



2 КОМУ  
ДОСТАНЕТСЯ  
«СИТИ МОЛЛ»

ВУЗЫ КУЗБАССА  
ЖДУТ СОКРАЩЕНИЯ

В вузовской сфере Кемеровской области ожидают сокращение сотрудников, однако, каким оно будет, и насколько затронет профессорско-преподавательский состав университетов и институтов, пока неясно. Представители вузов и региональной власти говорят, что это будет понятно только в сентябре, когда пройдет набор новых студентов на первый курс. Между тем, профсоюзы оценивают это сокращение в 2 тыс. сотрудников в срок до 2018 года. Ожидается также, что сократится число новокузнецких филиалов двух кемеровских университетов, но за счёт объединения с новокузнецким университетом.



АКТУАЛЬНО

КЕМЕРОВСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ



3 КАКИЕ  
ПРОЕКТЫ  
ЖДУТ  
ИНВЕСТОРОВ

30 апреля председатель Федерации профсоюзных организаций Кузбасса Олег Маршалко сообщил, что положение на рынке труда Кемеровской области непростое. По данным профсоюзов, число зарегистрированных безработных на начало апреля составляло более 32 тысяч человек (2,3% от всех занятых против 1,9% годом ранее) при этом число предлагаемых вакансий сократилось по сравнению с апрелем прошлого года в 2 раза, до 17,7 тысяч. Как пояснил Олег Маршалко, работодатели просто стали меньше сообщать о вакансиях в службу занятости, одинаково по всем отраслям и производствам.

стадии обсуждения». Позиция профсоюзов сводится к тому, чтобы «сохранить как можно больше рабочих мест и найти сокращаемым нормальные рабочие места», – заявил председатель ФПОК.

В прошлый вторник власти Кузбасса и представители трёх ведущих вузов Кемерова опровергли опасения профсоюзов. Как заявила заместитель губернатора по вопросам образования, культуры и спорта Елена Пахомова, «всё зависит от того, сколько мы наберем в вузы в новом учебном году, а сокращения профессорско-преподавательского состава (ППС) в чистом виде сейчас не ведется». По её словам, высвобождение кадров в сфере высшего образования действительно идет, однако, исключительно в результате прекращения трудовых договоров, выхода сотрудников на пенсию, сокращения совместительства и других причин неадминистративного свойства. Кроме того, она указала на уменьшение административного и вспомогательного персонала вузов в соответствии с нормативами министерства образования и науки, в том числе, вспомогательного персонала за счёт внедрения аутсорсинга. Ректор Кемеровского технологического института пищевой промышлен-

ности (университета) Александр Просеков особо подчеркнул, что в его вузе 280 преподавателей на 960 сотрудников, однако, для увольнения сотрудников из числа ППС сокращение как таковое в качестве законного основания не используется.

По оценке Елены Пахомовой, уменьшение занятости в высшем образовании Кузбасса связано со снижением числа студентов по демографическим причинам. По её данным, в 2012/2013 учебном году в регионе было 82,6 тыс. студентов, в том числе, 39,5 тыс. на очном обучении, а в этом году – 68,3 тыс. (на 17% меньше), в том числе, 34,9 тыс. – очников. Обучение студентов в регионе ведут 9 вузов и 27 филиалов вузов, в которых занято 3,7 тыс. преподавателей. По данным государственной статистики, в 2009/2010 учебном году студентов в Кузбассе было ещё больше – 102 тысячи, в том числе, 50 тысяч очников. В то же время, подчеркнула Елена Пахомова, число бюджетных мест в вузах региона не снижается: в прошлом году оно составляло 5233, в этом году будет 5420.

Как отметил ректор Кемеровского государственного университета Владимир Волчек, именно со снижением числа студентов

связаны планы правительства по снижению числа занятых в сфере высшего образования: в 2013 году число молодых людей «студенческого» возраста по всей России составляло 15,34 млн человек, а в 2018 году их будет, как ожидается, всего 11,23 млн, соответственно, снизится и общее число студентов – с 5,65 млн до 4,13 млн. Впрочем, как заверила Елена Пахомова, ситуация начнёт меняться уже в следующем году: в 2013 году число выпускников школ Кемеровской области составляло более 11 тысяч, в этом году, как и в прошлом – 10,5 тысяч, а вновь их численность начнёт расти через год-два.

Среди других изменений в сфере высшего образования Кузбасса ожидается изменение статуса Сибирского государственного индустриального университета (СибГИУ) в Новокузнецке. Как сообщил Владимир Волчек, СибГИУ уже получил лицензии на те виды образовательной деятельности, которой позволяет ему включить в себя новокузнецкие филиалы КемГУ и Кузбасского государственного технологического университета. В результате, должен получиться большой объединенный университет для всего юга Кузбасса.

Егор Николаев



4 ПОЧЕМУ  
«ВСТАЛ»  
НКВЗ

Он также сообщил, что в этом году ожидается сокращение 3,5 тыс. работников, а, кроме того, заметное высвобождение предстоит в сфере высшего образования Кузбасса – 2 тыс. сотрудников до 2018 года. По словам председателя ФПОК, оно пройдет по всей отрасли, хотя, конечно, в основном, затронет «четыре ведущих вуза Кузбасса». Впрочем, он оговорился, что «это очень сложный вопрос... Ведутся консультации, переговоры профсоюза работников образования и науки, департамента образования и руководителей вузов области. И пока вопрос находится в

ШАНС ДЛЯ НЕИСПРАВИМЫХ ОПТИМИСТОВ

Когда в декабре прошлого года в Послании президента РФ Владимира Путина прозвучал целый ряд мер по поддержке и развитию предпринимательства, то в бизнес-среде документ получил название «Послание экономической свободы». Эти меры не раз обсуждались предпринимательской общественностью, и всё же напомним некоторые из них – надзорные каникулы для субъектов предпринимательства с хорошей репутацией, двухлетние налоговые каникулы для начинающего бизнеса, четырёхлетний мораторий на изменение в налоговой системе, гуманизация уголовного законодательства в экономической сфере, снижение административного давления и изменение в контрольно-надзорной деятельности, а именно, сокращение плановых проверок и т.п. Возникла надежда, что взят курс на либерализацию экономики, на то, что «бизнес услышан».

«Сейчас дана чёткая установка на либерализацию бизнеса, в приоритете – свобода предпринимательской деятельности, а не её регулирование, чем порой очень увлекаются в последнее время. Для бизнеса появилась возможность планировать работу на более длительный срок, чем при прежних условиях. И это вселяет определённый оптимизм», – сказала тогда на традиционной встрече с предпринимателями, организованной «Авант-ПАРТНЕРом» уполномоченный по защите прав предпринимателей в Кемеровской области Елена Латышенко.

Озвученные меры, безусловно, не были просто наградой за занятый бизнесом. Будучи структурами более гибкими, чем холдинги и

крупные компании, предприятия малого бизнеса гораздо легче адаптируются к изменяющейся ситуации, более эффективно используют и внедряют инновации, проще идут на риск ради самореализации и получения прибыли, легче находят и активнее осваивают новые перспективные ниши. Добавим к этому громадную социальную роль малого бизнеса, позволяющую перейти в разряд самозанятых достаточно большому количеству населения. Ценность всех этих качеств многократно возрастает именно в нынешний сложный экономический период. Поэтому, как было отмечено, надежды на малый бизнес возлагаются большие, и задачи перед ним ставятся серьезные, как минимум

стать катализатором гармоничного развития экономики страны.

В Кузбассе зарегистрировано более 34 тыс. предприятий малого и среднего бизнеса и почти 52 тыс. индивидуальных предпринимателей. На предприятиях малого и среднего бизнеса работает более 300 тыс. человек, это 24% всех занятых в экономике региона.

Но жизнь вносит свои коррективы – последствия кризиса, когда возникли проблемы с кредитованием и поднялись цены, резкое падение национальной валюты, резкий скачок ставки рефинансирования, поставили предприятия малого бизнеса в гораздо более жёсткие рамки, чем были. Возложенные надежды и поставленные задачи, между тем, никто не отменял.

Окончание на стр. 7-8

Малые и средние предприятия региона 2014 году произвели продукцию и услуги на сумму 450 млрд рублей – 22% от общего оборота всех предприятий и организаций Кузбасса. Общая сумма налоговых поступлений от малых и средних предприятий составляет более 20%, практически столько же мы получаем от угольных предприятий региона.



ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

РУДА УПАЛА

Падение цен на железорудное сырьё на мировом рынке, самое глубокое за последние годы, задело и российских производителей, в частности ООО «Руда Хакасии», и его подразделение в Кузбассе. С 27 апреля вслед за рудниками и фабриками компании в Хакасии остановлено и ООО «Мундыбашская обогатительная фабрика», предприятие «Руды Хакасии» в Таштагольском районе. Как сообщил **Владимир Тузиков**, зам председателя профкома первичной профсоюзной организации «Евразруда» горно-металлургического профсоюза России, фабрика находится в простое по распоряжению головной компании. Сколько он может продлиться, неясно. По данным Владимира Тузикова, на фабрике занято 426 человек, из которых 296, почти 70%, – члены профсоюза. Для Мундыбаша это крупнейшее, фактически градообразующее предприятие. 1 мая представители профсоюза встречались по поводу ситуации на фабрике с главой района **Владимиром Макутой** («и нам бы очень хотелось встретиться с представителями «Руды Хакасии», – отметил Владимир Тузиков). Однако особых результатов эта встреча не дала. Как сообщили в администрации района, стороны лишь договорились совместно обратиться в «Евраз Групп» с предложением поднять цену на железорудный концентрат. Напомним, что ООО «Руда Хакасии» было создано в конце 2013 года и приобрело активы ОАО «Евразруда» (горнорудное подразделение «Евраз Групп»), от которых «Евраз» решил избавиться из-за их убыточности. Таким образом, в состав новой компании вошли Тейский и Абаканский рудники, и фабрика в Мундыбаше. При этом в рамках сделки между «Рудой Хакасии» и «Евраз Групп» было заключено 10-летнее соглашение о поставке на Запсиб не менее 150 тыс. тонн концентрата в месяц с Мундыбашской фабрики.

ТЕХНОПАРК И «СОРБЕНТЫ КУЗБАССА»

ПРИШЛИ В «КАУЧУКОВУЮ ДОЛИНУ»

29 апреля гендиректор ОАО «Кузбасский технопарк» **Сергей Муравьев** и директор ООО «Сорбенты Кузбасса» **Александр Берено** подписали соглашение о сотрудничестве в области науки, образования, инвестиций и продвижения продукции в Китае и России с гендиректором операционного центра ОАО «Группа компаний Каучуковой Долины» (создана Китайской ассоциацией нефтехимической промышленности и правительством провинции Шаньдонг, объединяет крупнейших производителей резинотехнических и химических материалов) **Ши Тиншином**. Оно предусматривает как научно-техническое сотрудничество, так и взаимодействие в сферах маркетинга, защиты интеллектуальной собственности, инвестиций. Китайские партнеры проявили интерес к продукции резиндентов Кузбасского технопарка, в частности, особое внимание было уделено компании «Сорбенты Кузбасса», которая совместно с партнерами занимается производством установок для очистки воздуха. Как известно, загрязнение воздуха предприятиями в больших городах является одной из самых острых экологических проблем Китая. И особенно болезненно эта проблема стоит перед предприятиями, занимающимися производством резинотехнических материалов. Гостей из КНР в свою очередь интересовали возможности сотрудничества с компаниями, занимающимися производством и продажей резинотехнической продукции. В составе Китайской ассоциации нефтехимической промышленности порядка 50 предприятий, занимающихся производством шин, конвейерных лент и др., которые ищут возможности реализации своей продукции на рынке России.

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ ВЫРОСЛА В ЦЕЛОМ

Объём промышленного производства в Кемеровской области в первом квартале текущего года вырос на 2,5% по сравнению с уровнем первого квартала 2014 года. Как сообщает территориальный орган государственной статистики по Кемеровской области (Кемеровостат), рост производства обеспечили в основном добыча угля (3,7% увеличения) и энергетика (13,9%), а также добыча не топливных полезных ископаемых (представлена добычей железной руды и стройсырья), выросшая на 15,9%. В то же время в обрабатывающих отраслях продолжает падение. В целом, по этому сектору оно составила в первом квартале на 5,8%, а заметное сокращение производства было отмечено в таких отраслях как производство транспортных средств и оборудования (снижение на 60,8%), текстильное и швейное производство (на 28,1%), производство резиновых и пластмассовых изделий (на 22,5%), производство машин и оборудования (12%). Рост среди обрабатывающих отраслей Кузбасса отмечен только в металлургии – на 3,4% к первому кварталу 2014 года.

ВЫВОД «СИТИ МОЛЛА» НЕ УДАЛОСЬ ОСПОРИТЬ

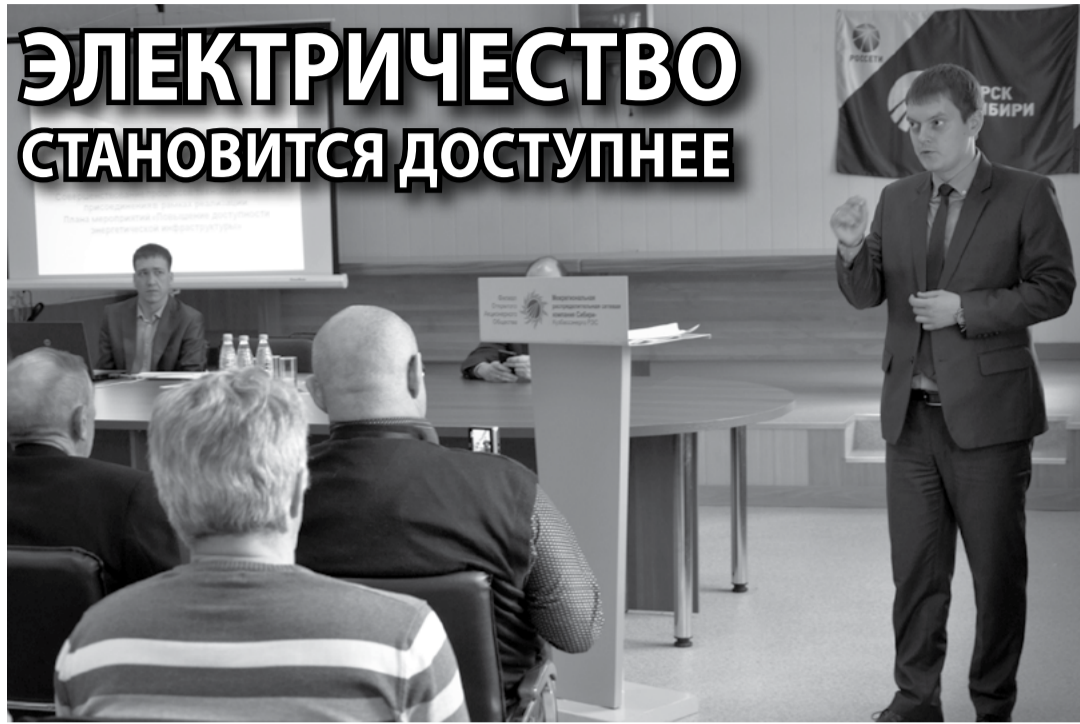
28 апреля кемеровский арбитраж оставил без удовлетворения иск ОАО «Новокузнецкий муниципальный банк» (НМБ), находящегося в конкурсное производство с 3 марта 2014 года, о признании сделок, в результате которых из под контроля банка ушёл один из крупнейших в Кузбассе объект коммерческой недвижимости – торгово-развлекательный центр «Сити Молл» в центре Новокузнецка. Иск НМБ к новокузнецкому ООО «Актив НК» и его бывшему участнику **Александру Нисенбауму**, мужу сестры **Александры Павлова** (бывшего председателя правления НМБ, сына **Сергея Павлова**, одного из владельцев ЗАО «Южкузбастрой», 99-процентного акционера банка), был направлен в арбитражный суд Кемеровской области в декабре прошлого года. В нём было требование признать недействительной сделку от 25 июня 2014 года по выходу Нисенбаума из состава участников ООО «Актив НК» и применить последствия недействительной сделки, вернуть Нисенбауму обратно его 50-процентную долю в этом ООО. Сразу после иска в суд было подано заявление об обеспечительных мерах в виде запрета на регистрационные действия в отношении 50-процентной доли в ООО «Сити-Молл Инвест». Заявление было обосновано тем, что Александр Нисенбаум «является фактическим собственником торгового центра «Сити Молл» общей площадью 83,59 тыс. кв. метров, но «им намеренно создана цепочка участия в ряде подконтрольных друг другу обществ с целью создания корпоративной вуали в отношении конечного бенефициара ООО «Сити-Молл Инвест», за которым зарегистрировано здание торгового центра». Однако, это заявление, как и сам иск, были отклонены судом, но остался ещё один арест на «Сити Молл» в рамках уголовного дела по обвинению Александры Павлова в злоупотреблении служебным положением (ч.2 ст. 201 УК РФ).

