



**4 КАКОЕ БУДУЩЕЕ У УГЛЯ**

**ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВУ ПРИДАДУТ ЗНАЧЕНИЕ И ВЕС**

Власти региона ставят задачу увеличить в 2 раза долю малого и среднего предпринимательства в экономике региона. Об этом на встрече с предпринимателями заявил губернатор Кузбасса Сергей Цивилев. При этом он подчеркнул, что «наша задача сделать гораздо больше». Для поддержки семейного предпринимательства с нового года запускается программа областных грантов, приостановлен снос нестационарных торговых объектов, планируется обсудить возможность создания региональной финансовой системы для развития местного бизнеса.



до 350 тыс. на приобретение оборудования. В следующее трёхлетие предполагается выдавать по 300 грантов каждый год.

Елена Латышенко напомнила, что в Кузбассе предусмотрено достижение в намеченные сроки не только общерегиональных показателей развития малого и среднего предпринимательства (МСП), но и отраслевых, и по каждому муниципалитету. По её словам, «предприниматели живут и работают каждый в своём муниципальном образовании, и в каждом муниципалитете должно быть понимание того, какое общее дело мы делаем, какие целевые показатели по малому и среднему бизнесу, впервые в Кузбассе, установлены для каждого муниципаль-

ципального образования». Сергей Цивилев при этом настаивал на том, что действовать нужно быстрее, инициативу проявлять активнее. По его словам, то, что пока доля МСП в экономике «всего 15 процентов – это класс, пустая площадка, отсутствие конкуренции», сами по себе такие условия должны выступать для предпринимателей стимулом развития.

**ПОДДЕРЖКА И РАЗВИТИЕ**

Встреча губернатора с представителями предпринимательского сообщества проходила 23 сентября в Кузбасском технопарке, её организатором выступила уполномоченный по защите прав предпринимателей в Кемеровской области Елена Латышенко. Она же выступила модератором общения, которое продолжалось около трёх часов. Присутствовавшие на встрече имели возможность свободно высказаться, заявив и свои предложения, и о своих проблемах. Сергей Цивилев сразу подчеркнул, что такие встречи будут регулярными с периодичностью один раз в квартал. По его словам, следующая будет в

декабре, «на ней подведём итоги за весь год и поставим задачи на следующий».

«Одна из ключевых наших целей – к 2024 году увеличить долю малого и среднего бизнеса в валовом региональном продукте с 15,8% до 32,5%, количество кузбассовцев, занятых в предпринимательском секторе, должно составить не менее 300 тысяч человек», – заявил Сергей Цивилев уже в первых словах своего выступления на встрече. Одной из мер, направленных на поддержку и развития сектора, которую он тут же предложил – это введение с января 2020 года системы грантов для семейного бизнеса. Размер гранта – 150 тысяч рублей при первоначальной поддержке и

**БЕГСТВО ОТ НАЛОГОВОЙ**

Но взамен этого, чем губернатор выразил свою озабоченность, предприниматели МСП «бегут» из региона, регистрируют свои юридические лица в Новосибирской, Московской области, в других регионах.

Окончание на стр. 6-7



**8 ЧТО РЕШИЛИ НА СЪЕЗДЕ**

**РАЙФФАЙЗЕНБАНК ОТКРЫЛ НОВОЕ КЕМЕРОВСКОЕ ОТДЕЛЕНИЕ**

В Кемерове состоялось открытие нового расширенного офиса Райффайзенбанка. Клиентам и партнерам австрийского банка представили отделение на торжественном мероприятии. Гости отмечали современный стиль и удобство нового пространства.

Офис банка расположен в центре города, на первом этаже в ТРК «Промнад-3» по адресу: пр. Ленина, 59/1. Дизайн выдержан в концепции отделений нового формата, где предусмотрена функциональная клиентская зона и круглосуточная зона самообслуживания. В отделении будут обслуживаться как физические

лица, так и предприниматели. Всего в Кемеровском подразделении банка более 18,6 тысяч частных клиентов и более 1,4 тысячи юридических лиц. Отделение, которое ранее располагалось на ул. Ноградская, 22, свою работу прекращает, все сотрудники переезжают в расширенный офис по новому адресу.

«Потребность в высоком сервисе и качестве финансовых услуг в городе очень большая, поэтому все больше людей выбирает своим банком Райффайзенбанк. Мы поняли, что нам нужно расширяться уже давно, когда количество розничных клиентов и предпринимателей, обслуживаемых в нашем банке превысило 15 тысяч. Мы всегда стре-



мимся, чтобы не только качество наших консультаций и услуг было на высоте, но и условия были максимально комфортными для клиентов и сотрудников. Наш новый офис максимально соответствует всем стандартам современного обслуживания», – рассказывает Наталья Мегиль, директор операционного офиса Райффайзенбанка «Кемеровский».

В офисе горожане могут оформить кредиты, ипотеку, вклады, банковские карты. Здесь работает премиальная зона, где клиенты могут получить консультации

специалистов по любым финансовым вопросам. Представителям бизнеса банк предлагает открыть расчетный счет, подключить зарплатный проект, оформить кредит на развитие бизнеса.

«Самыми популярными продуктами сегодня являются кредитные карты с длинным грейс-периодом, потребительские кредиты и ипотека. Ставки сейчас приближаются к минимальным, поэтому кемеровчане чаще всего обращаются к нам за консультациями по этим продуктам», – говорит Наталья Мегиль.



АО «Райффайзенбанк». Генеральная лицензия Банка России №3292 от 17.02.15г.

ПР. ЛЕНИНА, 59/1  
8 800 700 91 00

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

«ЮБИЛЕЙНЫЙ» ПЕРЕЗАПУСТИЛСЯ

Кемеровский кинотеатр «Юбилейный» официально открылся после реконструкции 5 октября. Как сообщила накануне администрация кинотеатра на странице Вконтакте, «в техническом режиме сеансы начнутся с 3 октября», официальный сайт кинотеатра начнёт работу «в ближайшие 2 дня». Ранее на странице кинотеатра объявлялось, что в ходе реконструкции в «Юбилейном» обустроены 4 кинозала – большой на 360 посадочных мест, два – на 150 мест и на 36 посадочных мест зал повышенной комфортности. В кинозалах установлено проекционное цифровое оборудование Christie (Канада), акустическое оборудование Klipsch (США). В двух залах кинотеатра будет многоканальный объёмный звук Dolby Atmos. На первом этаже будет расположено кафе для семейного отдыха, на втором – детский развлекательный центр.

«АСР-УГЛЕСБЫТ» ОСПОРИЛ В АПЕЛЛЯЦИИ КОНКУРС ПО ЮБИЛЕЙНОМУ ВОСТОЧНОМУ

Новокузнецкое ООО «АСР-Углесбыт» оспорило решение арбитражного суда Новосибирской области отклонить иск ООО к департаменту по недропользованию по СФО (Сибнедра) о признании недействительными результатов конкурса на право разработки участка Юбилейный Восточный. Предметом спора, по сути, было право на разработку участка Юбилейный Восточный с запасами коксующегося угля марки Ж в 23,8 млн тонн. По итогам конкурса 27 февраля 2019 года это право получило ООО «Шахта «Юбилейная». Однако, новосибирский арбитраж отклонил иск проигравшей стороны, посчитав ее доводы направленными «на переоценку выводов конкурсной комиссии, что противоречит установленному законом порядку и правилам проведения торгов на право пользования недрами». Теперь «АСР-Углесбыт» подал на это решение апелляционную жалобу. Аналогичная апелляция со стороны новокузнецкого ООО «Регионэнерготранс», оспаривавшего другой конкурс по участку Верхнетемский уже рассматривается.

«КУЗБАССЭНЕРГО» ПОЛУЧИЛО РЕФТИНСКУЮ ГРЭС

ПАО «Энел Россия» объявило о завершении 1 октября передачи имущества Рефтинской ГРЭС АО «Кузбассэнерго», дочерней компании ООО «Сибирская генерирующая компания» (СГК). В результате активы станции будут сняты с баланса ПАО «Энел Россия». Это произошло после получения «Энел Россия» второго платежа за станцию в 14,7 млрд рублей. Передача прав собственности в отношении имущества станции означает завершение второго этапа процесса продажи Рефтинской ГРЭС (установленная мощность 3800 Мвт против 4156 мвт на всех станциях СГК в Кузбассе). Он включал в себя совместную инвентаризацию имущества станции, а также перерегистрацию прав собственности на недвижимое имущество Рефтинской ГРЭС от ПАО «Энел Россия» в пользу «Кузбассэнерго». На первом этапе сделку одобрили акционеры «Энел Россия», согласовала Федеральная антимонопольная служба. После чего продавец получил первый платеж в 2 млрд рублей. Общая сумма сделки по итогам переходного периода должна составить 20,7 млрд рублей без НДС вместо 21 млрд рублей, заявленных ранее, из-за разницы между запланированными, согласно договору купли-продажи, объёмами капитальных затрат Рефтинской ГРЭС в 2019 году и меньшими фактическими объёмами. На начавшемся теперь третьем этапе сделки «Кузбассэнерго» получит лицензии и разрешения для самостоятельной эксплуатации станции, а о этого «Энел Россия» будет управлять ГРЭС в качестве арендатора сроком до одного года («переходный период»). По завершении третьего этапа должен быть произведён следующий платеж в 4 млрд рублей.

