрики, а также краткосрочные договоры о покупке «Евразрудой» первичного концентрата с Тейского и Абаканского рудников.

89 миллионов 500 тысяч рублей составила совокупная страховая сумма, на которую томский филиал ОАО «СОГАЗ» застраховал птицефабрику «Инская» в Беловском районе. По сообщению страховщика, в соответствие с договорами страховой защиты обеспечено сельскохозяйственное оборудование птицефабрики от рисков воздействия огня, вольды, природных сил и стихийных бедствий, а также посторонних воздействий и противоправных действий третьих лиц. Кроме того, застрахованы 500 тыс. кур-несушек кросса «Ломан Вайт Класик» от гибели, падежа, уничтожения или вынужденного убоя в результате пожара, несчастного случая, стихийных бедствий, аварий и инфекционных болезней. Договоры действуют до октября 2014 года.



«ИДЕМ НА РЕКОРД», – КЛИЕНТЫ БАНКА «КОЛЬЦО УРАЛА» УДВОИЛИ КОЛИЧЕСТВО РАСЧЕТНЫХ СЧЕТОВ

Решающим моментом при выборе банка для расчетно-кассового обслуживания является то, насколько выгодны его условия и развит сервис. И с каждым днем все больше активных индивидуальных предпринимателей и юридических лиц доверяют средства своего бизнеса банку «Кольцо Урала». На сегодняшний день количество таких клиентов уже превысило 10 000.

с фиксированной комиссией. Кроме того, обратная связь, поступающая от наших клиентов, говорит о стабильно качественном обслуживании в офисах банка, что также является одним из годовых приоритетов», – комментирует успехи управляющий филиалом банка «Кольцо Урала» в городе Кемерово Александр Зубков.

Интересно, что в 2013 году бизнесмены открыли в уральском банке в два раза больше расчетных счетов, чем в 2012. При этом еженедельное количество открываемых счетов увеличилось в полтора раза в сравнении со средней цифрой прошлого года и в два раза – в сравнении с показателями 2011 года.

По его словам, аудиторию банка отличает заметная экономическая активность. И именно этому, активно и думающему сегменту потребителей расчетно-кассовых услуг пришлась по душе новинка прошедшей осени – тариф «Терминал».

Взросший темп открытия расчетных счетов в ушедшем 2013 году обеспечила грамотная тарифная политика в области расчетно-кассового обслуживания. «На протяжении двух последних лет банк «Кольцо Урала» идет навстречу своему потребителю, предлагает различные варианты обслуживания – от бесплатного ведения счета до эквайринга

«Торговые терминалы для работы с пластиковыми картами сейчас предлагаются установить едва ли не каждый банк, что порождает здоровую конкуренцию и благоприятно для клиентов сказывается на комиссиях. Тем не менее, для рынка эквайринга в России характерна тенденция – банки не указывают заранее, какая комиссия будет установлена тому или иному клиенту. Причиной тому – тот факт, что комиссия

за расчеты по картам устанавливается исходя из планируемого месячного объема расчетов, который заранее неизвестен банку. В результате самые высокие комиссии устанавливаются клиентам, планирующим невысокие обороты – менее 100 тысяч рублей в месяц.

Для того, чтобы не потерять клиентов и даже увеличить их поток, предприятию сферы торговли и услуг становится жизненно необходимо иметь у себя POS-терминал. Мы тщательно изучили рынок и подготовили особое предложение для юридических лиц. Изюминка тарифа «Терминал» – фиксированная комиссия за расчеты по пластиковым картам. Она составляет всего 1,6 процента, и ставка не зависит от среднемесячного объема расчетов по картам», – поясняет эксперт.

Оформить уникальный тариф «Терминал» и узнать о других возможностях расчетно-кассового обслуживания в банке «Кольцо Урала» в г. Кемерово можно по адресам: пр. Советский, д. 48А, тел.: 77-79-13 и б-р Строителей, д. 28/1, тел.: 37-34-96.

ТП «Терминал»: открытие счета – бесплатно, подключение системы «Интернет-Клиент» – бесплатно, ведение счета по системе ДБО – 2 900 руб./мес. Платежные поручения – от 15 до 75 руб./шт., СМС-информирование – 6,5 руб./смс. Подробные условия на сайте www.kubank.ru, в офисах банка и по бесплатному номеру контакт-центра 8-800-500-50-11. Условия действительны на момент выхода рекламы. ООО КБ «КОЛЬЦО УРАЛА», Лиц. ЦБ РФ №65.

ОБЗОР РЫНКА

В ПОИСКАХ СЫРЬЯ И ИНВЕСТИТОРОВ

Несмотря на сложную общеэкономическую ситуацию, строительство жилья в Кузбассе пока сохраняется на стабильном уровне более 1 млн кв. метров жилья в год. И это, не считая объектов промышленного строительства. На дефицит строительных материалов местные застройщики сегодня уже не стесняются, и при этом в отрасли появляются новые инвестиционные проекты.