ГЛАВНАЯ СТРАНИЦА САЙТА [www.avant-partner.ru](http://www.avant-partner.ru) ВСЕ «ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ»

avant-partner.ru  
ИНТЕРНЕТ ВЕРСИЯ ГАЗЕТЫ

А ТАКЖЕ: ЛЕНТА НОВОСТЕЙ, МЕРОПРИЯТИЯ, АУКЦИОНЫ, КОНФЛИКТЫ, ИНТЕРВЬЮ И МНОГОЕ ДРУГОЕ...

ЭЛЕКТРИЧЕСТВО СТАНОВИТСЯ ДОСТУПНЕЕ



Реализация поручения правительства меняет ситуацию с подключениями к электрическим сетям. Теперь получить доступ к электроэнергии становится быстрее и дешевле. Насколько быстрее, и что для получения указанного доступа нужно делать, рассказали на прошлой неделе представители филиала ОАО «МРСК Сибири» – «Кузбассэнерго – РЭС». На специальных проведенных для представителей малого бизнеса и местных властей совещаниях.

**Юрий Антонов**, директор «Кузбассэнерго – РЭС», сообщил, что в июне 2012 года председатель правительства РФ **Дмитрий Медведев** поставил задачу к 2018 году резко сократить сроки и стоимость нового подключения потребителей к электрическим сетям. Компания «Россети», в состав которой входит «МРСК Сибири», разработала свою «дорожную карту» реализации этого поручения, и уже есть осязаемые результаты движения по этой «карте». В 2010 году срок подготовки договора на новое подключение составлял 30 дней, по итогам первого квартала 2015 года в «Кузбассэнерго – РЭС» он фактически составил всего 8 дней при текущей задаче готовить договор за 15 дней. Число этапов подготовки подключения уже сократилось с 10 до 6, хотя в 2018 году их должно остаться всего четыре. В итоге, как подчеркнул Юрий Антонов, на сегодняшний момент время оформления подключения нового потребителя к сетям «Кузбассэнерго – РЭС» составляет всего 45 дней против 283 дней, когда этой проблемой озабочились глава правительства России.

Директор «Кузбассэнерго – РЭС» пояснил также, что подключение теперь можно оформить не только быстрее, но и дешевле. Часть затрат на технологическое присоединение энергетиков включают в свои инвестиционные программы. У многих потребителей есть льготы на подключение: для индивидуального жилищного строительства при подключении не более 15 кВт мощности она обходится потребителю всего в 550 рублей, а при подключении мощности до 150

кВт, например, для предприятия малого или среднего бизнеса есть возможность воспользоваться рассрочкой на 3 года с оплатой всего 5% первоначального взноса.

Впрочем, удешевление и сокращение сроков еще не означает полного упрощения процедуры, поскольку она зависит не только энергетиков. Последняя редакция постановления правительства РФ, регулирующего процедуру подключения и впервые внедрившего в практику сам термин «технологическое присоединение», вышла в свет совсем недавно – 13 апреля нынешнего года, и неспециалисту очень сложно разобраться во всех тонкостях процедуры. В таких обстоятельствах **Антон Стрельников**, заместитель директора «Кузбассэнерго – РЭС» по реализации и развитию услуг, напомнил, что филиал ОАО «МРСК Сибири» – «Кузбассэнерго – РЭС» следует в своей работе клиентоориентированному подходу, и тем потребителям, которые нуждаются в подключении, нужно просто обратиться к «Кузбассэнерго – РЭС». Во-первых, на сайте филиала указаны все центры мощности сетей МРСК Сибири в Кузбассе, чтобы можно было понять, где, какому потребителю можно подключиться. Хотя эта информация в первую очередь относится к крупным производствам, энергоёмким. Во-вторых, через интернет можно узнать и всю необходимую информацию о процедуре технологического присоединения, и подать необходимые документы, и также с помощью интернета можно поддерживать обратную связь. В частности, можно подать заявку на технологическое присоединение



НЕ ШЕРЕГЕШЕМ ЕДИНЫМ

*Кузбасс продолжает последовательную реализацию стратегии ухода от монозависимости. И хотя проблема остается (монозависимыми в регионе являются практически все города, кроме Новокузнецка), недостатка в новых проектах, призванных диверсифицировать экономику, в Кемеровской области нет. Для их успешной реализации нужны не только инвесторы, но и в некоторых случаях – внесение изменений в законодательную базу.*

ТАКИЕ РАЗНЫЕ ПРОЕКТЫ

Поданным директора созданного год назад областного агентства по привлечению и защите инвестиций **Евгения Вострикова**, на сегодняшний день на сопровождении в агентстве 34 проекта из разных отраслей экономики, общий объем требуемых для них инвестиций составляет 25 млрд рублей. За год работы удалось привлечь 1,6 млрд рублей инвестиций.

Некоторые проекты были представлены на прошедшем в конце апреля заседании регионального клуба инвесторов в Шерегеше.

Например, 30 млн рублей требуется компании «Сорбенты Кузбасса» для опытно-промышленного производства нанопористых сорбентов для разделения газов и очистки воздуха. У предприятия уже есть в наличии производственно-лабораторные помещения с аналитическим оборудо-

ванием. Кемеровстата, на конец 2014 года в регионе было зарегистрировано более 38 тыс. грузовых и пассажирского автотранспорта; для них ежегодно реализуется более 150 тыс. штук покрышек. Утилизация изношенных шин вредит экологии, между тем, по данным директора компании **Николая Тимакова**, каркашины с цельно-металлическим типом корда может быть восстановлен до 5 раз. Технология предполагает полное восстановление протектора, при необходимости – ремонт боковой части. Срок эксплуатации восстановленной шины равен сроку службы новой, при этом цена восстановленной – 50-70% от стоимости новой покрышки. Гарантия на восстановленную резину составляет 80-120 тыс. км пробега. При оценке проекта в 17,8 млн рублей срок окупаемости составляет 11 месяцев с начала финансирования. К настоящему



Рынок по восстановлению грузовых и крупногабаритных шин «холодным» способом в Кузбассе, по мнению Николая Тимакова, большой – ежегодно реализуется более 150 тыс. штук покрышек



Александра Берено считает, что сорбенты кузбасского производителя из угля будут в 2-5 раз дешевле зарубежных благодаря использованию дешевого местного сырья и более эффективной технологии



Томское ООО «Пром-Прогресс» ищет 80 млн рублей для строительства завода в Новокузнецке завода по производству индустриальных смазочных материалов, пояснил Евгений Шелбогашев, у будущего завода готовы каналы реализации с потребностью в объеме не менее 400 тонн в месяц



По мнению Ольги Матвеевой, рапсовое масло на сегодняшний день недооценено в России, хотя по своему жирности оно превосходит подсолнечное

время документально подтвердили намерение воспользоваться услугой по восстановлению шин несколько производителей шин и транспортных компаний, среди них ООО «Сибирские грузовые линии», ООО «Фабрика-Сиб», Сибирское отделение ТК ООО «Деловые линии».

Томское ООО «Пром-Прогресс» ищет 80 млн рублей для строительства в Новокузнецке завода по производству индустриальных смазочных материалов. Как пояснил директор компании **Евгений Шелбогашев**, смазка для спецтехники импортного производства широко применяется в России, но традиционно поставляется из-за рубежа. С 2008 до 2015 года основной специализацией «Пром-Прогресс» была торговля горюче-смазочными материалами, сформирована торговая сеть на территории Кемеровской, Томской областей, Алтайского и Красноярского краёв. Таким образом, у будущего завода готовы каналы реализации с потребно-

стью инвесторов для организации производства по восстановлению грузовых и крупногабаритных шин «холодным» способом. Рынок для данного производства в Кузбассе большой – по данным

вложено 1,22 млн рублей. Заинтересованным инвесторам предлагаются варианты как прямого инвестирования в проект, так и выдачи поручительства для привлечения банковского кредита. В случае прямого финансирования инициаторы проекта могут предложить инвестору включение в состав учредителей, прибыль в размере 20% годовых с ежемесячной уплатой процентов и выплата основного долга начиная со второго года от даты вложения. Завершить возврат средств инвестору «Пром-Прогресс» планирует через 3-5 лет. Начало строительства завода запланировано на июнь 2015 года, завершение – в ноябре 2015 года. Выход на проектную мощность ожидается во втором квартале 2017 года.