«КУЗНЕЦКОМУ РАБОЧЕМУ» ОТЛОЖИЛИ ДЕЛО

Арбитражный суд Кемеровской области вынужден был во второй раз отложить рассмотрение заявления ФНС о признании банкротом новокузнецкого издания «Кузнецкий рабочий». На этот раз на 29 октября. На заседании 3 октября не было представителя заявителя, от ФНС в материалы дела не поступило никаких ходатайств или документов, не была понята текущая позиция налоговой. Как сообщила суду представитель НП «Газета «Кузнецкий рабочий» адвокат Елена Маврина, с момента предыдущего заседания 13 августа издание дважды пыталось провести сверку наличия или отсутствия задолженности после проведённых платежей, но безрезультатно. На письменные запросы налоговая не ответила, сверку не провела, «Кузнецкий рабочий» вынужден был обратиться в арбитраж с заявлением об истребовании доказательств. Но в материалы дела сведения из ФНС так и не поступили. Не было от заявителя и ходатайства о рассмотрении дела в отсутствие представителя. По сведениям «А-П», неявка в суд была связана с тем, что не была вовремя оформлена доверенность на представителя ФНС. На первом заседании по этому делу 13 августа представитель ФНС Артём Рыбаков заявлял о наличии 663 тыс. рублей требований по основному долгу и 132 тыс. рублей пеней и штрафов. По данным Елены Мавриной, издание погасило этот долг.

«ЧЕРНИГОВЕЦ» ДОБАВИЛ ДВА УЧАСТКА

Лицензии на два новых угольных участка в Кемеровском районе приобрело АО «Черниговец» (входит в АО «ХК «СДС-Уголь») на аукционах, которые проводил 13 сентября департамент по недропользованию по Сибирскому федеральному округу (СФО). По данным официального сайта торгов, за участок Ново-Балахонский 1 Кедровско-Крохалеваевского месторождения «Черниговец» предложил 268,6 млн рублей, на 1 шаг больше стартового платежа. Запасы и прогнозные ресурсы участка составляют 102,4 млн тонн энергетического угля. Участок Лесной Гулушинского месторождения обошелся «Черниговцу» в 35,88 млн рублей при стартовом платеже 32,62 млн рублей, то есть, тоже после одного шага торгов. На обоих аукционах в качестве второго участника ООО «Шахтаовладление «Майское», также предприятие ХК «СДС-Уголь», которое не делало своих предложений. На Лесном имеется 8,9 млн тонн запасов и прогнозных ресурсов угля коксующихся марок. Оба приобретенные участки расположены в северу от Кемерова, примыкая к горным отводам разрезов «Черниговский» и «Кедровский» УК «Кузбассразрезуголь», и СП «Барзасское товарищество», соответственно.

avant-partner.ru
ИНТЕРНЕТ ВЕРСИЯ ГАЗЕТЫ
А ТАКЖЕ: ЛЕНТА НОВОСТЕЙ, МЕРОПРИЯТИЯ, АУКЦИОНЫ, КОНФЛИКТЫ, ИНТЕРВЬЮ И МНОГОЕ ДРУГОЕ...

РАЗНЫЕ ВОЗМОЖНЫЕ БАНКРОТСТВА

Два дела о банкротстве возбуждены в отношении угольных предприятий Кузбасса. Оба кандидата на применение процедур принудительного оздоровления не входят в крупные холдинги и показывают отрицательные финансовые результаты. Однако перспективы возможного введения банкротства имеют разные. ООО «Ровер» всего пять месяцев назад вышло из процедуры внешнего управления через мировое соглашение, и находится под принудительным взысканием обязательных платежей. ООО «Шахтаоуправление «Карагайлинское» заплатило кредиторам, чтобы избежать банкротства, ещё в феврале 2017 года, и признаков финансового неблагополучия на первый взгляд не проявляло.

В конце сентября арбитраж Республики Алтай возбудил новое дело о банкротстве ООО «Ровер» (зарегистрировано в Горно-Алтайске, ведёт добычу угля в Кемеровском районе). Как следует из карточки дела, на этот раз заявление о признании компании несостоятельной поступило от налоговой службы со ссылкой на наличие 359,26 млн рублей задолженности по налогам. Судебное заседание по рассмотрению обоснованности заявления назначено на 20 ноября.

Тем временем, судебные приставы межрайонного отдела судебных приставов по особо важным исполнителям производством Управления ФССП России по Кемеровской области – Кузбассу в рамках исполнительного производства о взыскании задолженности по налогам на сумму 347 млн рублей арестовали у «Ровера» 4,2 тыс. тонн угля на 5 млн рублей, карьерный самосвал БелАЗ на 35 млн и 2 экскаватора общей стоимостью 48 млн рублей. Имущество было оставлено на ответственное хранение должнику – организации без права пользования. Теперь у угольной компании есть 10 дней для оплаты долга, иначе арестованное имущество будет передано на реализацию, сообщила пресс-служба УФССП. Напомним, что в мае 2019 года ООО «Ровер» вышло из процедуры банкротства, внешнего управления, после заключения мирового соглашения. Федеральная налоговая служба первоначально выступала против, высказываясь

за открытие конкурсного производства, но на собрании кредиторов в апреле также согласился на мировое. По нему долги по налогам в сумме 453 млн рублей «Ровер» обязан погасить до конца текущего года.

Владелец 50% долей в ООО «Ровер» Тимур Цорнев признал, что предусмотренный мировым соглашением расчёт по налоговой задолженности задерживается, и «налоговая подгоняет» исполнительным производством и подачей заявления о банкротстве, но заверил, что до конца октября компания рассчитается по этим требованиям. Финансовое положение компании в последние семь лет стабильно ухудшалось. Максимальную выручку в 2 млрд рублей «Ровер» получил в 2012 году, а чистую прибыль в 619 млн в 2010 году. Затем добыча и выручка стали постоянно падать, а прибыль снизилась убытками. В прошлом году выручка ООО «Ровер» выросла на 7% и составила 485 млн рублей, однако, чистый убыток только вырос на 80%, до 38 млн.

А в кемеровский арбитраж поступило заявление московского АО «Торговый дом «Тракт» о признании банкротом киселевского ООО «Шахтаоуправление «Карагайлинское» (ведёт добычу и обогащение коксующегося угля в поселке Карагайлинский Киселевска). Заявление мотивировано наличием задолженности в сумме св. 300 тыс. рублей (согласно карточки арбитражных дел, 525 тыс.). Пока оно оставлено без движения

Антон Старожиков

Приглашаем на медосмотры!
Медицинское учреждение КЛИНИКА ООО «АВРОРА»
предлагает услуги по проведению периодических/предварительных медицинских осмотров
ВСЕ ДЛЯ МЕДОСМОТРА НА МЕСТЕ: флюорография; анализы; все специалисты, включая психиатра, нарколога; тестирование на наркотики; отдельно для организаций предлагаем психиатрическое освидетельствование комиссией их трёх психиатров.
Выписка из Прейскуранта на медицинские услуги ООО «АВРОРА»
✓ Медицинская справка на вождение – 1000,00 руб.
✓ Медицинская справка на оружие – 1000,00 руб.
✓ Проведение предварительного или периодического медицинского осмотра мужчины, (включено все, в т.ч. включая психиатра и психиатра-нарколога и флюорограмму) – 1500,00 руб.
✓ Проведение предварительного или периодического медицинского осмотра женщины до 40 лет и женщины после 40 лет (включено все, в т.ч. включая психиатра и психиатра-нарколога и флюорограмму) – 1800,00 руб.
✓ Отдельно психиатр или нарколог или флюорограмма – 490,00 руб.
Внимание для организаций! можем провести медосмотр в субботу!
Регистрация: для индивидуального медосмотра +7 (3842) 33-33-44 • kemaivgora.ru • г. Кемерово, Дзержинского, 55
Договора с организациями +7 903-907-4177 директор, профессор Зотов Евгений Александрович, profzotov@yandex.ru

ПОЛОВИННОЕ ОБНОВЛЕНИЕ

Сентябрь и начало октября отметились очередным обновлением муниципальных глав Кузбасса. Коснулось оно преимущественно севера и центра области, где ушли в отставку главы Юрги и Анжеро-Судженска, что вызвало в свою очередь кадровые перемены в Кемеровском и Яшкинском районах, также Ленинск-Кузнецкого района и Краснобродского. В областном руководстве эти перемены называют продолжением формирования эффективной управленческой команды. За полгода года с момента смены губернатора региона она обновилась наполовину.