Сегодня в Кемеровской области производится практически все виды основных строительных материалов, необходимые для нормальной работы строительного комплекса. Исключение составляют стекло и отделочные материалы. Их приходится завозить из других регионов. Производству стекла не хватает сырьевой базы. В местном песке, используемого в качестве сырья, высокое содержание железа. Это требует предварительной обработки песка, соответственно, увеличивает производственные затраты, что снижает конкурентоспособность. В своё время в Анжеро-Судженске работал завод «Сибстекло», но он разорился именно по причине отсутствия местного сырья нужного качества. В советское время песок на это производство везли из Ульяновской области, но в период рыночной экономики это привело к неперемлемому росту издержек. Попытка компании «Сибконкорд» наладить производство в Кузбассе флот-стекла также не увенчалась успехом из-за отсутствия сырья.

Впрочем, попытки организовать в регионе стекольное производство не прекращаются. Как сообщила «А-П» директор инженеринговой компании «Центр содействия застройщикам» Наталья Копытцова, организация уже год ведёт переговоры с Asahi Glass Company («AGC», японская стекольная компания, крупнейший в мире производитель стекла, входит в группу Mitsubishi), – «А-П.» о строительстве в Кемеровской области стекольного завода. AGC готова инвестировать в производство до 2 млрд рублей при условии, что в области будет найдено подходящее сырьё – кварцевый песок. «Центр содействия застройщикам» уже взял пробы песка в Ижморском районе, где, со слов местной администрации, такой песок есть. Но он не подошёл – в песке оказалось слишком высокое содержание глины. «Центр содействия застройщикам» продолжает поиски.

У проекта по производству магnezийного цемента и изделий из его основе в Междуреченске нет проблем с сырьём – общие запасы кальцитно-доломитового мрамора на Ташелгинском месторождении оцениваются в 90 млн тонн, сера

для производства компонента магnezийного цемента поставляется из Норильска в неограниченных количествах. По информации специалиста по инвестиционной деятельности междуреченского центра содействия малому и среднему предпринимательству Станислава Подъянова, в настоящее время ООО «Сибирский Мрамор» (инициатор проекта) ищет партнёра-инвестора для его совместной реализации. Общая сумма инвестиционных затрат на данное производство оценивается в 353 млн рублей, из них стоимость оборудования – 145 млн рублей, затраты на строительные монтажные работы – 177 млн рублей. Предполагается, что комбинат ежегодно будет производить материалы и изделия из деревобетона на основе магnezийного цемента в количестве, обеспечивающем ввод жилья в объёме 100 тыс. кв. метров общей площади. Кроме этого, на стройки региона будут поставлены магнезиальный цемент и различные сухие смеси на его основе – для наливных мозаичных полов, сухие кладочные смеси, смеси для наружных штукатурных работ и другие. Годовой товароборот будущего предприятия оценивается в 462 млн рублей.

Отметим, что далеко не все заявленные в прошлые годы проекты в области стройиндустрии были реализованы. Так, в 2008 году на фоне растущей потребности строительной отрасли в цементе ООО «Управляющая компания «Сибирская горно-металлургическая компания» (СГМК) объявило о начале строительства Учучленского цементного завода в Таштагольском районе проектной мощностью в 1,3 млн тонн цемента в год. По данным портала управления инвестиционной политики администрации, инвестиции в проект оценивались порядка 8 млрд рублей. Проект предполагал производство цемента «сухим» способом, что является новшеством для Кемеровской области, но завод так и не был построен. Как сообщил «А-П» источник в СГМК, в настоящее время параметры проекта пересматриваются с точки зрения снижения стоимости его реализации и уменьшения объёмов производства, параллельно идёт поиск источника финансирования.

Не был реализован и проект строительства завода по производству пористого кирпича марки 100-175 в Топкинском муниципальном районе (инициатор проекта – ООО «Сибирская строительная компания»). Инвестиции в производство проектной мощностью в 30 млн штук в год оценивались в 220 млн рублей в год. «Сибирская строительная компания» получила лицензию на разведку и добычу кирпичного сырья, экспертное заключение о пригодности глины Топкинского месторождения для производства кирпича, разработала план строительства, но на стадии реализации проект не вышел.

На сегодняшний день крупнейший из реализуемых в Кемеровской области проектов в сфере производства стройматериалов – модернизация завода крупнопанельного домостроения ООО «Кемеровский ДСК» (входит в структуру ХК СДС). Напомним, модернизация предприятия началась в 2010 году, общая стоимость проекта оценивается в 2 млрд рублей. В рамках первого этапа модернизации был увеличен объём производства в 2,5 раза. В рамках второго этапа завершается строительство цеха крупнопанельного домостроения, прирельсового автоматизированного склада цемента, склада готовой продукции, системы рециклинга производственных стоков и отходов бетона, а также модульной котельной и железнодорожного пути длиной 5 км. По данным областного департамента строительства, в настоящее время модернизация комбината находится в завершающей стадии. Как отмечает начальник департамента Андрей Кравченко, проект модернизации «Кемеровского ДСК» получил государственную поддержку Кемеровской области в виде налоговых преференций (напомним, в области действует областной закон «О налоговых льготах субъектам инвестиционной, инновационной и производственной деятельности, управляющим организациям технопарков, резидентам технопарков, управляющим компаниям со экономического благоприятствования и участникам со экономического благоприятствования»).

Ксения Сидорова

Удовлетворяет ли Вашу компанию ассортимент и объёмы производства стройматериалов в Кемеровской области?