Инвесторы ждут также ООО «Рапс» и ООО «Кузбассмасло», реализующие проект по модер-



По словам Евгения Вострикова, за год работы областного агентства по привлечению и защите инвестиций удалось привлечь 1,6 млрд рублей инвестиций

нию импортозамещения в объёме не менее 400 тонн в месяц. Предполагаемая проектная мощность производства – 150 тонн продукции в месяц. На сегодняшний день готов бизнес-план строительства завода, определены поставщики оборудования (Китай), идут переговоры с администрацией Новокузнецка по поводу выделения земельного участка. В проект уже

низации производства рапсового масла в Топкинском районе. По данным директора ООО «Рапс» **Ольги Матвеевой**, Кемеровская область идеально подходит для выращивания данной культуры, к тому же здесь нет дефицита свободных сельскохозяйственных земель. Более того, рапсовое масло на сегодняшний день недооценено в России, хотя по своему жирности оно превосходит подсолнечное

кислотному составу оно почти не отличается от дорогостоящего оливкового. Начало производству было положено в 2010 году, на сегодняшний день в проект вложено 12 млн рублей: реконструирован цех, завершается монтаж первой очереди нового, более мощного оборудования. Среди первоочередных задач – обеспечение устойчивой сырьевой базы, для этого предпринимателям не хватает оборотных средств. Выручка по итогам 9 месяцев прошлого года без учёта налога на добавленную стоимость составила около 12 млн рублей. Предприятие уже поставлено на учет в различных регионах России и за рубежом. Оно используется не только в пищевых целях, но и в химической промышленности, а жмых покупают фермеры на корм скоту.

В текущем году планируется выйти на ежеквартальный объём выручки около 35 млн рублей при реализации 0,55 тыс. тонн масла и более 1 тыс. тонн жмыха. Окончание на стр. 5

ЦЕНА ВОПРОСА

100 тысяч рублей штрафа было вынесено в качестве наказания генеральному директору ООО «БВС-Уголь» (Новокузнецкий район) **Владимиру Орлову** по приговору суда, по которому менеджер был признан виновным в совершении преступления, предусмотренного ст. 199.2 УК РФ (сокрытие денежных средств, за счёт которых должно производиться взыскание налогов и (или) сборов). Как сообщили следственное управление СК РФ по Кемеровской области, у ООО «БВС-Уголь», образовалась задолженность по налогам и сборам в сумме более 5,3 млн рублей. Руководитель предприятия, зная о том, что налоговым органом расходные операции на счетах организации приостановлены, направило в адрес фирм-партнёров письма с просьбой перечисления денежных средств на расчётные счета контрагентов. Тем самым он умышленно сокрыл денежные средства в сумме более 4,3 млн рублей, за счёт которых должно было производиться взыскание налогов. Данные нарушения обнаружила налоговая инспекция и оперативные работники по экономической безопасности и противодействию коррупции ГУ МВД России по Кемеровской области. Как следует из данных справок-копий по предприятиям, ООО «БВС-Уголь» создано в 2003 году, занимается добычей каменного угля, контролируется новокузнецким предпринимателем **Владимиром Буртовым**, руководителем и контролирующим акционером завода «Гидромаш» в Новокузнецке.

6 миллиардов рублей кредитов для своего подразделения ОАО «Кузбассэнерго» планирует привлечь ООО «Сибирская генерирующая компания» (СГК). Соответствующий тендер компания планирует провести 15 сентября, сообщает официальный сайт РФ для размещения информации о размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг. Начальная (максимальная) цена договора – 1,08 млрд рублей. Согласно документации, данная сумма представляет собой проценты за пользование кредитом «при полной загрузке, за год». Тендер пройдет в форме открытого запроса предложений. В документации общая сумма работита на 4 лота: двух кредитных соглашений в форме возобновляемой кредитной линии с лимитом единовременной задолженности в сумме 2 млрд рублей каждая и двух соглашений в форме кредитных линий с лимитом по 1 млрд рублей каждая. Кредитные средства привлекаются «для осуществления текущей деятельности» заявителя на участие в запросе предложений принимаются до 30 июня.

9 миллиардов 327 миллионов 415 тысяч рублей выручки получила ОАО «Угольная компания «Южный Кузбасс» (входит в группу «Мечел») в первом квартале 2015 года. Как следует из опубликованной компанией бухгалтерской отчетности, это на 39,5% больше, чем в первом квартале 2014 года, когда выручка «Южного Кузбасса» составила 6 миллиардов 688 миллионов 39 тысяч рублей. Чистая прибыль первого квартала текущего года составила 1 миллиард 366 миллионов 486 тысяч рублей. Годом ранее «Южный Кузбасс» получил 2 миллиарда 172 миллиона 276 тысяч чистого убытка. Прибыль компании получена впервые с 2012 года.





Об остановке НКВЗ и необходимости трудоустроить 1190 его работников сообщил перед майскими праздниками председатель Федерации профсоюзных организаций Кузбасса **Олег Маршалко**. «Каждый день работает комиссия, пытаюсь решить проблемы каждого работника» завода, отметил Олег Маршалко. По его оценке, ситуация могла быть менее напряженной, если бы работников, а это в основном, сварщики, которым нетрудно найти работу, уведомили раньше о предстоящей остановке. Приказ о сокращении численности работников в течение трёх месяцев «в связи с отсутствием заказов» был издан на заводе 6 апреля.

Хотя ещё в августе НКВЗ сообщил о поставках полувагонов новой модели, о полной обеспеченности заказами и о планах выпустить 360 вагонов ежемесячно, т. е. работать с полной загрузкой. Однако, как пояснил один из акционеров НКВЗ

**Евгений Подъяпольский**, освоение производства инновационного полувагона (на 6-7% увеличивает грузооборот), который представил председателю правительства России **Дмитрию Медведеву** 1 апреля 2013 года, не помогло, когда экономическая ситуация серьезно

ОАО «Новокузнецкий вагоностроительный завод» создано в феврале 2008 года на базе завода по ремонту металлургического оборудования, выделенного в свою очередь из состава ОАО «Кузнецкий металлургический комбинат» в ходе банкротства последнего. Завод выпускает полувагоны для перевозки угля (3,43 тыс. штук в 2013 году против 3,7 тыс. годом ранее). В 2013 году предприятие заняло седьмое место в России по общему выпуску вагонов. Согласно отчетности, выручка предприятия в 2013 году упала на 15,3% до 6,2 млрд рублей, чистая прибыль сократилась в 23,4 раза и составила 4,23 млн рублей. В настоящее время основные акционеры НКВЗ – Юрий Байченко (25% акций), Андрей Бакай и Евгений Подъяпольский (по 12%). Кроме того, 51% – у кемеровского ООО «ИФК «Энерго».

ухудшилась с началом кризиса осенью прошлого года. Подорожал металлопрокат и комплектующие для вагонов, одновременно стали недоступны банковские кредиты. «А покупатели вагонов лишь 15-20% стоимости оплачивают авансом за счёт собственных средств,

остальное покрывают кредитными», – указал Евгений Подъяпольский. В результате, себестоимость вагонов превысила расходы на их покупку или лизинг. «Суточная доходность вагона сейчас составляет 500 рублей, а расходы на вагон – 800 рублей, наши клиенты

качество владельца завода, т. к. по данным Евгения Подъяпольского, заключена обратная сделка по возврату доли Шуккина (ООО «ИФК «Энерго») прежним акционерам (в отчетности завода этот факт пока не отражен). Тем не менее, акционеры продолжают поиск инвестора.

от продления контрактов, заключенных в 2014 году отказались, и от заключения новых», – сообщил акционер НКВЗ. Во второй половине прошлого и в начале нынешнего года акционеры НКВЗ пытались привлечь нового собственника – инвестора,

который бы помог решить проблемы предприятия. В начале марта стало известно, что 51% акций завода старые акционеры уступили кемеровскому ООО «ИФК «Энерго», подконтрольному новокузнецкому предпринимателю **Александру Шуккину**. Однако он не остался в

В настоящее время на имущество НКВЗ обращено взыскание Сбербанка, основного кредитора предприятия. «Мы прекратили обслуживать его кредиты, так что действия банка вполне логичны», сообщил Евгений Подъяпольский. Предприятие пыталось заключить с банком мировое соглашение, но оно сорвалось после того, как банку стало известно о выходе Александра Шуккина из числа акционеров НКВЗ. С февраля на рассмотрении арбитражного суда Кемеровской области находится дело о банкротстве завода по заявлению кемеровского ООО «Вагон Трейд СДС». Оно дважды откладывалось для досудебного урегулирования долга, последний раз до 19 мая, и в этот раз, вероятно, завершит введение процедуры банкротства.