19 сентября Юргинский городской совет народных депутатов принял отставку главы города Сергея Попова. Он был руководителем муниципалитета с 2011 года и ушёл в отставку по собственному желанию. При этом она вызвала дополнительные кадровые перестановки в соседних муниципалитетах. Как сообщила пресс-служба администрации, полномочия главы Юргинского городского округа с 20 сентября 2019 года и до вступления в должность вновь избранного главы временно стал исполнять его первый заместитель. А эту должность накануне отставки Сергея Попова занял Алексей Фомин, в свою очередь покинувший должность главы Кемеровского района. Отставка была принята районным советом народных депутатов также 19 сентября, но на этот раз в связи с переходом на другое место работы. В свою очередь должност

должность главы этого муниципалитета оказалась вакантной. С 20 сентября её временно занял первый заместитель главы Марина Коляденко, работавшая на этом месте и ранее.

Аналогичные перестановки прошли ещё в двух соседних территориях, а ещё в двух, похожие, но с небольшими отличиями. Глава Анжеро-Судженска Дмитрий Ажичаков ушёл в отставку по собственному желанию, и город после этого возглавил недавно принятый первый зам Александр Рыбалко. Покинувший перед этим должность главы Яшкинского района в связи с переходом на новую работу. Исполнять обязанности главы этого муниципалитета остался первый зам главы Александр Дружинкин.

После добровольных отставок глав Ленинск-Кузнецкого района Андрея Реванченко и Краснобродского городского округа Зои

«ТОПКИНСКИЙ ЦЕМЕНТ» НАРАЩИВАЕТ ПРОИЗВОДСТВО

Крупнейшее предприятие цементной отрасли Сибири – ООО «Топкинский цемент» – подводит промежуточные итоги завершающегося «высокого» строительного сезона. Выпуск продукции на заводе за 8 месяцев текущего года вырос на 4% по сравнению с аналогичными показателями прошлого года. Увеличение производства и сбыта в холодные «Сибирский цемент», в который входят ООО «Топкинский цемент», связывают и с общим ростом цементного рынка Сибири, и с реализацией крупных строительных проектов в Кузбассе. В то же время завод по-прежнему располагает значительным запасом мощностей и в состоянии дополнительно выпускать до 1,5 млн тонн в год, если это потребуются потребителям.

В январе-августе нынешнего года ООО «Топкинский цемент» увеличило производство цемента до 1,55 млн тонн, что на 4% больше, чем год назад. «По итогам всего 2019 года мы планируем выпустить 2,2 млн тонн, что на 4,3% выше уровня прошлого года. В то же время производственная мощность завода составляет 3,7 млн тонн цемента в год. По этому показателю предприятие является крупнейшим производителем цемента в Сибири, поэтому в состоянии добавит ещё», – сообщил управляющий директор «Топкинского цемента» Алексей Оспельников.

Слов Алексея Оспельникова, рост производства связан с расширением цементного рынка всего



Сибирского федерального округа. За 8 месяцев 2019 года ёмкость рынка цемента в Сибири, включая Республику Бурятия и Забайкалье, выросла на 5,4% и составила 3,8 млн тонн, а в целом за год, по прогнозам данным аналитиков «Сибцема», может увеличиться до 5,3 млн тонн, рост к 2018-му – чуть менее 5%. «Топкинский цемент» нарастил объёмы реализации цемента на 3% – до 1,53 млн тонн, в том числе за счёт поставок таможенного цемента. В январе-августе 2019 года завод выпустил 130 тыс. тонн этого вида продукции, за весь год рассчитывает произвести 200 тыс. Также положительную роль сыграли заказы на поставку цемента на крупные объекты в

Кузбассе в этом году – на завершающей стадии автоамистраль Кемерово – Ленинск-Кузнецкий, на строительство президентского кадетского училища и 8-го кассационного суда в Кемерово.

При этом «Топкинский цемент» постоянно модернизирует своё производство. В этом году только на ремонты и техническое обслуживание оборудования завода направлено почти 673 млн рублей. В частности, выполнен капитальный ремонт цементной мельницы №9 с заменой корпуса и полным обновлением оснастки. На реализацию инвестиционных проектов будет направлено в этом году 355,5 млн рублей. Самый масштабный из них – модернизация печи обжига №3 (проведена в феврале) с установкой современного швейцарского электророзмельителя ELEX стоимостью более 230 млн рублей. Новый фильтр обеспечил сокращение объёмов выбросов пыли в атмосферу почти на 90%. Ещё два аналогичных фильтра стоимостью 235 млн рублей каждый планируются установить на печах обжига №1 и 2 в 2020 году.

Рост производства был бы значительнее, если бы не фальсификат. Директор по связям с общественностью АО «ХК «Сибце

ЦЕНА ВОПРОСА

193 миллиона 585 тысяч 124 рубля 63 копейки взыскивает польсаевское АО «Энергетическая компания» в лице его конкурсного управляющего Сергея Куклева с Польсаевского городского округа в лице комитета по управлению муниципальным имуществом как контролирующего должника лица. Это следует из соответствующего заявления о привлечении КУМИ к субсидиарной ответственности, которое направлено в арбитражный суд Кемеровской области. Заявитель при этом ссылается на то, что созданное в августе 2004 года АО работало на имущество, арендованном у муниципалитета, но в 2016 году, а затем в нынешнем, оно лишилось этого имущества, утратило доходы, но у него остались обязательства перед кредиторами (как раз в сумме предьявленной субсидиарной ответственности). Как отмечается в заявлении, «требования кредиторов не удовлетворены ввиду недостаточности конкурсной массы», при этом «учредитель имел возможность и фактически определял действия АО «Энергетическая компания», и именно «в результате осуществления им контроля и определения задач и направления деятельности наступило банкротство» должника. Поэтому такое «контролирующее лицо» «несёт субсидиарную ответственность по обязательствам должника».

17 миллиардов 771 миллион 400 тысяч 19 рублей 77 копеек тем временем не удалось взыскать по аналогичному иску с бывшего руководителя «Чек-Су.ВК». Соответствующее заявление направил в арбитражный суд Кемеровской области новокузнецкое ООО «ОК «Сибшахтострой» о привлечении Виктора Хроленко к субсидиарной ответственности по обязательствам должника в деле о банкротстве ЗАО «Чек-Су.ВК». В этой компании отвечали бы генеральным директором и членом совета директоров Суд, однако, отказавшись взыскать. Ответчик в 2000-2002гг. был председателем совета директоров угольной компании «Кузбассразрезуголь». Именно в это время он основал компанию «Чек-Су.ВК», которая в 2005 году выиграла аукцион на право разработки Усинского месторождения марганца в Междуреченском районе. Проект компании предусматривал строительство горно-обогатительного комбината на месторождении и ферросплавного завода под Красноярским. После общественных протестов и противодействия властей проекту завода компания сменила планы, решив в 2015 году строить завод электролитического марганца на 80 тыс. тонн в год в селе Туим в Хакасии (с ГОКом весь проект оценивался в 50 млрд рублей).