Андрей Лапин, заместитель генерального директора компании «Проград», начальник отдела по работе с клиентами и инвестициями:

– Дефицита стройматериалов в регионе нет, ассортиментный ряд нас тоже вполне устраивает. Даже если что-то в Кузбассе и не производится, крупные компании-производители имеют представительства на территории Кемеровской области, так что проблем не возникает. Правда, некоторые материалы в Кузбассе стоят дороже, чем в других регионах. Но для нас важно, чтобы поставщик был надёжным партнёром, брал на себя гарантийные обязательства на срок не менее 5 лет, поэтому действующих предложений со стороны малоизвестных компаний мы не ищем. Что касается технологий, производителям стройматериалов, на мой взгляд, стоит уделять больше внимания инновационным теплоберегающим материалам, позволяющим собственникам жилья в будущем экономить на отоплении. Это очень важно в наших сибирских условиях. То, что предлагает рынок сегодня в этой области, к сожалению, или сложно в применении, внедрении, или не соответствуют российским стандартам.

Станислав Лизунов, генеральный директор ЗАО ФСК «Кузбастрой»:

– Прошедший летом, в разгар строительного сезона, был период с поставкой кирпича от местных производителей, пригодилось вести кирпич из Томска. Но это типичная ситуация, повторяется почти каждый год. По нашим оценкам, на местном рынке недостаточно кирпича марки М-150. С другой стороны, строительные компании всё активнее применяют теплоберегающие материалы и технологии, потому стены становятся тоньше, и более востребованным становится кирпич марок 75, 100, 125. Все основные материалы в регионе производятся, сложности возникают иногда лишь с некоторыми проектами. К примеру, мы не могли найти лестничные марши на высоту этажа в 3 метра. Но проблемы из этого, как правило, никто не делает – просим проектировщика немного изменить проект, найти альтернативу, и строим дальше.

ГОССЕКТОР

Рынок государственных закупок услуг связи у многих ассоциируется исключительно с государственной компанией «Ростелеком», услугами которой пользуются в подавляющем большинстве государственных и муниципальных организаций. Между тем, данный рынок, в соответствии с законодательством, является открытым, хотя, по признанию частных операторов связи, игра на нем отличается определенной сложностью. «Авант-ПАРТНЕР» попытается разобраться в государственных закупках услуг связи и телекоммуникаций.

В ТЕНИ «РОСТЕЛЕКОМА»

Согласно единому реестру государственных и муниципальных контрактов, в городе Кемерово на оказание услуг электрической связи в течение 2013 года было заключено 554 контракта. Значительно больше половины из них приходится на государственного оператора связи «Ростелеком». Ему же принадлежат практически все из крупнейших заключённых контрактов. Среди заказчиков «Ростелекома» традиционно присутствуют госструктуры с большими бюджетами на услуги связи: ГУ МВД по Кемеровской области, ГУФСИН по Кемеровской области, областной Департамент образования и науки и другие. Однако на данном рынке в городе также присутствуют и такие игроки, как Good Line (ООО «Е-Лайт Телеком»), «Билайн» (ОАО «Вымпел-Коммуникации»), ТТК-Западная Сибирь (ЗАО «Зап-СибТранстелеком»), ОАО МТТ, ООО «Региональные информационные технологии», ООО «Кузбасссвязьтоль» и РИКТ (ОАО «Русско-итальянская компания по телефонизации»). Наличие в списке иногородних операторов связи, например, междуреченской компании РИКТ объясняется тем, что находящиеся в Кемерово центральные подразделения региональных и федеральных структур заключают контракты для своих учреждений в других населённых пунктах области.

ЧТО НУЖНО ГОССЕКТОРУ

По словам Александра Соловьева, генерального директора ТТК-Западная Сибирь, наиболее востребованными услугами у государственных структур являются доступ в Интернет, местная и дальняя телефонная связь, аренда цифровых каналов связи, а также построение виртуальной частной сети (IP-VPN). Андрей Лапиков, и.о. директора Кемеровского филиала компании «ВымпелКом», к этому списку добавляет мобильную связь, а также основанные на ней решения.

Предпочтение при заключении государственных контрактов, по словам операторов связи, уделяется поставщикам услуг с высоким коэффициентом надёжности сети связи и квалифицированным персоналом. Многие организации предпочитают покупать услуги связи пакетами, куда может входить доступ в интернет, местная, междугородная и международная телефонная связь. Однако аукционы на приобретение отдельных видов связи, например, доступа в интернет, по-прежнему остаются актуальными.

ИНТЕРНЕТ НА РАБОЧЕМ МЕСТЕ

Анализ заключённых в Кемерово в 2013 году контрактов на предоставление доступа в интернет показывает, что конкуренция на этом рынке вполне возможна.

КРУПНЕЙШИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫЕ И МУНИЦИПАЛЬНЫЕ КОНТРАКТЫ, ЗАКЛЮЧЕННЫЕ В 2013 ГОДУ В КЕМЕРОВО В КАТЕГОРИИ «ЭЛЕКТРОСВЯЗЬ» (ИСПОЛНИТЕЛЬ – ОАО «РОСТЕЛЕКОМ»)

Заказчик	Предмет контракта	Сумма контракта
Главное управление Министерства внутренних дел по Кемеровской области	Оказание услуг электросвязи	28,3 млн руб
Главное управление Министерства внутренних дел по Кемеровской области	Оказание услуг электросвязи	28 млн руб
Департамент образования и науки Кемеровской области	Услуги доступа в интернет	18,4 млн руб
Государственное казенное учреждение Кемеровской области «Хозяйственный комплекс Администрации Кемеровской области»	Услуги телеграфной связи	12,5 млн руб
Главное управление Федеральной службы исполнения наказаний по Кемеровской области	Услуги по организации, подключению и предоставлению в пользование каналов связи IP VPN	10,2 млн руб
Государственное казенное учреждение Кемеровской области «Хозяйственный комплекс Администрации Кемеровской области»	Услуги телеграфной связи	10 млн руб
Управление Федеральной службы судебных приставов в о Кемеровской области	Оказание услуг электросвязи	6,8 млн руб
Управление Федеральной налоговой службы по Кемеровской области	Услуги местной телефонной связи	5,7 млн руб
Управление Министерства внутренних дел по городу Кемерово	Услуги внутригородской и телефонной связи	5,1 млн руб
Государственное казенное учреждение Кемеровской области «Хозяйственный комплекс Администрации Кемеровской области»	Услуги электросвязи	5 млн руб



НА СВЯЗИ

Лидером рынка является «Ростелеком» (контракты на сумму 38,6 млн рублей), однако иногда государственные учреждения предпочитают и альтернативных операторов связи. Как рассказывает Ольга Хрисанова, коммерческий директор Good Line, её компания участвует во всех тендерах, где подходить в соответствии с техническим заданием. По её словам, оператор часто выигрывает аукционы. Не называя общую сумму выигранных тендеров, коммерческий директор Good Line отметила лишь, что «сумы хорошие».

Согласно данным единого реестра контрактов, крупнейшим тендером, выигранным Good Line в 2013 году, стал заказ на предоставление услуг интернет-провайдера для

Федерального бюджетного учреждения здравоохранения «Центр гигиены и эпидемиологии в Кемеровской области» (сумма контракта составила 379,4 тыс. рублей). Всего Good Line заключил контрактов на предоставление доступа в интернет на сумму 3,6 млн рублей.

ПРАВИЛА КОНКУРЕНЦИИ

Основным способом отбора поставщиков, по словам Ольги Хрисановой, являются электронные торги либо котировочные заявки. Ряд участников рынка считает, что в отрасли связи действуют те же правила, что и на рынке госзакупок в целом, и оценивают его как высококонкурентный, со зна-

чительным снижением цен в ходе торгов. Это мнение, впрочем, не подтверждается отчётом Управления государственного заказа Кемеровской области за 9 месяцев 2013 года. Для группы товаров, работ и услуг «услуги электросвязи» экономия при заключении государственного контракта составила лишь 0,41% (всего за этот срок в Кузбассе централизованно были заключены контракты на сумму 35,31 млн рублей при начальной цене 35,45 млн рублей).

Причина может заключаться в том, что начальные цены контрактов в данной отрасли и без того существенно занижаются организаторами торгов, вплоть до минимальных показателей. «Уровень снижения цены во время аукциона зависит от целого ряда факторов – в частности, таких, как особые условия технического задания, срок действия контракта и срок, в который необходимо обеспечить предоставление услуг. В настоящее время число несостоявшихся аукционов на рынке государственных закупок Кемеровской области составляет малую долю от числа всех тендеров», – говорит Андрей Лапиков.

Ольга Хрисанова также отмечает, что государственные структуры ограничивают участие всех операторов в торгах, прописывая какие-либо нереальные жёсткие условия и сроки.

Как полагают отдельные участники рынка, такое положение сложилось из-за того, что определя-

ющим фактором выбора победителя электронного аукциона на рынке госзакупок является конечная цена контракта, что ограничивает возможности государственных организаций в предпочтении того или иного поставщика услуг. «В целом – рынок есть, рынок сложный, и лично я против подхода, когда государственные организации лишают права выбирать самостоятельно оператора связи, а ставки делаются только на цену контракта», – резюмирует Ольга Хрисанова.

По словам Андрея Лапикова, конкуренцию обостряет и тот факт, что контракты заключаются на определённый срок с конечной датой предоставления услуг. «Это даёт возможность участникам рынка бороться за тендер и каждого госзаказчика из года в год, совершенствуя свои услуги, сервисы и решения», – считает и.о. директора Кемеровского филиала «Билайна»

СЕЗОН ПОДКЛЮЧЕНИЯ

Операторы отмечают, что рынок госзакупок услуг связи является сезонным, однако различные госструктуры выбирают собственную периодичность при заключении контрактов на услуги связи. «Сезонность есть, так как госконтракты заключаются, как правило, раз в полгода или год, реже – кварталы», – поясняет Ольга Хрисанова.

Большинство же тендеров на услуги связи, по мнению генерального директора ТТК-Западная Сибирь, проводятся в последнем квартале года, в ноябре-декабре. «В январе уже известны результаты: подводятся окончательные итоги, определяется победитель, заключается контракт», – говорит Александр Соловьев. Главной причиной столь ярко выраженной сезонности участники рынка называют специфику планирования бюджетов на календарный год у государственных заказчиков.