Антон Старожилко

## ВАГОНОСТРОЕНИЕ ВСТАЛО

ОАО «Новокузнецкий вагоностроительный завод» (НКВЗ), еще недавно крупнейшее предприятие машиностроительной отрасли Кемеровской области, останавливает производство из-за отсутствия спроса и денежных средств. Работники завода уведомлены об увольнении, на предприятии работает трудовая комиссия, помогающая увольняемым устроиться на новых местах.

# НЕ ШЕРЕГЕШЕМ ЕДИНЫМ

Окончание. Начало на стр. 3

### МАСТЕР-ПЛАН ДЛЯ ШЕРЕГЕША

Но самым крупным инвестиционным проектом в Кемеровской области по-прежнему остаётся туристско-рекреационный кластер «Шерегеш». За год работы ООО «Денеба Групп» совместно с канадской компанией «Экосайн» разработали мастер-план развития «Шерегеша». По оценке заместителя губернатора по экономике и региональному развитию **Дмитрия Исламова**, данный документ – готовое предложение для инвесторов: это концепция развития курорта на ближайшие десятилетия, определяющая места размещения основных объектов (дорог, парковок, гостиниц, подъёмников и прочего) с учётом экспозиции склонов, распределения солнечной радиации, градиентов горных склонов и других факторов. Востребованность курорта продолжает расти, и сейчас на горе Зелёной не хватает многого. При том, что в «пиковые» дни сюда приезжают 16-17 тыс. человек, вместимость отелей – всего около 2,5 тыс. туристов, вместимости трасс – около 8,8 тыс. человек, машиномест на парковках – для 3,9 тыс. человек.

Мастер-планом предусмотрено строительство нового курортного центра в секторе В. От скопления отелей в секторе А он отличается тем, что будет расположен на очень пологом рельефе, который позво-

ляет совместить коммерческие пешеходные улицы с выкатами горнолыжных трасс, нижними станциями подъёмников и трассами для начинающих у подножия горы. Предусмотрено строительство большой парковки на 1,2 тыс. парковочных мест с перспективой дальнейшего развития участка, в том числе – строительства вертодрома. В результате должен получиться транспортно-посадочный узел для автобусов, машин и вертолётов.

Как сообщил **Дмитрий Исламов**, один из основных инвесторов СТК «Шерегеш» **Игорь Прокудин** принял решение о строительстве временной парковки в секторе В и уже этим летом планирует вложить в неё 40 млн рублей. Рядом с парковкой будет построена дорога. «Этой дорогой мы «открываем» сектор В – вдоль неё расположены свободные муниципальные земельные участки, на которых уже сейчас можно строить гостиницы, кафе и другие объекты», – добавил замгубернатора.

Поясним, земельные участки, предлагаемые к освоению в мастер-плане, находятся как на муниципальных и областных землях, так и на территории лесного фонда. Перевод последних в земли под застройку и оформление прав на них может занять какое-то время.

Как сообщил директор ООО «Денеба Групп» **Денис Багаев**, на доступных к освоению землях уже идёт межведомственное согласование участков – как не-



По оценке **Дмитрия Исламова**, мастер-план развития «Шерегеша» – готовое предложение для инвесторов

Что нужно, чтобы мастер-план заработал? Как отмечают эксперты, такого термина, как мастер-план, в градостроительном законодательстве не существует. А значит, для его внедрения в жизнь требуется внесение изменений в градостроительные документы, межевание и зонирование. Финальный этап – утверждённые главой района правила землепользования и застройки. Тем не менее, инвестировать в строительство здесь можно уже сейчас.

Как сообщил со ссылкой на почётного консула Испании по Сибирскому федеральному округу **Ди Тага Франсия Пабло Гастона** Евгений Востриков, к данному проекту проявили интерес частные инвесторы из Испании – они запросили сопроводительную информацию.

Не остаются в стороне и местные предприниматели. Как стало

известно на прошлой неделе, один из участников заседания клуба инвесторов заявил о желании финансировать строительство жилого квартала на территории Горной Шории в соответствии с презентованным мастер-планом, по принципу «тайм-шер». Сейчас этот инвестор изучает аналогичный опыт других курортов, в том числе Сочи, после чего планирует приступить к разработке бизнес-плана и архитектурной концепции застройки. Другой участник подтвердил свои намерения построить автопарковку и подбрасывающую канатную дорогу. Как пояснил Евгений Востриков, поскольку потенциальные инвесторы пока лишь заявили о своих намерениях, без подкрепления какими-либо реальными действиями, их имена не раскрываются.

Ксения Сидорова

Разработка Мастер-плана и проекта Планировки территории первой очереди строительства спортивно-туристического комплекса «Шерегеш»

Багаев Денис Владимирович  
Генеральный директор ООО «Денеба Групп»

24.04.2015

## Простые депозиты от ВТБ24



Большое преимущество



Каким депозитным продуктом предлагает банк ВТБ24 предприятиям малого бизнеса?

Сейчас мы предлагаем клиентам три основных вида депозитов: «Срочный», «Пополняемый» и «Комфортный». Клиенты сами определяют периодичность выплаты процентов – в конце срока или ежемесячно, потребность досрочно изъятия и необходимость пополнения. Кроме того, есть специализированный вид депозита, который принимается в обеспечение гарантий, выдаваемых банком.

Депозиты можно разместить на срок от одного дня. Ограничение по минимальной сумме (за исключением депозита под обеспечение гарантий) составляет 100 тыс. рублей, что полностью соответствует минимальным суммам размещения наших клиентов. Банк

Условия по депозитам для малого бизнеса должны быть простыми, понятными и одновременно с этим полностью отвечать запросам клиентов, посчитали в банке ВТБ24<sup>1</sup> и немного изменили свою продуктовую линейку. Начальник управления расчетных продуктов и услуг Департамента обслуживания клиентов малого бизнеса ВТБ24 **Светлана Сырцова** рассказывает, как можно заработать на депозитах, может ли банк досрочно вернуть средства клиенту по его желанию и будут ли меняться ставки.

открывает депозиты как в рублях, так и в иностранной валюте. Ставка по депозиту зависит от срока и суммы. На короткие сроки банк устанавливает ставки ежедневно, на сроки от 91 дня ставки меняются, как правило, один-два раза в месяц. Стоит отметить, что при размещении депозита через систему дистанционного обслуживания «Банк – клиент онлайн» действуют повышенные ставки. Для клиентов, размещающих крупные суммы, банк устанавливает процентные ставки в индивидуальном порядке.

Практика показала: клиентам – предприятиям малого бизнеса – нужны простые, понятные продукты, чтобы не нужно было тратить много времени, разбираясь в нюансах. Поэтому новые депозиты, которые мы предложили нашим клиентам в прошлом году, очень просты для выбора.

**Высока ли потребность малого бизнеса в сохранении и приумножении средств?** Малому бизнесу, как правило, не свойственно аккумулировать свободные денежные средства на расчетных и депозитных счетах, все средства обычно находятся в обороте.

В то же время, достаточно много клиентов пользуются депозитными продуктами, понимая свою финансовую выгоду: даже за четыре дня размещения средств в банке можно получить доход.

На сегодняшний день депозитный портфель юридических лиц в ВТБ24 составляет более 85 млрд. рублей, за 2014 год он вырос в 2,5 раза<sup>2</sup>.

**Действительно, очень большая сумма. Кто приносит вам деньги на депозит?**

Учитывая доступность наших продуктов – низкий порог минимальной суммы, срок депозитов от одного дня, а также возможность оперативного размещения через систему «Банк – клиент онлайн», практически все клиенты время от времени приносят к нам свои свободные средства.

Говоря о «депозитных клиентах», могу отметить, что они зачастую диверсифицируют свои денежные средства и размещают их одновременно в нескольких банках, следуя принципу «не клади все яйца в одну корзину».

**Предлагаете ли вы клиентам другие популярные продукты?**

Да, конечно. Наиболее популярный продукт – это неснижаемый остаток по расчетному счету. Он более гибкий по сравнению с депозитными продуктами, т.к. открытия депозитного счета не требуется, а также есть возможность размещения через систему «Банк – клиент онлайн».