ПОДПИШИТЕСЬ НА «АВАНТ-ПАРТНЕР» И ВЫ ВСЕГДА БУДЕТЕ В КУРСЕ
8 (3842) 585-616 www.avant-partner.ru

ЛИДЕР
Дарья Мартынкина сообщила, что ещё два года назад на рынке Сибири продавалось минимум 150 тыс. тонн подпольного цемента. Усилия, которые предпринял «Сибце», включая обращения в государственные органы контроля и правоохранительные службы, позволили в прошлом году сократить присутствие фальсифицированного и некачественного цемента на рынке на 20 тыс. тонн. Однако проблема пока сохраняется свою актуальность. В этом году впервые за несколько лет «Сибце» повысил цену на цемент – на 100 рублей за 1 тону (с НДС) с 1 января и на 400 рублей (с НДС) с 1 апреля. Основанием для первого послужило повышение ставки НДС с 18% до 20%, второе компенсировало возросшие расходы предприятия. Как сообщил главный строитель холдинга Александр Сампаев, в связи с низким спросом и профицитом мощностей цена на цемент в Сибири в 2017 году «вернулась» к уровню 2013 года», тогда как себестоимость только за 2016-2017гг. выросла на 23%. Подорожали горюче-смазочные материалы, электроэнергия, природный газ, машины, оборудование, запчасти. В то же время рост цен на цемент не является причиной подорожания жилья. По подсчётам экспертов,

повышение цен на цемент даже на 20-25% приводит к увеличению себестоимости квадратного метра жилья не более чем на 1-1,5%. Вней 50% составляют строительно-монтажные работы, 21% – подведение сетей, 10% – земельный участок, содержание служб застройщика – 8%, 5% – благоустройство, и не цемент определяет в ней значительную часть, – пояснил Александр Сампаев, – К тому же крупные застройщики приобретают цемент по долгосрочным контрактам с фиксированными ценами, что совсем не мешает им поднимать цену на построенное жильё к завершению стройки».

«Топкинскому цементу» по-прежнему приходится работать сложных экономических условиях низкого спроса на цемент и профицита его мощностей. «Тем не менее, в этом строительном сезоне мы фиксируем рост объёмов производства и реализации продукции, продолжаем модернизацию и техническое перевооружение производства, что позволит по первому требованию рынка увеличить производство и быть готовым обеспечить клиентов продукцией стабильно высокого качества в любой момент и в нужном количестве», – подчеркнул Алексей Оспельников.

## УГЛЮ ВИДЯТ ПЕРСПЕКТИВУ

*У российского углепрома есть перспективы развития как при работе на внутреннем, так и на внешнем рынках, несмотря на негативные отношения к этому виду топлива в свете так называемых «климатических протестов». Данные мировой торговли энергетическим углём демонстрируют её рост, несмотря на падение цен. Экспорт угля из Кузбасса также продолжает увеличиваться. Парижское соглашение по климату, ратификацию которого российское правительство одобрило 23 сентября, не блокирует, по оценке экспертов, развитие даже угольной генерации в России. Не говоря уже о добыче угля.*

23 сентября председатель правительства России **Дмитрий Медведев** объявил, что подписал постановление правительства, которое касается принятия Парижского соглашения по климату. И теперь «исполнение обязательств по нему становится международно-правовым обязательством» для России. «Угроза изменения климата – это разрушение экологического баланса, повышение рисков для успешного развития ключевых отраслей», – отметил он. Вице-премьер **Алексей Гордеев** в свою очередь сообщил, что базовым документом участия России в соглашении «станет федеральный закон о государственном регулировании выбросов парниковых газов, проект которого уже разработан и который запланировано принять в течение года».

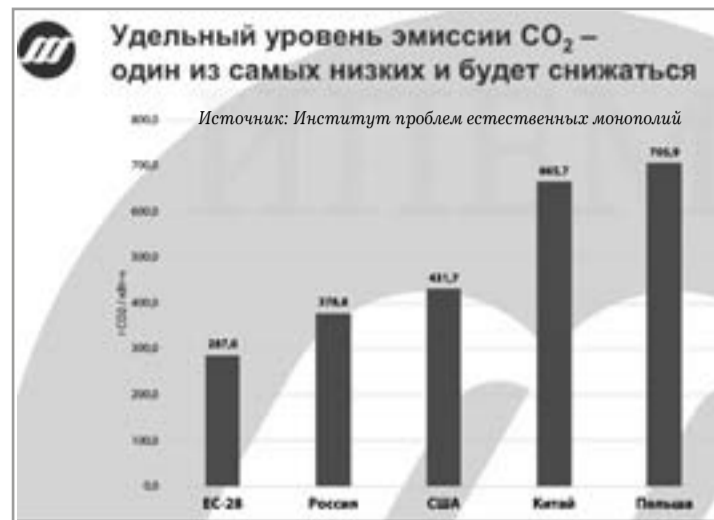
Традиционно выполнение обязательств по Парижскому соглашению связывают с отказом от угля, как топлива с самыми большими выбросами тепличных газов. Однако, по мнению генерального директора Института проблем естественных монополий (ИПЕМ) **Юрия Саакяна**, которое он высказал на форуме «Российская энергетическая неделя-2019» на прошлой

неделе (выступление размещено на сайте Института), у России есть возможность нарастить долю угольной генерации в энергобалансе без риска невыполнения Парижского соглашения. Это связано с тем, что Россия мировой лидер по снижению эмиссии парниковых газов, во многом связанному с промышленным спадом после распада Советского Союза, «но факт остается фактом». По его оценке, и сокращение выбросов на 25–30% к 2030 году достижимо, поскольку у страны достаточно времени на разработку эффективной системы национального углеродного регулирования, не ограничивающей экономической рост.

Он напомнил, что в структуре энергетического баланса страны угольные электростанции занимают всего 13,4%, в то время как в США уголь обеспечивает 18,2% всей генерации, в регионах-импортёрах российского энергоресурса Евросоюзе и Китае – 18,2% и 64,7% соответственно. По оценкам ИПЕМ, Россия не только не нуждается в снижении этой доли, но и имеет возможность наращивать ее, что увеличит внутренний спрос на уголь без риска неисполнения климатических обязательств.

Россия занимает 4 место в мире по общей эмиссии тепличных газов, но удельный уровень эмиссии CO<sub>2</sub> в пересчёте на 1 кВт-час вырабатываемой энергии один из самых низких в мире. Директор по стратегии и корпоративной политике АО «СУЭК» **Сергей Твердохлеб**, как сообщает эта компания, в своём выступлении на «Российской энергетической неделе» сделал акцент на том, что с начала 90-х годов прошлого века российские компании, по некоторым оценкам, вложили в замену старого оборудования от 15 до 30 трлн рублей. И это способствовало росту энергоэффективности и снижению выбросов. А ныне принятые отраслевые программы модернизации оборудования и снижения энергоёмкости позволяют России сократить эмиссию CO<sub>2</sub> к 2030 году ещё на 500 млн тонн.

На фоне климатических дискуссий и неблагоприятной конъюнктуры угольного рынка в Европе, ожидается, что в 2019 году экспорт угля из России вырастет на 4 млн тонн (морскими поставками), делает прогноз ценовое агентство Argus в своём обзоре мировой угольной торговли за первое полугодие текущего года.



На фоне падения цен и снижения закупок угля странами Европы и Турцией экспорт из России, главного поставщика на этот рынок, сократился. Но всего на 0,8 млн тонн до 27,2 млн. При этом российские поставщики заметно нарастили отгрузку на рынок всей Азии – на 1,7 млн тонн, до 76,3 млн. В целом, за первое полугодие российский экспорт угля вырос до 104,3 млн тонн против 97 млн годом ранее, или на 7,5% (по данным International Trade Center).

Кузбасс также нарастил угольный экспорт в первом полугодии 2019 года. По данным Сибирского управления Федеральной таможенной службы, в январе-июне 2019 года он составил 72,2 млн тонн против 69,9 млн тонн (+3,3%) годом ранее. При этом резко выросли поставки угля из Кузбасса в Германию – в 2,75 раза, до 9,69 млн, в Индию – в 2,18 раза, с 1,03

млн до 2,25 млн, во Вьетнам – в 1,92 раза, с 0,72 млн тонн до 1,38 млн. В Беларусь увеличился экспорт в 4,1 раза, до 1,35 млн, в Польшу – на 8%, до 4,6 млн тонн. В то же время заметно – на 41%, до 3,46 млн тонн – упал в Турцию. Резкое сокращение импорта угля из Кузбасса в первом полугодии 2019 года произвела Великобритания – в 7,6 раза, до 0,8 млн тонн с 6,16 млн. Япония и Китай также заметно нарастили закупки из Кузбасса – с 5,44 млн тонн до 6,26 млн (+15%), и с 3,6 млн тонн до 4,4 млн (+22%), соответственно. Снизилась поставка в Корею до 8,06 млн тонн, или на 11%. В обзоре Argus отмечено, что спрос на уголь со стороны Южной Кореи, а также Японии, упал в связи с увеличением загрузки ядерных станций. Но во втором полугодии, как ожидается, поставки угля в Корею восстановятся.