Тимур Сагдиев

ВСЕ ПРО «1С»

РУБРИКУ ВЕДЕТ ВЕДУЩИЙ СПЕЦИАЛИСТ «ВНЕДРЕНЧЕСКОГО ЦЕНТРА «ИСТЛАЙН» СВЕТЛАНА ВЛАДИМИРОВНА ПЛЕШКОВА

В данной статье мы расскажем о возможности работать с 1С:Бухгалтерией находясь дома, в отпуске или в командировке. Причем для этого не обязательно покупать дорогое оборудование, хранить базу в «облаках» или носить ее с собой на флешке. Организовать доступ к своим программам системы «1С:Предприятие 8» можно с помощью нового сервиса «1С:Линк».



Возможность подключиться к бухгалтерской или торговой программе в любое время и из любого места – преимущество, которое не нуждается в комментариях. Имея такую возможность, бухгалтер сможет работать, находясь дома или на даче, «мобильный» сотрудник получит возможность оформлять заказы клиентов и выписывать документы прямо «в полях», а руководитель, уезжая в отпуск или командировку, будет контролировать работу в офисе.

Сервис «1С:Линк» позволяет работать через интернет с приложениями, установленными в офисе или дома. Чтобы оперативно подключиться к базе нужен лишь компьютер с выходом в сеть.

Вопрос безопасности решен следующим образом: компьютер, где установлены приложения 1С, невидим по обычной сети интернет; данные пользователя не сохраняются на внешних серверах. Передаваемые данные защищены индивидуальными ключами и сертификатами, которые хранятся только у пользователя. Сервис обеспечивает защищенный канал связи – сетевой туннель, через который пользователь получает доступ к своей информации. Кроме того, можно организовать дополнительную защиту.

Для этого можно самостоятельно установить доступ для разных категорий сотрудников. Также есть возможность в любой момент отключить доступ для одного или всех пользователей сразу. Работать через «1С:Линк» можно с программами «1С:Бухгалтерия 8, редакция 3», «1С:Управление торговлей 8, редакция 11», «1С:Документооборот 8», «1С:Управление небольшой фирмой 8», а также решениями созданными на их основе или самостоятельно в режиме «управляемого приложения». Доступ можно настроить одновременно для нескольких пользователей, к нескольким программным продуктам или информационным базам одновременно. Можно сделать это самостоятельно, а можно обратиться к партнеру фирмы «1С» – Внедренческий центр «ИстЛайн».

О том, как самостоятельно подключить сервис «1С:Линк» Вы можете узнать обратившись в нашу компанию по телефону 67-11-57 или задать вопрос на нашем сайте www.istline.net



ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ КОМПЬЮТЕРНАЯ ТЕХНИКА ДЛЯ БИЗНЕСА

- серверное оборудование
- сетевые решения для корпоративных клиентов
- печатное оборудование для больших и малых офисов
- расходные материалы
- программное обеспечение
- ноутбуки • планшеты
- фототехника • видеотехника

консультации специалистов

- ✓ Заказ оборудования в удобной для вас форме (по электронной почте, по телефону или через интернет-магазин).
- ✓ Ремонт компьютерной техники любой сложности (даже после неудачного обращения в другой сервисный центр).

NEW-TRADING
WWW.NT-GST.RU
Заказ онлайн
т/ф: (3842) 45-22-17
Г. Кемерово, ул. Кирова, 38
E-mail: info@nt-gst.ru

ОСНОВНОЙ ПОСТАВЩИК-КЕМЕРОВО, ООО

⇒ Профессиональный ремонт печатного оборудования.
⇒ Высокое качество заправки и восстановления картриджей
⇒ Замена чипов и сброс счётчиков на принтерах
⇒ Специальные предложения для корпоративных клиентов

СФЕРЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:
Заправка картриджей. Ремонт оргтехники. Расходные материалы для оргтехники. Оргтехника. Ремонт компьютеров.

ул. Веры Волошиной, 41б — 76 офис
тел. 8(3842)38-88-97
тел. 8-913-128-66-88 — круглосуточный
e-mail: op-kemerovo@mail.ru www.osnovnoy.ru

Работаем для Вас с 2002г.

БЛИЦОПРОС

Любите ли вы активный зимний отдых? Каким зимним видом спорта вы занимаетесь? Были ли травмы?

Екатерина Титаева, менеджер проектов агентства интернет-решений «GreenArts»:

— Последние семь лет катаюсь на сноуборде, до сноуборда пару сезонов катаюсь на горных лыжах. Несколько раз в год ездим в Шерегеш большой компанией. Травмы, конечно, были, без них в экстремальных видах спорта не обойтись. Когда только училась кататься, травмы были связаны с отсутствием необходимой экипировки — маски, защиты и сноубордической одежды. Сейчас, когда уже достаточно уверенно стою на доске, травмы бывают, когда катаемся на больших скоростях или по лесу, — то ёлку не увидишь, то на бревно, которое чуть снегом засыпано, налетаешь. После последней поездки в Шерегеш купила шлем, потому что пару раз улетела головой вперед. К счастью, ничего особого серьёзного не было. Был один достаточно опасный случай, лет 5 назад. Я тогда не очень уверенно стояла на доске. Разонаясь на трассе Е, трамплин не был виден из-за перепада высот, и я улетела с него. Сделала 3 оборота с доской вперед, ободрала всю спину об тонкую корку льда, руки, лицо, долетела до других сноубордистов, мирно сидящих под трамплином, собрала всех троих. Чудом обошлось без переломов, но крови на снегу было много. Ездил в местный травмпункт. Всем новичкам советую обязательно перед поездкой купить шлем, маску и защиту или взять на прокат — целее будет.