**Планирует ли ВТБ24 в ближайшее время менять ставки по рублевым депозитам?** Сейчас наши ставки находятся в среднем ценовом диапазоне, и существенных корректировок не планируется. Однако мы внимательно следим за конъюнктурой рынка и готовы оперативно реагировать на любые ее изменения, предлагая клиентам наиболее привлекательные условия.

Узнайте больше:  
8 800 707-24-24  
(звонок по России бесплатный)  
www.vtb24.ru

1 Банк ВТБ 24 (публичное акционерное общество). Генеральная лицензия Банка России № 1623, предоставляет финансовые услуги.  
2 По данным на 01.04.2015 г.

РЕКЛАМА.



# ШАНС ДЛЯ НЕИСПРАВИМЫХ

Окончание. Начало на стр. 1

## БОЛЬШЕ ВОЗМОЖНОСТИ МАЛОГО БИЗНЕСА

Для Кузбасса малый бизнес – один из тех инструментов, которые должны помочь региону перейти от сырьевого направления к производству товаров с высокой долей переработки и добавленной стоимости. Недаром на своей первой пресс-конференции заместитель губернатора по промышленности, транспорту и предпринимательству **Екатерина Кутылкина** подчеркнула важность развития малого бизнеса и отметила, что в плане первоочередных мероприятий по устойчивому развитию экономики Кузбасса губернатор Аман Тулеев обозначил развитие малого бизнеса как одну из ключевых задач. «Администрация области нацелена на то, чтобы, несмотря на непростую экономическую ситуацию, создать все возможные условия для предпринимателей, предоставить все преференции и льготы, чтобы они работали на благо Кузбасса», – отметила Екатерина Борисовна.

По информации Департамента предпринимательства и потребительского рынка Кемеровской области, сегодня малый бизнес области представлен, прежде всего, индивидуальными предпринимателями (их у нас более 51 тысячи) и малыми предприятиями (более 33 тысяч единиц). На предприятиях малого и среднего бизнеса работает более 300 тыс. человек, это 24% всех занятых в экономике региона.

Несмотря на сокращение количества индивидуальных предпринимателей в 2013–2014 году, вызванного ростом отчислений в пенсионный фонд и фонды социального страхования, в настоящее время наблюдается прирост числа субъектов малого и среднего предпринимательства области. Только в 2014 году в Кемеровской области открылось более 5 тысяч новых малых предприятий, создано около 9 тысяч новых рабочих мест.

Малый и средний бизнес эффективно работает практически во всех отраслях: в промышленности, строительстве, торговле, сфере услуг. Малые и средние предприятия региона 2014 году произвели продукцию и услуги на сумму 450 млрд рублей – 22% от общего оборота всех предприятий и организаций Кузбасса. И это на 150 млрд рублей выше среднего оборота по России и на 100 млрд рублей выше среднего значения оборота по Сибирскому федеральному округу. Общая сумма налоговых поступлений от малых и средних предприятий составляет более 20%, практически столько же мы получаем от угольных предприятий региона.

Малый бизнес выполняет ряд важнейших экономических и социальных задач. Помимо налоговых отчислений в бюджеты всех уровней, именно малый бизнес развивает новые отрасли в экономике Кузбасса – туризм, производство товаров народного потребления; создает дополнительные рабочие места, способствует развитию конкуренции.

Не менее велика в области и социальная роль малого бизнеса. Как сообщили в Департаменте предпринимательства и потре-

бительского рынка Кемеровской области, сегодня именно предприятия малого бизнеса обеспечивают трудоустройство социально нестабильных слоев населения,



**Екатерина Кутылкина:**  
«Администрация области нацелена на то, чтобы, несмотря на непростую экономическую ситуацию, создать все возможные условия для предпринимателей, предоставить все преференции и льготы, чтобы они работали на благо Кузбасса»

в частности, молодежи, женщин с несовершеннолетними детьми, т.д. Именно на этих предприятиях они набираются опыта, знаний, добиваются карьерного роста и самореализации.

Социальная ответственность предпринимателей довольно высока. Предприниматели области в рамках социально-экономического сотрудничества активно принимают участие в восстановлении объектов культуры, благоустройстве наших городов, помогают приобрести новое оборудование для больниц, транспорт, открывают детские сады, поликлиники, оказывают адресную поддержку ветеранам, инвалидам, детям-сиротам.

## ЧЕРЕЗ ТЕРНИИ

Но развитие малого бизнеса, чаще всего идет «не благодаря, а вопреки». Как считают эксперты, институт российского малого предпринимательства за время своего существования пережил ряд циклов, состоящих из спадов и подъёмов, в результате чего национальная специфическая черта становления российского малого бизнеса стало «загнущееся взросление». Причём, каждый подъём сопровождался надеждой на прорыв, стремлением достигнуть уровня развития, который позволил бы, образно говоря, «перейти на следующий уровень». И каждый раз этому мешал комплекс проблем, главные из которых – непредсказуемость законодательства, недостаточная законность производства продукции малого бизнеса со стороны реального сектора экономики, ограниченные финансовые ресурсы.

Практика показывает, что бизнес сталкивается с проблемами

вопросами на разных этапах своего развития: это и необходимость прохождения определённых процедур на этапе открытия бизнеса, и при выводе произведённой

продукции на рынок, в том числе на экспорт, это и финансовые издержки, связанные с необходимостью уплаты налогов на этапе роста, и обеспечение предприятия квалифицированными работниками, и доступность кредитных и иных финансовых ресурсов.

Уполномоченный по защите прав предпринимателей в Кемеровской области в рамках подготовки ежегодного доклада, содержащего оценку условий осуществления предпринимательской деятельности в Кемеровской области, провёл с 25 января по 6 февраля 2015 года опрос предпринимателей Кузбасса на тему «Административный климат в Кемеровской области». В опросе приняли участие 110 респондентов из 21 муниципального образования Кемеровской области.

Значительное число компаний по-прежнему считают проблемным вопросом преодоление административных издержек. 46% предпринимателей, принявших участие в опросе считают, что за последние 3 года административная нагрузка увеличилась. Среди ведомств в наибольшей степени препятствующих развитию бизнеса, предприниматели выделяют органы налоговой службы (ФНС) – 13,6% и Роспотребнадзор – 7,3%.

Сферами, в которых чаще всего предприниматели сталкиваются с административными барьерами, по результатам опроса стали землепользование и строительство (получение разрешительной документации).

Несмотря на то, что на областном уровне контрольные плановые мероприятия в отношении предприятий малого и среднего бизнеса в текущем году органами власти не проводятся, предпринимателей также волнует и проблема проверок (внеплановый инспекционный контроль).

В числе наиболее обременительных для бизнеса видов административного регулирования предприниматели выделили выполнение требований налоговых органов, внебюджетных фондов (пенсионного, соцстраха, обязательного медицинского страхования), а также органов, контролирующих соблюдение пожарной безопасности, в том числе применение несоизмеримых мер административных наказаний и проведение внеплановых выездных проверок. При этом большинство респондентов (63,3%) отметили ужесточение наказаний за последние 3 года.

В качестве мер по развитию бизнеса большинство опрошенных (60,9%) считает, что необходимо снижать налоговую нагрузку. Более 50% полагают необходимым предоставлять льготы по

аренде земли и помещений, 44% выступают за развитие микрокредитования, 46,7% опрошенных высказываются за снижение административных барьеров.

Добавим, что актуальной остается болезненная проблема правовой защиты и правовой грамотности предпринимателей. «А-П» не раз писал о законодательной ловушке, в которой оказался предприниматель из Чебулинского района Валерий Малышев, строящий горнолыжный комплекс на горе Чумай.

## И СЛОВОМ, И ФИНАНСОВО

Девальвация рубля, рост цен, затруднения в получении банковских займов обострили и без того традиционно непростую для малого бизнеса ситуацию, что привело, как отмечает «Эксперт-Сибирь», к стремительному росту банкротств компаний малого бизнеса в СФО. Только три из двенадцати сибирских регионов сократили число компаний вступивших в процедуру банкротства – Кемеровская область (-12%), республика Хакасия (-13%) и Бурятия (-20%). Возможно, свою роль сыграла и система государственной поддержки, которая действует в области. В Кузбассе, как подчеркнула Екатерина Кутылкина, действует мошнейшая в России система поддержки малого и среднего предпринимателя.