Игорь Лауренков

## АНЖЕЛИКА РОГОЖКИНА:

### «СТРАТЕГИЧЕСКАЯ ЗАДАЧА БАНКА – ПРЕДОСТАВИТЬ РЕГИОНАЛЬНОМУ БИЗНЕСУ КАЧЕСТВЕННЫЙ СЕРВИС С НАБОРОМ ПЕРЕДОВЫХ ЦИФРОВЫХ УСЛУГ»

*Цифровая трансформация – переход от классического провайдера финансовых услуг к модели цифровой среды обитания – один из основных трендов развития банковской сферы последних лет. В то же время финансовые организации работают над комплексным покрытием всех категорий клиентов. О том, какими новыми продуктами можно воспользоваться благодаря современным технологиям, а также о других банковских услугах «А-П» беседует с управляющим ВТБ в Кузбассе Анжеликой РОГОЖКИНОЙ.*

**– Анжелика Рузалимовна, ВТБ активно развивается в сегменте среднего и малого бизнеса. Что нового банк предлагает местному бизнесу этой осенью?**

– Мы постоянно совершенствуемся для наших клиентов и рады представить новую линейку пакетов услуг расчётно-кассового обслуживания для ведения бизнеса. По результатам исследования агентства MarksWeb наш Банк лидирует по показателю выгоды обслуживания для микро и малых компаний отраслей торговли и сервиса.

Новая линейка услуг расчётно-кассового обслуживания включает в себя четыре пакета: «На старте», «Самое важное», «Все включено», «Большие обороты». При формировании новой линейки пакетов услуг мы видели основной задачей предложить клиентам универсальные банковские продукты с гибкими условиями обслуживания, максимально соответствующими запросам пользователей. Поэтому в состав пакетов услуг включены наиболее полный перечень сервисов, которые потребуются предпринимателям в ежедневной работе. Подключить пакет услуг к расчётному счёту смогут как действующие, так и новые клиенты ВТБ.

Мы понимаем, что для растущего бизнеса особенно важно быстро и с минимальными затратами получить качественное обслуживание. Поэтому для компаний, не имеющих в банке расчётных счетов, предоставляется пакет «На старте» без внимания комиссии за обслуживание в течение 12 месяцев с даты открытия счёта.

Хочу отметить, что при подключении пакета услуг расчётных счетов открывается как в российской, так и в иностранной валюте без возмещения дополнительной платы за услуги пакета. Обслуживание счёта в рублях при использовании интернет-банка, а также проведение рублевых платежей внутри ВТБ, осуществляются бесплатно. Количество включенных межбанковских переводов варьируется в зависимости от типа пакета. Такие пакеты услуг, как «Все включено» и «Большие обороты» можно расширить за счёт подключения к

ним дополнительных опций, комбинируя их под свои потребности: «Платежи плюс», «Персональные переводы», «Выдача наличных», «Касса плюс» и «ВЭД».

Кроме этого, клиентам ВТБ доступна отсрочка платежа на стоимость пакета, а при авансовой оплате за несколько месяцев предоставляются дополнительные скидки от 5 до 15%.

**– Анжелика Рузалимовна, ВТБ – яркий пример активной цифровой трансформации финансового института. Какие новые технологии обслуживания клиентов предлагает банк своим клиентам-предпринимателям?**

– Поскольку при выборе банка клиенты оценивают своего финансового партнера по ряду параметров, среди которых помимо надёжности на первое место выходит уровень технологичности сервисов, удобство и оперативность работы, мы уделяем особое внимание совершенствованию дистанционных каналов обслуживания. Нашим клиентам достаточно открыть мобильное приложение в телефоне или в компьютере, чтобы открыть вклад или зарегистрировать ООО.

Одним из принципов современной цифровизации является перевод платежей в онлайн. Это касается как частных лиц, так и корпоративных клиентов. Например, используя личный кабинет в приложении «ВТБ Бизнес Онлайн» можно проводить платежи в любое время и из любой точки мира. При этом безопасность онлайн операций осуществляется за счёт многоступенчатой защиты, построенной на механизме многофакторной аутентификации клиента и электронной подписи с использованием сертифицированных средств защиты. Это гарантирует полную безопасность расчетов.

Помимо этого, сервис онлайн-банкниг удобно использовать для ведения собственной электронной бухгалтерии. Система автоматически производит расчёт зарплат, готовит и сдаёт отчетность онлайн, может дать советы по налогам и учёту. «ВТБ Бизнес Онлайн» позволяет в электронном формате



обмениваться документами, заверенными электронно-цифровой подписью, не только с банком, но и другими контрагентами – компаниями-партнёрами, налоговыми органами и другими организациями.

ВТБ также предлагает своим клиентам услугу по онлайн-оформлению ООО и ИП. За считанные дни любой начинающий бизнесмен может провести регистрацию с использованием электронной подписи на мобильном телефоне. При этом в бумажном виде подписывается один единственный документ – заявка на выпуск сертификата ключа электронной подписи. Всё остальное заверяется уже этим ключом в мобильном приложении.

Те компании, которые ежедневно сдают выручку, могут воспользоваться бизнес-картой нашего банка. С её помощью предприниматель может самостоятельно, используя банкомат ВТБ, сдать выручку или снять деньги со счёта на текущие расходы, не прибегая к помощи сотрудников.

Хотелось бы отметить, что помимо дистанционных каналов, бизнесу важно «живое общение». Сегодня сеть ВТБ одна из самых широких в стране, и мы не собираемся от неё отказываться. Более того в наших планах её расширить и совершенствовать качество обслуживания в отделениях. В ежедневной работе мы ориентируемся на потребности клиента, поэтому трансформируем свою работу под его запросы.

**– Сегодня одна из центральных тем, которая активно обсуждается на разных уровнях – развитие возможностей для выхода субъектов малого и среднего предпринимательства (МСП) на зарубежные рынки, а также увеличение доли экспорта субъектов МСП в общем объёме несерьёвного экспорта, что нашло отражение в целевых показателях нацпроекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы». Какие интересные продукты предлагает ВТБ для участников ВЭД, в частности для представителей МСП?**

– Наша особая гордость – удобный и современный сервис – В2В-платформа «ВТБ Бизнес-Коннект», которая разработана специально под потребности предпринимателей. С её помощью они могут предлагать свои товары на российском рынке и выходить на крупнейшие международные маркетплейсы, такие как eBay, Amazon, Alibaba, Aliexpress.

Платформа позволяет находить надёжных поставщиков, покупателей, автоматизировать продажи. Сейчас на площадке размещено свыше 568 тысяч товаров от более чем 9000 компаний поставщиков со всей России.

Совместно с российским экспортным центром на платформе была реализована программа акселерации. Программа поможет выявить экспортный потенциал предпринимателя, разработать индивидуальную программу обучения, получать регулярные консультации от экспертов банка.

Можно сказать, что платформа «ВТБ Бизнес-Коннект» помогает предпринимателям выстраивать собственную экспортную стратегию, учит эффективно управлять бизнесом, даёт возможность вывести бизнес на новый уровень. При этом на площадке может зарегистрироваться любая компания, даже не являясь клиентом банка.

**– Известно, что банк ВТБ традиционно является ведущим игроком на рынке сопровождения внешнеэкономической деятельности. Оцените активность регионального бизнеса в этой сфере.**

– Объёмы экспортруемых товаров и услуг кузбасских компаний растут, за 8 месяцев 2019 года они составили 238,6 млрд рублей преимуществом за счёт поставок угля в страны СНГ и Восточной Европы, КНР и Турцию. Что касается объёма импорта, то он увеличился по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 45% до 199,2 млрд рублей.

Сегодня соотношение экспортных и импортных операций кузбасского ВТБ составляет примерно 55/45. Наши клиенты ввозят в Россию горно-шахтное и комплектующие и запчасти к нему, а также

иное специализированное оборудование, расходные материалы для пищевой промышленности, ресурсы технического назначения и многое другое.

Что касается валютных операций клиентов банка, то лидерами расчетов остаются доллар США, рубль и евро. Клиенты также используют при расчетах такие валюты как иены, юани, фунты стерлингов. Сотрудники банка, находясь непосредственно в Кузбассе помогают с любыми операциями и вопросами внешнеэкономической деятельности, вне зависимости от уровня сложности сделки.

**– Региональный – средний и малый бизнес – в современных непростых экономических условиях остро нуждается в поддержке. Недаром на федеральном уровне запущены многочисленные программы такой поддержки, в том числе и льготного кредитования, оператором которых является ВТБ. Расскажите, пожалуйста, об этом.**

– Наша поддержка регионального бизнеса включает в себя кредитные продукты, услуги по сопровождению ВЭД, транзакционные решения и многое другое. ВТБ предлагает компаниям комплекс продуктов, подобранных индивидуально для каждого, с учетом отраслевых особенностей, масштаба бизнеса, целей и задач. Ориентация на потребности клиентов является нашей стратегической задачей, и мы активно работаем в сегменте льготного финансирования бизнеса за счёт инструментов господдержки. Так, за 8 месяцев мы заключили 28 соглашений на общую сумму свыше 508 млн рублей. Финансирование получили предприятия, занимающиеся сельским хозяйством, производством машин и оборудования, а также относящиеся к ИТ-сфере, пищевой промышленности, торговле и сфере транспортных услуг и многие другие.