Андрей Клемков, директор инвестиционно-финансовой компании «Мера»:

— Катаюсь на сноуборде. Встал на доску три сезона назад. Конечно, сначала ездил преимущественно на животе, спине и другими подобными способами. Чтобы научиться, несколько дней занимался с инструктором. Серьезных травм не было. Были проблемы с коленями, но врачи помогли их решить. Избегать травм мне позволяют профессиональная экипировка, постоянное поддержание спортивной формы и отсутствие алкоголя в крови.



Григорий Забавин, директор театра для детей и молодежи:

— Люблю ли я зимний отдых? Да я еду зимы всю весну, лето и осень, чтобы скорее пойти на лыжах! Я в этом году чуть с ума не сошел из-за того, что снег только в конце декабря напал. С детства занимаюсь этим видом спорта. У меня папа был геологом, и ему по роду работы приходилось много ходить на лыжах, в экспедициях. Когда мне было года 4, он поставил на лыжи и меня. Мы жили в центре города и в бор ходили на лыжах через Толь по льду. Пока дойдешь, устанешь, а надо еще 2-3 часа по лесу ходить, а потом обратно до дома. В общем, закалка была с детства серьезная. С тех пор ни зимы без лыж! Каждый выходной, если погода не слишком морозная и если у меня нет спяктаклей, мы с детьми идем кататься в бор. Если на улице холодно, то отправляемся на крытый каток. Для избежания травм ничего особо не предпринимаю. В результате дважды ломал ноги. В детстве каждый год ломал одну, а то и две пары лыж. Сейчас отвечаю на ваши вопросы с ушибом и изрядной гематомой на колене. Люблю высокие горки, покруче, и скорость (как говорят мои дети «чтобы дух захватывало»), а сами гоняют еще быстрее меня). Лет семь назад был забавный случай: припрыгнув на одной ноге с переломом щиколотки в кабинет травмпункта, врач, видя меня в лыжном костюме, в одном лыжном ботинке, говорит: «А, лыжник? Перелом? Здоровый образ жизни?».

ОТДЫХ

«Спортсмены выходного дня» — это выражение я не раз слышала от врачей-травматологов. Так они называют тех спортсменов-любителей, которые из-за несоблюдения элементарных мер предосторожности получают травмы, вовремя занятый спортом. Особенно много таких горе-спортсменов зимой, потому что зимние виды спорта считаются одними из самых травмоопасных.

Несмотря на все риски, катание на коньках, беговых и горных лыжах, сноуборде очень популярно среди жителей нашей страны. О том, что делать, чтобы не пополнить очередь в травмпункт, рассказали врачи, тренер-преподаватель и бывалые спортсмены-любители.

В практике каждого зимнего вида спорта существуют свои типичные травмы. Так, например, начинающие горнолыжники и сноубордисты часто повреждают кисти рук из-за неправильного падения — возможны вывих большого пальца, разрыв связок, перелом запястья.

Ольга Томиленко, врач СДЮС-ШОР (специализированная детско-юношеская спортивная школа олимпийского резерва) по лыжным гонкам также отмечает, что велика вероятность разрыва мышечных тканей или повреждения голеностопного сустава. Чаще всего такие травмы можно получить из-за неправильно подобранной обуви.

Распространённой причиной спортивных травм в зимний период зачастую является банальная невнимательность. Например, по словам Ольги Геннадьевны, многие лыжники травмируются в периоды, когда на лыжне ещё мало снега — не смотрят под ноги и цепляются за камни и корни деревьев. Кроме того, не нужно забывать о том, что ты катаешься не один, — следует обращать пристальное внимание на поведение и движение других спортсменов на маршруте, чтобы избежать столкновений, которые могут привести к весьма печальным последствиям.

— Часто причиной травм является переоценка своих сил и отсутствие первоначальной подготовки, инструктажа, неправильная экипировка, — говорит



Инна Паршикова, специалист по реабилитации. — И, конечно же, нарушение элементарных правил. Это то, что касается вины самих спортсменов. Помимо этого причиной несчастного случая может стать некачественный инвентарь, выдаваемый в прокатах, плохое содержание склонов и мест массового катания.

Все эти причины в большей степени относятся к лыжному, горнолыжному видам спорта и сноубордингу. Что же касается катания на коньках, то здесь, как отмечает Инна Паршикова, основной причиной получения травм (чаще всего в данном виде спорта это растяжение) являются слабо завязанные коньки. Нога в ботинке должна быть плотно зафиксирована!

— Зимние виды спорта также подразумевают возможность отmorожения, — отмечает Ольга Геннадьевна Томиленко. — Поэтому стоит отказаться от катания в морозный день. Особенно это касается начинающих спортсменов и детей. Осторожным нужно быть и ветреную погоду.