Как рассказала и.о. начальника Департамента предпринимательства и потребительского рынка Кемеровской области **Вероника Трихина**, в инфраструктуру поддержки входят 32 центра поддержки предпринимательства, 17 муниципальных фондов и Государственный фонд поддержки предпринимательства. В области также действуют Кузбасский технопарк, центр кластерного развития, региональный центр инжиниринга, 4 бизнес-инкубатора (города Калтан, Кемерово, Киселевск, Топки), 3 центра молодежного инновационного творчества при высших учебных заведениях. Все объекты инфраструктуры бесплатно предоставляют информационную, кон-

сультационную, имущественную поддержку, комплексно решая проблемы организации и сопровождения бизнеса.

На реализацию всех региональных мер поддержки, по данным Департамента предпринимательства и потребительского

# ОПТИМИСТОВ

«Сейчас дана чёткая установка на либерализацию бизнеса, в приоритете – свобода предпринимательской деятельности, а не её регулирование... И это вселяет определённый оптимизм»



**Елена Латышенко:**  
«Сейчас дана чёткая установка на либерализацию бизнеса, в приоритете – свобода предпринимательской деятельности, а не её регулирование... И это вселяет определённый оптимизм»

Что касается финансовых мер, на региональном уровне действует государственная программа Кемеровской области «Развитие субъектов малого и среднего предпринимательства» на 2014–2017 годы, на уровне городов и районов реализуются муниципальные программы.

Предоставляются гранты начинающим предпринимателям (до 500 тыс. рублей), микрозаймы (до 1 млн рублей под 10% годовых), гарантии по кредитам (до 70% залогового обеспечения). В целях снижения финансовых затрат предприятий малого и среднего бизнеса, действующим малым и средним предприятиям субсидируются 80% всех затрат: по уплате процентов по кредитам, по аренде производственных площадей; по подготовке кадров; по участию в выставочно-ярмарочных мероприятиях. Оказываются поддержка ремесленным предприятиям. Все субсидии предоставляются на конкурсной основе.

В текущем году появились и новые меры поддержки предпринимателей. Например, на уровне муниципалитетов запущена новая мера поддержки по предоставлению субсидий на приобретение оборудования, чтобы местный товаропроизводитель смог компенсировать половину своих производственных расходов (рамер субсидии до 1 млн рублей).

В Кемеровской области, планируются направить более 250 млн бюджетных средств (областной, местный федеральный бюджеты). В целях стимулирования потенциальных предпринимателей к активной деятельности на региональном уровне предусмотрены налоговые льготы, а именно:

- по уплате налога на имущество (с 2,2 до 0%);
- по налогу на прибыль (с 18% до 13,5%);
- при применении УСН, если объектом налогообложения являются доходы, уменьшенные на величину расходов, ставка снижена (с 15% до 3%);
- по транспортному налогу (0%);
- по уплате налога на имущество (с 2,2 до 0%);
- по налогу на прибыль (с 18% до 13,5%);
- при применении УСН, если объектом налогообложения являются доходы, уменьшенные на величину расходов, ставка снижена (с 15% до 3%);
- по транспортному налогу (0%);

Также в целях реализации мер налогового стимулирования для субъектов малого предпринимательства Советом народных депутатов Кемеровской области 22.04.2015г. принят закон Кемеровской области «Об установлении налоговой ставки в размере 0 процентов для налогоплательщиков – индивидуальных предпринимателей, применяющих упрощенную систему налогообложения, патентную систему налогообложения». Закон стимулирует самозанятых граждан к регистрации предприятий производственной, социальной и научной сфер, освобождая их от уплаты налогов (УСН, патент) на 2 года.

Также в целях реализации мер налогового стимулирования для субъектов малого предпринимательства Советом народных депутатов Кемеровской области 22.04.2015г. принят закон Кемеровской области «Об установлении налоговой ставки в размере 0 процентов для налогоплательщиков – индивидуальных предпринимателей, применяющих упрощенную систему налогообложения, патентную систему налогообложения». Закон стимулирует самозанятых граждан к регистрации предприятий производственной, социальной и научной сфер, освобождая их от уплаты налогов (УСН, патент) на 2 года.

Также в целях реализации мер налогового стимулирования для субъектов малого предпринимательства Советом народных депутатов Кемеровской области 22.04.2015г. принят закон Кемеровской области «Об установлении налоговой ставки в размере 0 процентов для налогоплательщиков – индивидуальных предпринимателей, применяющих упрощенную систему налогообложения, патентную систему налогообложения». Закон стимулирует самозанятых граждан к регистрации предприятий производственной, социальной и научной сфер, освобождая их от уплаты налогов (УСН, патент) на 2 года.

Также в целях реализации мер налогового стимулирования для субъектов малого предпринимательства Советом народных депутатов Кемеровской области 22.04.2015г. принят закон Кемеровской области «Об установлении налоговой ставки в размере 0 процентов для налогоплательщиков – индивидуальных предпринимателей, применяющих упрощенную систему налогообложения, патентную систему налогообложения». Закон стимулирует самозанятых граждан к регистрации предприятий производственной, социальной и научной сфер, освобождая их от уплаты налогов (УСН, патент) на 2 года.

## ВРЕМЯ НЕИСПРАВИМЫХ ОПТИМИСТОВ

67,3% участников опроса, проведенного уполномоченным по защите прав предпринимателей в Кемеровской области Еленой Латышенко, оценили условия ведения бизнеса в Кузбассе как удовлетворительные и только 26,4% не удовлетворены, либо скорее не удовлетворены условиями ведения бизнеса, при этом 20% ждут улучшения ситуации, а 31% считают, что ситуация не изменится, и 49% ждут ухудшения. То есть, во-первых, настроения в малом бизнесе далеки от пессимизма, а во-вторых, предпринимательством в нашей области занимаются несправильные оптимисты. Не последнюю роль в мажорном настрое играют те самые возложенные надежды и поставленные задачи, которые были озвучены в декабре прошлого года, в особенности, касающиеся импортозамещения.

Да и сама потребность экономических преобразований и постепенно выполняемые обещанные изменения в законодательстве, позволяют с ныне модным сдержанным оптимизмом выразить надежду, что малый бизнес наконец-то имеет шанс позрослеть, занять в экономике страны ту позицию, которую достоин. Конечно, ситуация не проста. А когда предпринимательство было легко? Проще вспомнить, когда было сложнее.

Сегодня вопрос развития малого и среднего предпринимательства рассматривается на уровне Президента страны В.В. Путина и Правительства Российской Федерации не только как механизм устойчивого развития экономики, но и в целом, как условие нашего успешного движения вперед, – отмечает Вероника Трихина. – Перед органами государственной власти стоит задача создания благоприятной предпринимательской среды в каждом городе и районе. Для себя мы видим, прежде всего, принципиально новый подход к вопросам развития малого бизнеса. Это задача не одного какого-либо органа власти, это комплексная работа. Каждый руководитель на своём месте должен обозначить меры по улучшению условий развития бизнеса. Чтобы предприниматель сосредоточил свои усилия именно на своем деле, а не решал вопросы оформления документов на строительство, поиска земельного участка, получения необходимых решений и согласований. Именно поэтому, в настоящее время на уровне региона вырабатываются меры по снижению административных издержек, совершенствуются механизмы предоставления государственных и муниципальных услуг, проводится работа по сокращению административных процедур, внедряются лучшие практики Национального рейтинга состояния инвестиционного климата в субъектах Российской Федерации.

Светлана Платоненко



**СОЗДАТЬ КЛИМАТ ДЛЯ БИЗНЕСА**  
В конце апреля прошло первое заседание Экспертно-консультативного совета при уполномоченном по защите прав предпринимателей в Кемеровской области.

Как сказала **Елена Латышенко**, уполномоченный по защите прав предпринимателей в Кемеровской области, «за год работы, можно сказать, институт уполномоченного в области создан, приступил к работе, а сегодняшнее заседание говорит о том, что и структура создана окончательно».

Сам Совет был создан 3 апреля 2015 года, в его состав вошли представители федеральных и исполнительных органов власти, общественных объединений предпринимателей, законодатели. «Задача – создание предпринимательского климата в регионе – консолидация потенциала всех членов совета, экспертных компетенций, для того, чтобы была возможность решать конкретные задачи, выходить с конкретными инициативами на региональный и федеральный уровень. Также в рамках Совета будет возможность рассматривать конкретные обращения предпринимателей, которые демонстрируют наличие системных проблем, либо которые требуют обсуждения. В своей практике мы сталкивались уже с обращениями, которые нельзя толковать однозначно, так как определенные механизмы правового регулирования работают неадекватно современным условиям, – заметила Елена Петровна. – А то, что на сегодняшнем Совете присутствует представитель аппарата Представителя президента в СФО **Ирина Сергеевна Головкина**, это говорит о том, что все органы власти заинтересованы работать на нашу общую цель».