Всего же объём кредитного портфеля госпрограмм ВТБ в Кузбассе за 8 месяцев превысил 800 млн рублей, показав рост с начала года на 46%.

СОБЫТИЕ

## РЕВЕРСНАЯ БИЗНЕС-МИССИЯ ДЕЛЕГАЦИИ ИЗ КИТАЯ: ПОИСК ТОЧЕК ДЛЯ СОТРУДНИЧЕСТВА

20–29 сентября Кузбасс посетила делегация из провинции Хэйлунцзян (Китай), в составе которой были представители бизнеса, бизнес-инкубаторов, акселерационных систем из Китая, а также 2 китайские студентки. Участники делегации знакомилась с потенциальными российскими партнёрами.

«Я в Россию приехал уже более 30 раз, но в городе Кемерово – первый раз. У нас за эту неделю сложилось более-менее целостное представление о том, в каких рамках мы можем сотрудничать с Кузбассом. В первую очередь это, конечно, пищевая продукция, которой как раз занимается моя компания. Моя цель здесь найти партнёров, с которыми мы сможем работать в дальнейшем. Также я увидел, что в Кузбассе развито сельское хозяйство, и можно сотрудничать в этой сфере. Вернувшись в Китай, мы уже можем приступить к продвижению той продукции, которую здесь нашли,

к продвижению культуры и каких-то технологий, которые мы узнали, находясь здесь. Я уверен, что в дальнейшем это поспособствует развитию наших коммерческих торговых отношений», – рассказал **Чжань Минь**, руководитель сети магазинов с продукцией из России «Эюпин» («Русский дом»).

В рамках реверсной бизнес-миссии, организованной Центром поддержки экспорта Кузбасса, представители Китая познакомилась с инновационными предпринимателями региона, рассмотрели совместные проекты, наметили направления для дальнейшего сотрудничества. Также для делега-

ции из Китая были организованы деловые переговоры с предпринимателями городов Кемерово, Новокузнецк, Прокопьевск и др. В Новокузнецке иностранцы побывали на кондитерском заводе «Бабушкино печенье» и на производстве растительного масла и семечек «Солнечные дары». В Кемерово провели переговоры с компаниями «Кедр Экспорт», «Волков», «Алтау», «Золотая Сова» и «Чистая вода».

Кроме того, была организована культурная программа, в ходе которой участники ознакомились с достопримечательностями Кузбасса и города Кемерово. Побывали на горнолыжных курортах Шерегеш и Танаи, посетили музеи, театр КузГТУ «Карман», музей-заповедник «Томская писаница».

Заместитель Губернатора Кемеровской области по инвестициям, инновациям и предпринимательству **Алексей Крупин** отметил: «Встречи показали, что у нас есть проекты, которые интересны китайской стороне. В частности наших гостей заинтересовали проекты в сфере АПК и IT-технологий. В октябре у нас готовится ответная бизнес-миссия в Китай, где наши предприниматели смогут оценить перспективы сотрудничества уже с китайской стороной».

«Мы очень плотно общались с нашими русскими друзьями, наше общение, обсуждения и работа дали большие результаты, мы узнали и многих передовых техноло-



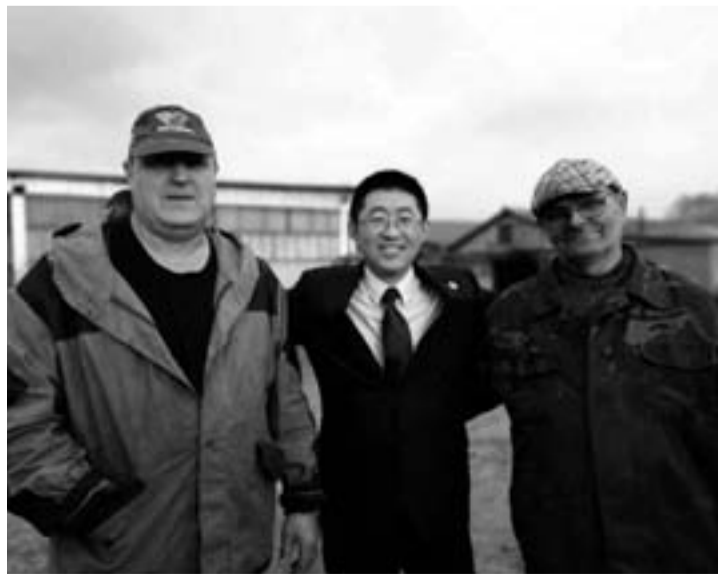
гиях в Кузбассе и расширили свой кругозор. Особенно важно, что обе стороны достигли ряда намерений о сотрудничестве и подписали рамочные соглашения о сотрудничестве», – рассказал руководитель китайской делегации, генеральный директор ООО «Харбинская компания по развитию сетевых технологий» **Янь Чанган**.

В рамках деловой программы участники провели большое количество переговоров, деловых встреч, в ходе которых были достигнуты договорённости о совместном сотрудничестве в разных направлениях бизнеса. 27 сентября состоялось подписание соглашений о сотрудничестве между российской и китайской сторонами.

Руководитель делегации от Кузбасса, директор АНО «Центр поддержки экспорта Кемеровской области», **Егор Каширский**: «Се-

годня мы подписали три рамочных соглашения. Эти соглашения являются своего рода проявлением заинтересованности. В ответном визите 10 представителей Кузбасса в октябре посетит Китай, город Харбин провинции Хэйлунцзян. Это будут пищевые производства, машиностроение, образование, туристическая отрасль». Также Егор **Владимирович** отметил, что, хотя, уже второй год проводят такое мероприятие, но как АНО «Центр поддержки экспорта» первый: «Участников, так сказать, более практической точки зрения: мы выбираем компании, которые максимально готовы к экспорту и заинтересованы в этом, чтобы впоследствии эту бизнес-миссию дополнить услугами Центра поддержки экспорта и сделать всё, чтобы все-таки этот экспорт состоялся».

Светлана Писарева



**АНОНС**

**25 ОКТЯБРЯ ВПЕРВЫЕ В Г. КЕМЕРОВО СОСТОИТСЯ ОТКРЫТЫЙ ПРАКТИЧЕСКИЙ СЕМИНАР «НЕДРОПОЛЬЗОВАНИЕ 2019-2020: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ»**



*Коллегия адвокатов «Юрпроект» (г. Кемерово) совместно с Юридической компанией «Шаповалов Петров» (г. Москва) проводит в г. Кемерово однодневный практический семинар «Недропользование 2019-2020: актуальные вопросы».*

Семинар ориентирован на юристов и руководителей профильных подразделений предприятий, добывающих уголь, золото, руды в Кузбассе. Он будет также полезен геологам, бухгалтерам, аудиторам, экологам.

**В ходе семинара будут обсуждаться самые актуальные для недропользователей вопросы:**

- что изменилось в привлечении добывающих предприятий к ответственности за нарушение законодательства и как строить свою защиту;
- что надо знать про досрочное прекращение, приостановление и ограничение прав пользования недрами;
- как правильно внести изменения и дополнения в лицензию и как поступать с лицензией в случае банкротства предприятия;
- какие сложности возникают при получении земли в аренду без торгов и в процедуре изъятия и как эффективно их преодолевать;
- рассмотрим реальные «угольные» кейсы и основные тенденции изменений законодательства о недрах в 2019 году.

Программу семинара можно скачать по ссылке: <http://eventjurproject.ru>

Перед участниками выступят ведущие специалисты компаний давно и успешно практикующие в сфере юридического сопровождения добывающих предприятий по вопросам землепользования и недропользования:

**Вакуленко Алексей** (г. Москва) – партнёр ЮК «Шаповалов Петров», член Общества экспертов России по недропользованию, автор книг и статей по вопросам недропользования, постоянный спикер «Право ТЭК», создатель группы «Юристы добывающих компаний» в Facebook.

**Александрова Яна** (г. Кемерово) – руководитель практики «Земля, недвижимость, строительство» КА «Юрпроект».

- Каждый участник семинара получит:**
- Именной сертификат
  - Материалы семинара
  - Новые знания по актуальным вопросам недропользования
  - Полезные знакомства с коллегами
  - Консультации от спикеров и партнеров конференции

Регистрация обязательна. Количество мест ограничено.