От низких температур страдают лицо, уши, ноги и руки. Защитить их поможет правильная

С РИСКОМ ДЛЯ ЖИЗНИ

экипировка: маска, шапочка до бровей, чтобы максимально закрыть лицо и уши, детям можно завязать шарф, термобелье или белье из хлопчатобумажных тканей, можно надеть шерстяные носки, специальные перчатки или варежки.

— Я сама получила серьёзную травму весной, — рассказывает Полина Владимировна. — Шла на лыжах, нога соскользнула, выскочила из лыжи. В результате, сделали операцию по удалению мениска.

Инна Паршикова отмечает, что большое количество травм происходит в результате переутомления, поэтому заканчивать занятия спортом нужно при первых признаках усталости.

И, конечно же, все специалисты в один голос твердят, что перед началом катания, необходимо размяться, разогреть мышцы.

Конечно, всех опасностей, поджидающих спортсменов на катке, горнолыжной трассе или лыжне, учесть и избежать невозможно. Как известно, спорта без травм не бывает. Но соблюдение этих простых правил поможет свести риски к минимуму.

Если же всё-таки несчастного случая избежать не удалось, крайне важно своевременно оказать помощь пострадавшему.

Спортивный врач Ольга Геннадьевна Томиленко дала не-

сколькой советов по оказанию первой медицинской помощи травмированному спортсмену:

- при растяжении нужно на время приложить что-нибудь холодное, чтобы не было большой гематомы, затем наложить крестообразную повязку и идти в ближайший травмпункт;
- при переломе не стоит пытаться самому себе оказать помощь — некавалифицированные действия могут только навредить, поэтому нужно вызывать скорую помощь или спасателей;
- при отморожении пострадавшие участки нужно скорее согретье — приложить что-нибудь теплое, растереть.

— Наблюдайте друг за другом, потому что отморожение можно самому сразу и не почувствовать, — говорит Ольга Геннадьевна. — Со стороны же сразу видно — отмороженные участки кожи бледнеют.

Следует помнить, что для спорта очень важны такие понятия как опыт и регулярность. Следует постоянно поддерживать себя в хорошей физической форме, заниматься физкультурой в течение всего года, а не только зимой, по несколько раз в неделю, чтобы вас уже нельзя было назвать «спортсменом выходного дня».

Дарья Коржова

МИКРОСКОП В СТОМАТОЛОГИИ



Лечение зубов под микроскопом — современная методика, широко применяющаяся в развитых странах. Она позволяет осуществлять самые сложные манипуляции, обеспечивая высокую точность и безупречное качество лечения. Зубы, которые сегодня удаётся спасти благодаря микроскопу, ранее просто удалялись. Но для россиян данная методика пока в новинку.

Медицинский центр «Эмилия» располагает уникальным по кемеровским меркам аппаратом — стоматологическим операционным микроскопом «Leica m 300», позволяющим сохранять даже, казалось бы, потерянные зубы.

Микроскоп активно применяется в разных областях стоматологии: в хирургии, терапии, ортопедии. Но данная методика наиболее востребована в первую очередь в эндодонтии — лечении корневых каналов. Благодаря микроскопу, стоматолог не действует «вслепую», а четко видит внутреннее строение канала зуба на всей его протяженности, со всеми изгибами и ответвлениями, а значит риск совершить ошибку сведен к нулю.



Корневые каналы зуба под микроскопом



Стоматологический операционный микроскоп «Leica m 300»

ломков инструментов вполне манипуляция под микроскопом. Помимо лечения корневых каналов и перелечивания зубов с осложнениями, в современной стоматологии микроскоп также применяется для диагностики и лечения кариеса. Так, например, начальный кариес не всегда удаётся обнаружить при обычном осмотре, а вот микроскоп позволяет это сделать. Под микроскопом можно разглядеть довольно трудно «уловимый» кариес контактных поверхностей зубов, особенно на ранней стадии его развития.

В силу своих уникальных возможностей данный аппарат требует немалых инвестиционных вложений, поэтому лечение под микроскопом способно предложить не каждая стоматологическая клиника.

Специалисты Медицинского центра «Эмилия» рады оказать столь уникальную услугу, как лечение зубов под микроскопом. Это свидетельствует не только о самом современном оснащении клиники, но и о высоком уровне нашего сервиса.



ООО «МЕДИЦИНСКИЙ ЦЕНТР ЭМИЛИЯ» стоматологические услуги мирового уровня самые современные технологии



Алена стоматологическая клиника

Достойное качество!
Реальная доступность!
Эксклюзивное мастерство!
Новейшие технологии!
Если у Вас...