Региональный уполномоченный отметила, что «штатная численность аппарата сегодня составляет 3 человека, включая уполномоченного. Мы понимали, что таким составом нельзя эффективно присутствовать во всех территориях, во всех муниципальных образованиях Кемеровской области, в связи с этим мы вышли с инициативой в СНД КО, в региональный закон были внесены соответствующие изменения, и сегодня у нас есть право назначать общественных представителей в муниципальных образованиях, а также создавать общественные приемные, наша цель – присутствие во всех муниципальных образованиях. Сейчас заключены соглашения с 25 муниципальными образованиями и в 30-ти определены общественными представителями. В этом году мы ставим целью закончить работы по определению общественных представителей во всех муниципальных образованиях и заключить соглашения с теми, которые не успели это сделать в прошлом году по тем или иным причинам. Сейчас мы ставим целью определение общественных представителей по конкретным видам деятельности. Сегодня в составе совета есть общественных представителей по взаимодействию с Роспотребнадзором. Работа проходит в тесном взаимодействии с федеральным аппаратом уполномоченного по защите прав предпринимателей, у нас существует единая электронная система, все обращения, которые поступают к нам, в обязательном порядке регистрируются в базе и там же отражается вся работа по жалобе. Кроме того, мы участвуем в работе, которую проводит федеральный аппарат по отдельным направлениям, в частности по разработке предложений по внесению изменений в нормативно-правовые акты, регулирующие самые разные сферы предпринимательской деятельности. Мы стараемся в меру сил оказывать внимание информационному сопровождению нашей работе. Мы запустили собственный сайт. Также за это время, совместно с «Авант-ПАРТНЕРом» был выработан формат диалога бизнеса и власти на нейтральной площадке, что тоже даёт свои результаты – очень важно обеспечивать такой своевременный открытый диалог».

На Совете Елена Латышенко открыла результаты работы за прошедший год в виде «Ежегодного доклада о результатах деятельности уполномоченного по защите прав предпринимателей Кемеровской области за 2014 год». По словам Елены Петровны, «Доклад разработан в соответствии с законом об уполномоченном, мы обязаны по истечению года предоставлять такой доклад губернатору кемеровской области, СНД КО и в федеральный аппарат уполномоченного. Губернатору доклад уже представлен, на майской сессии будет представлен доклад в СНД КО, где будут обозначены проблемы, которые мы считаем необходимо решать в первоочередном порядке, также доклад представлен в аппарат федерального уполномоченного, и предложения, которые мы озвучили, вошли в доклад президенту». (Более подробно доклад будет обсуждаться на очередной встрече с предпринимателями – «А-П.»)

Также на Совете **Антон Силин**, начальник департамента инвестиций и стратегического развития АКО рассказал о «дорожной карте» внедрения в Кемеровской области лучших практик Национального рейтинга состояния инвестиционного климата в субъектах Российской Федерации. **А Владимир Шиманович**, начальник отдела по надзору за соблюдением прав предпринимателей прокуратуры Кемеровской области поделился результатами прокурорского надзора за соблюдением законодательства РФ в сфере защиты прав предпринимателей.

Адрес редакции, учредителя и издателя: 650991, г. Кемерово, ул. Красноармейская, 136. Телефон/факс (384-2) 585-616. Адрес электронной почты главного редактора editor@avant-partner.ru; электронная версия издания в сети Интернет www.avant-partner.ru; Мнение редакции не всегда совпадает с мнением авторов. При перепечатке журналистских материалов прямая ссылка на «Авант-ПАРТНЕР» обязательна. Использование оригинал-макетов и элементов дизайна газет без ведома редакции запрещено. Материалы в рубриках ЛИДЕР, СОБИТИЯ, КРУПНЫМ ПЛАНOM, НОВОСТИ КОМПАНИЙ, ПРЕСС-РЕЛИЗ, НОВИНКА, КОНФЛИКТ выходят на правах рекламы. Время подписания номера в печать по графику в 09.00. Сдан в печать в 09.00. Объем 2 п.л. Печать офсетная. Тираж 4500 экз. Распространение: подписка, VIP-расылка – бесплатно. В розницу – цена договорная. Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе Издательского Дома «Деловой Кузбасс». Газета отмечена в ООО «Лаури-К», 650999, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28, офис 207.

**Главный редактор Галина Федоровна Красильникова.**  
Газета «Областной экономический еженедельник «Авант-ПАРТНЕР» учреждена ООО «Издательский Дом «Деловой Кузбасс».  
Издатель – ООО «Издательский Дом «Деловой Кузбасс». Зарегистрирована Сибирским окружным межрегиональным территориальным управлением Министерства РФ по делам печати, телерадиовещания и средств массовых коммуникаций. Свидетельство о регистрации № ПИ 12-1924 от 25.06.2003 г.

**Адрес редакции, учредителя и издателя:** 650991, г. Кемерово, ул. Красноармейская, 136. Телефон/факс (384-2) 585-616. Адрес электронной почты главного редактора editor@avant-partner.ru; электронная версия издания в сети Интернет www.avant-partner.ru; Мнение редакции не всегда совпадает с мнением авторов. При перепечатке журналистских материалов прямая ссылка на «Авант-ПАРТНЕР» обязательна. Использование оригинал-макетов и элементов дизайна газет без ведома редакции запрещено. Материалы в рубриках ЛИДЕР, СОБИТИЯ, КРУПНЫМ ПЛАНOM, НОВОСТИ КОМПАНИЙ, ПРЕСС-РЕЛИЗ, НОВИНКА, КОНФЛИКТ выходят на правах рекламы. Время подписания номера в печать по графику в 09.00. Сдан в печать в 09.00. Объем 2 п.л. Печать офсетная. Тираж 4500 экз. Распространение: подписка, VIP-расылка – бесплатно. В розницу – цена договорная. Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе Издательского Дома «Деловой Кузбасс». Газета отмечена в ООО «Лаури-К», 650999, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28, офис 207.



г. Кемерово  
пр. Советский, 72  
8 (3842) 673 673  
[facebook.com/restoclubimpress](https://www.facebook.com/restoclubimpress)  
[vk.com/restoclubimpress](https://vk.com/restoclubimpress)

**ПРОВЕДЕНИЕ  
СВАДЕБ, БАНКЕТОВ  
И КОРПОРАТИВНЫХ  
МЕРОПРИЯТИЙ  
«ПОД КЛЮЧ»**

**РЕСТОРАН  
IMPRESS**

Наши двери открыты для вас:  
вс-чт с 11.00 - 04.00  
пт-сб с 11.00 - 06.00

Бизнес-ланч от 150 рублей:  
пн-пт с 11.00 - 16.00

**БЕТОН АРТ**

**БРУСЧАТКА, ТРОТУАРНАЯ ПЛИТКА**  
Колодезные кольца КС-10.9, КС-15.9

т.: 8(3842) 33-06-83  
8-902-983-06-83  
8-901-929-11-86 [www.betonart42.ru](http://www.betonart42.ru)

**весенние скидки до 50%**

**СХЕМА ПРОЕЗДА**  
\*подробности акции уточняйте у продавцов



Экспресс-доставка  
корреспонденции и грузов  
по России и за границу

**Хорошо понимая потребности клиента,  
мы всегда делаем больше, чем от нас ожидают.**

- Исключительно аккуратное обращение с грузом.
- Предоставление бесплатного упаковочного материала.
- Страхование отправок.
- Удобные способы оплаты.
- Покупка товара в другом городе.
- Отслеживание груза в режиме on-line.
- Предоставление индивидуального менеджера и курьера.
- экспресс доставка грузов от «двери до двери»
- Гарантированная доставка ваших документов в Москву на следующий рабочий день.

**Кемерово**  
пр. Советский, д. 606,  
офис 03,  
тел. (3842) 36-49-07

**Новокузнецк**  
ул. Пирогова, д. 9,  
тел. (3843) 20-90-49

**Томск**  
ул. К. Маркса, 24,  
тел.(3822) 51-22-02

[www.sibex.biz](http://www.sibex.biz)

## Интернет для бизнеса

без ограничений до 100 Мбит/с



## Видеонаблюдение

контроль за бизнесом онлайн  
в любой точке планеты