Чтобы стать участником семинара, необходимо прийти быстрою регистрацией по ссылке: <http://eventjurproject.ru>.

**Место и время проведения** – г. Кемерово, VIP зал в р/к «Волна», ул. Томская, 5, 25 октября, с 10:00 – 16:30.

# ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВУ

Окончание, начало на стр. 1

Множество рук поднялось на встрече, когда он попросил поднять их тех, у кого есть проблемы с налоговой инспекцией. О них, в частности, подробно высказался на встрече руководитель кемеровского ООО «Инженерный центр «АСИ» Игорь Бучин. По его данным, для проверки сомнительных, по оценке налоговой, сделок с участием компании, налоговики вызвали на допрос уже 51 сотрудника АСИ.

И подобный подход стандартен, признала руководитель управления ФНС по Кемеровской области **Любовь Аршинцева**. По её словам, налоговые органы оценивают все сделки предпринимателей и соответствующие риски, что в этих сделках задействованы фирмы-однодневки, и когда есть сомнения в легальности сделки, налоговики стараются получить доказательства. Эта логика не слишком убедила Сергея Цивилева, он продолжал сомневаться в целесообразности допросов большого числа сотрудников, даже при наличии сомнений в легальности сделок. Он также напомнил, что в сложившейся практике подобные широкомасштабные расследования налоговиков разрушают текущий бизнес, ведь расследуемые фирмы уже не допускаются к участию в тендерах крупных компаний, кроме того, что сотрудники отвлекаются от рабочего процесса, настроение в коллективе после подобных «допросов» тоже не улучшается. Такая практика ведёт к тому, что предприниматель ещё на этапе проверки несёт потери, он уже наказан. На встрече губернатор заверил, что в данном случае он на стороне предпринимателя.

**ПО ПИВУ**

Елена Латышенко сообщила на встрече, что завершена процедура оценки регулирующего воздействия проекта регионального закона по ограничению продажи пива в многоквартирных домах (МКД), прошло заседание согласительной комиссии. На нём пришли к тому, что «не должны пострадать добросовестные производители качественного пива, у них слишком мало каналов сбыта пива в сравнении с федеральными сетями». Она сообщила, что представители отрасли, воспринявшие первые ограничения «немного легкомысленно», на фоне грядущей «второй волны более жестких ограничений объединились и выработали совместную позицию». В соответствие с ней они гарантируют наведение порядка в отрасли, отказ от навязчивой рекламы, соблюдение правил реализации и пр., в ответ просят дать им возможность перестроиться на уход из МКД, отсрочку на год.

Губернатор Кузбасс заметил в ответ, что такая отсрочка возможна, но при условии, что будет выработана дорожная карта, план определённых мероприятий. И он будет контролироваться в промежуточные сроки, чтобы не получилось: «прошёл год, и ничего не сделано». Нужно провести по этой карте общественное обсуждение, найти согласие подчеркнул также губернатор. По его мнению, отсрочка возможна, но при условии, что «общество поддержит, моя задача – найти компромисс, не допустить конфликта, но в его случае я встану на сторону общества».



Множество рук поднялось на встрече, когда губернатор попросил поднять их тех, у кого есть проблемы с налоговой инспекцией

По словам Сергея Цивилева, он «ни в коем случае не против пива, и даже рассматривал вопрос проведения пивного фестиваля летом, но потом подумал, что в Кузбассе его проводить рановато». «Никто не запрещает пиво, и не говорит, что пиво – это тотальный вред, но мы против некачественного пива, против такой его доступности, когда в жилом доме может быть три пивных точки», – сообщил он обравшимся.

Елена Латышенко обратила внимание губернатора, что вопрос с отменой указанного налога стоит остро – в Кузбассе ЕНВД применяют 49% от субъектов МСП, учтённых в едином реестре налоговой службы, и, если все остальные ждут отмены в 2021 году, то для аптек, как других организаций, реализующих маркированную продукцию (правительство утверждено перечнем из 10 товарных групп, подлежащих обязательной маркировке) этот «час Ч» наступит уже в следующем году. При этом, по мнению уполномоченного, режим ЕНВД является одним из стимулирующих налоговых режимов, позволяющих малому и среднему бизнесу развиваться в правовом поле и выдерживать конкуренцию с крупными сетевыми компаниями.

**ПРОДЛИТЬ ЕНВД**

Директор кемеровской аптечной сети «Соната» **Елена Мосиевская** обратилась к Сергею Цивилеву с проблемой отмены единого налога на вменённый доход (ЕНВД) для организаций, реализующих маркированную продукцию, в частности, лекарства, которая предусмотрена в рамках законопроекта о внесении изме-



Елена Мосиевская обратилась к Сергею Цивилеву с просьбой как-то помочь местным аптекам в связи с отменой для них со следующего года ЕНВД

нений в Налоговый кодекс РФ. По её оценке, такое решение будет иметь негативные последствия для региональных аптек. Она обратилась к губернатору с просьбой как-то помочь в этой ситуации местным аптекам, которые просто не выживут, ведь переход на упрощённую систему («доходы минус расходы») налогообложения для

людей, по отраслевым данным), и лишь 15% реализуемого в регионе пива относится к местному производству, а 85% – к привозному. «И вы не представляете, какое количество обращений от жителей получаем по продаже пива в многоквартирных домах», – заявил он, и призвал: «продавайте пиво в специализированных ресторанах,



Сергей Попов предложил сформировать собственную в регионе систему финансирования бизнеса

её предприятия увеличит налоговую нагрузку примерно в 2,5 раза, а сеть и так уже работает на грани рентабельности.

Елена Латышенко обратила внимание губернатора, что вопрос с отменой указанного налога стоит остро – в Кузбассе ЕНВД применяют 49% от субъектов МСП, учтённых в едином реестре налоговой службы, и, если все остальные ждут отмены в 2021 году, то для аптек, как других организаций, реализующих маркированную продукцию (правительство утверждено перечнем из 10 товарных групп, подлежащих обязательной маркировке) этот «час Ч» наступит уже в следующем году. При этом, по мнению уполномоченного, режим ЕНВД является одним из стимулирующих налоговых режимов, позволяющих малому и среднему бизнесу развиваться в правовом поле и выдерживать конкуренцию с крупными сетевыми компаниями.

**СО СВОИМ ПОДХОДОМ**

Первый зам председателя правления новокузнецкого «Кузнецкбизнесбанка» **Сергей Попов** предложил сформировать собственную в регионе систему финансирования бизнеса. По его словам, «недостатка денег в банковской системе сегодня нет, однако, банки нацелены на короткие деньги, выдачу кредитов на небольшие сроки». Кроме того,

Сергей Цивилев на этой встрече дал поручение проработать вопрос возможной законодательной инициативы от имени региона по вопросу продления действия ЕНВД. И рабочая группа, в состав которой вошли представители власти и бизнеса, уже 1 октября обсудила этот вопрос и предложила меры поддержки на местном уровне, чтобы компенсировать рост налоговой нагрузки в случае отмены ЕНВД. Для предпринимателей без наёмных сотрудников, в частности, предложен переход в статус самозанятых, для других – возможность снижения процента по УСН и др. И по результатам этой работы развёрнутой анализ ситуации будет представлен губернатору.

**ИСКЛЮЧЕНИЕ ЧАСТНЫХ КЛИНИК**

Руководитель регионального отделения «Партии Роста» **Андрей Верхотуров** обратил внимание на необходимость вернуть частным медицинским организациям право проводить осмотр иностранных граждан, оформляющих патент для работы на территории Кузбасса. В феврале прошлого года коллегия обладминистрации своим постановлением №59 без предупреждения и объяснения исключила частных из перечня организаций, имеющих такое право. Между тем, частные клиники проводили подобные осмотры в течение многих лет, для этой работы они приобрели доро-

# ПРИДАДУТ ЗНАЧЕНИЕ И ВЕС

гостящее оборудование, которое сегодня простаивает. Сотрудников пришлось сократить, сами организации терпят убытки. По данному постановлению список сократился с 108 до 55 организаций.

В течение последних полутора лет медицинские организации писали многочисленные письма в администрацию, департамент здравоохранения, обсуждали проблему на площадке КТПП, но так и не получили конструктивного ответа. Сразу на встрече Сергей Цивилев попросил прокомментировать эту ситуацию присутствовавшего там же начальника департамента охраны здоровья населения Кемеровской области **Михаила Малина**. Он ответил, что в курсе ситуации, сейчас, по его словам это постановление проходит юридическую экспертизу. Губернатор предложил встретиться представителям департамента и частных клиник, и тактико-какое-то конструктивное решение. Встреча была назначена сразу на следующий день, на 24 сентября.