<p>Зуб больной:</p> <ul style="list-style-type: none"> Лечение зубов Лечение корней Удаление зубов Зуб утрачен: Имплантиция Несъёмное протезирование Съёмное протезирование Для умных: Система профилактики кариеса Раннее обнаружение кариеса Профессиональная гигиена Запах изо рта: Пародонтоз / Пародонтит Гингивит Стоматит Сухость рта 	<p>Есть улыбка:</p> <ul style="list-style-type: none"> Отбеливание зубов Реставрационное отбеливание Виниры Брекеты Безметалловая керамика Украшения на зубы Нет совсем зубов: Несъёмное протезирование Съёмное протезирование Для детей: Детский доктор Налет на зубах Зубы чернеют Крошатся зубы Лечение без страха под седацией Если надо удалять
--	---

г. Кемерово, ул. Тухачевского, 47, тел. +7 (3842) 37-88-55, сот. +7-906-977-88-55, www.alena-stom.ru

650099, Россия, Кемеровская обл., г. Кемерово, ул. Островского, 27
тел./факс: 8 (3842) 36-88-62
лицензия № ЛО-42-01-001783 от 17.01.2013г. www.mcvd.ru

ВАШ ДОКТОР
ПОЛИКЛИНИКА ДЛЯ ВЗРОСЛЫХ И ДЕТЕЙ

БОЛЕЕ 1500 МЕДИЦИНСКИХ АНАЛИЗОВ
(доставка результатов анализов, услуга выезда на дом)

ВСЕ ВИДЫ ВАКЦИНАЦИИ
(против клещевого энцефалита, гриппа и др. опасных инфекций)

ПРЕДВАРИТЕЛЬНЫЕ И ПЕРИОДИЧЕСКИЕ МЕДИЦИНСКИЕ ОСМОТРЫ

ОФОРМЛЕНИЕ МЕДИЦИНСКОЙ ДОКУМЕНТАЦИИ
(приобретение оружия, справки для водителей, в бассейн, детсад, общепитные листы, для санитарно-курортных карт и др.)

СТАЦИОНАР НА ДОМУ
(вызов любого специалиста, транспортировка, госпитализация, все виды анализов, УЗИ, ЭКГ, инъекции, капельницы и пр.)

ДНЕВНОЙ СТАЦИОНАР
(мануальная терапия, диагностические исследования, рефлексотерапия, массаж, физиотерапия)

АМБУЛАТОРНАЯ НАРКОЛОГИЯ
(выведение из запоев, лечение похмелья, кодирование)

горячая линия: (3842) 495-485, 8-800-700-5485 (бесплатный звонок)

Главный редактор Галина Красильникова.
Зам. гл. ред. Игорь Лавренко.

Газета «Областной экономический еженедельник «Авант-ПАРТНЕР» учреждена ООО «Издательский Дом «Деловой Кузбасс».

Издатель — ООО «Издательский Дом «Деловой Кузбасс». Зарегистрирована в Кемерово по адресу: Кемеровская область, Кемерово, ул. Тухачевского, 47, тел. +7 (3842) 37-88-55, сот. +7-906-977-88-55, www.alena-stom.ru

АДРЕС РЕДАКЦИИ, УЧРЕДИТЕЛЯ И ИЗДАТЕЛЯ: 650091, г. Кемерово, ул. Красноармейская, 136. Телефон/факс (384-2) 585-616. Адрес электронной почты главного редактора editor@avant-partner.ru; электронная версия издания в сети Интернет www.avant-partner.ru; Мнение редакции не всегда совпадает с мнением авторов. При перепечатке журналистских материалов прямая ссылка на «Авант-ПАРТНЕР» обязательна. Использование оригинал-макетов и элементов дизайна газеты без ведома редакции запрещено. Материалы в рубриках ЛИДЕР, СОБЫТИЯ, НОВОСТИ КОМПАНИЙ, ПРЕСС-РЕЛИЗ выходят на правах рекламы. Время подписания номера в печать по графику в 09.00. Сдан в печать в 09.00. Объем 2 п.л. Печать офсетная. Тираж 4500 экз. Распространение: подписка, VIP-рассылка — бесплатно. В розницу — цена договорная. Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе Издательского Дома «Деловой Кузбасс». Газета отпечатана в ООО «Лазурь-К», 650099, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28, офис 207.

РЕКЛАМА • 16+



Участвуй В ВАЛЮТНЫХ ВОЙНАХ



Привлекательный
Форекс с Альпари
www.alpari.ru

+7 (3842) 36-22-08 • КЕМЕРОВО, ВЕСЕННЯЯ, 24А, ОФ. 408
+7 (3843) 56-02-09 • НОВОКУЗНЕЦК, ЕРМАКОВА, 9А, ОФ. 237
ТОРГОВЛЯ НА ФИНАНСОВЫХ РЫНКАХ СОПРЯЖЕНА С РИСКАМИ • ALPARI LIMITED



Экспресс-доставка
корреспонденции и грузов
по России и за границу

Хорошо понимая потребности клиента, мы всегда делаем больше, чем от нас ожидают.

- Исключительно аккуратное обращение с грузом.
- Предоставление бесплатного упаковочного материала.
- Страхование отправок.
- Удобные способы оплаты.
- Покупка товара в другом городе.
- Отслеживание груза в режиме on-line.
- Предоставление индивидуального менеджера и курьера.
- Экспресс доставка грузов от «двери до двери»
- Гарантированная доставка ваших документов в Москву на следующий рабочий день.

Кемерово
пр. Советский, д. 60б,
офис 109,
тел. (3842) 36-49-07,
36-19-03

Новокузнецк
ул. Пирогова, д. 9,
тел. (3843) 45-07-45

Томск
ул. К. Маркса, 24,
тел. (3822) 51-22-02

www.sibex.biz