**СО СВОИМ ПОДХОДОМ**

Первый зам председателя правления новокузнецкого «Кузнецкбизнесбанка» **Сергей Попов** предложил сформировать собственную в регионе систему финансирования бизнеса. По его словам, «недостатка денег в банковской системе сегодня нет, однако, банки нацелены на короткие деньги, выдачу кредитов на небольшие сроки». Кроме того,

соглашаясь выдать предприятию кредит, они стремятся навязать клиенту другие дополнительные услуги. Например, зарплатные проекты, расчётно-кассовое обслуживание. Взамен этого для финансирования местного бизнеса можно было бы использовать систему заимствования, основанную на использовании средств от выпуска региональных облигационных займов, предложил представитель «Кузнецкбизнесбанка». Другой проблемой, которую он обозначил, является «взаимная неоплата: крупный бизнес не платит среднему, средний малому, а тот, как утверждает налоговая, работает без прибыли, такая цепочка порождает взаимное недоверие». Устранить его очень сложно.

Эти и другие предложения, высказанные на встрече представителями предпринимательского сообщества, Сергей Цивилев поручил взять в работу в качестве поручений вновь создаваемым рабочим группам. Такая, в частности, будет анализировать рынок банковских услуг и рассматривать возможность развития собственной финансовой системы через систему облигационных займов.

Отдельно поднимался вопрос о региональных правовых актах, и губернатор в ходе встречи заявил: «Мы одна команда вместе с вами, если нормативный акт наносит вред, стоит об этом сказать, мы его отменим, бояться этого не



Андрей Верхотуров обратил внимание на необходимость вернуть частным медицинским организациям право проводить осмотр иностранных граждан, оформляющих патент для работы на территории Кузбасса

надо, это нормальная работа». Так было предложено на специальном совещании рассмотреть возможность и целесообразность принятия регионального нормативного правового акта, позволяющего строительным организациям принимать «технические решения» по использованию заменяющих материалов (горные породы и т.п.) при строительстве объектов.

Среди других поручений, которые губернатор дал по итогам встречи, нужно отметить поручение рассмотреть ситуацию с утилизацией крупногабаритных шин, провести по этому поводу совещание с угольщиками, создать

рабочую группу по малоформатной торговле, провести по этой теме «круглый стол» и предоставить информацию по торговому комплексу «Ленинградский» в Кемерово. В большом списке поручений есть множество частных, касающихся проблем отдельных предприятий или узкоотраслевых тем, например, о возможности и целесообразности внесения изменений в региональные нормативные правовые акты для обеспечения закупки безлактозного и/или низколактозного молока и молочной продукции. Об этом просил, в частности, руководитель одной из молочных компаний из Белово.

Эти поручения, так или иначе, формируют региональную политику в отношении МСП со своим собственным подходом. Итоги их выполнения планируется подвести на следующей встрече губернатора с предпринимателями «в формате открытого диалога» в декабре 2019 года. К ней должны быть собраны новые вопросы предпринимателей и соответствующие ответы и комментарии областных подразделений и ведомств.

*Игорь Лавренко  
Галина Красильникова  
Фото: Константин Полоцкий,  
пресс-служба АКО*

**Найдите сотрудника на hh.ru**

## КЕМЕРОВСКОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЕ

Первый съезд кемеровских предпринимателей обсудил вопросы изменения налогового законодательства и экспансии федеральных торговых и прочих сетей, и, соответственно, защиты местного бизнеса. Из выступления на съезде стало ясно, что защищать его приходится и от местных властей.

I съезд предпринимателей Кемерово был организован городским советом по развитию предпринимательства и прошёл 19 сентября в рамках Кузбасского форума предпринимателей, инвестиций и инноваций. Анонсируя проведе-

**УБРАТЬ ЕНВД НЕЛЬЗЯ ОСТАВИТЬ**  
Уполномоченный по защите прав предпринимателей Кемеровской области **Елена Латышенко** в выступлении на съезде говорила о будущем единого налога на



**Владимир Синигрев:** «Благодаря проведённому Съезду, мы увидели, то что повестка текущей деятельности совета совпадает с мнением, проблемами и болями предпринимателей, а городская власть не меньше нашего заинтересована в диалоге»

ние съезда председатель совета **Владимир Синигрев** говорил: «На протяжении двух лет после возобновления работы Совета мы проводили встречи с предпринимателями Кемерово и сталкивались с типичными вопросами и проблемами. На многие вопросы появились ответы, и это стало одним из поводов собрать предпринимателей города... По итогам съезда запланировано принятие резолюции – обращения к властям города и области с предложениями, которые позволят не только сохранить тот малый бизнес, который есть в Кемерово, но и расширить его количественно и качественно».

Среди вопросов, которые совет вынес на обсуждение предпринимательского сообщества – будущее единого налога на вменённый доход (ЕНВД) и местной торговли, взаимодействие с контрольно-надзорными органами, возможности и проблемы участия малого бизнеса в госзакупках, проблемы внешнего оформления и нестандартных торговых объектов (НТО). Со своей стороны предприниматели, выступая на съезде, не только отмечали системные проблемы, но и сразу предлагали решения, которые помогут убрать эти проблемы.



По мнению **Руслана Первичкого**, начавшая в 2014 году экспансия федеральных сетей ведёт к уничтожению не только местной торговли, но и аптек, парикмахерских, автомоек и т. п.



**Елена Латышенко:** «В сегодняшней ситуации отказ от ЕНВД приведёт к росту цен, сокращению МСП и росту социального напряжения»

угрозу для развития сектора малого предпринимательства». Чаще всего ЕНВД используют предприниматели, занимающиеся продажей товаров, работ и услуг за наличный расчёт, работающие таким образом в торговле, общественном питании, бытовом обслуживании, в ремонтно-строительной сфере, перевозках автобусным транспортом. Те, кто решает потребности населения в шаговой доступности.

Проанализировав другие упрощённые режимы налогообложения Елена Латышенко отметила, что переход на них, например, на упрощённую систему налогообложения (УСН) или патентную систему не сможет убрать все возникающие при отмене ЕНВД проблем. По её



**Георгий Гайфулин:** «Пока не определены правила, нужно временно отказаться от требования с арендаторов помещений архитектурных решений и концепций на размещение вывесок»

(оно предусмотрено изменениями в федеральном законодательстве). Она обратила внимание, что «проблема стоит остро и затрагивает сотни тысяч малых предпринимателей по всей стране, представля-

мнению, нужно их дорабатывать. Кроме того, в «переходный» период должно быть предусмотрено освобождение от штрафных санкций. В сегодняшней ситуации отказ от ЕНВД приведёт к росту цен, сокращению МСП и росту социального напряжения и негативно скажется на достижении результатов национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы».

В итоге на съезде предложили «синхронизировать сроки реализации национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» с действием режима ЕНВД – продлить действие этого налога до 2024». За это высказалось большинство участников съезда (об этом также говорили и на встрече предпринимателей с губернатором Кемеровской области Сергеем Цивилевым, см. «Предпринимательству придадут значение и вес»)

другие контролирующие органы и кредиты им крайне сложно. В качестве решения он предложил обратиться к администрации Кемеровской области с рекомендацией создать механизм стимулирующий уменьшение количества закупок у единственного поставщика, а областному департаменту контрактной системы регулярно проводить мероприятия по обратной связи с участниками закупок. Городской администрации в свою очередь он предложил перевести закупки до 300 тыс. рублей в публичную конкурентную форму.

Директор ООО «Студия» и член градостроительного совета при главе Кемерово **Георгий Гайфулин** сообщил, что сегодня идёт разработка дизайн-кода города, но пока не определены правила, нужно временно отказаться от требования с арендаторов помещений архитектурных решений и концепций на размещение вывесок. Кроме того, нужно прекратить также демонтаж информационных конструкций (вывесок) расположенных на фасадах и являющихся частной собственностью. Это предложение было внесено в проект резолюции съезда.

Общественный представитель уполномоченного по защите прав предпринимателей в Кемеровской области **Андрей Верхогуров** рассказал чего удалось достичь за последнее время рабочей группе по нестандартным торговым объектам (НТО) и что нужно сделать в ближайшее время, чтобы у участников рынка появились прозрачные и понятные правила работы. В связи с этим на съезде было подготовлено предложение обратиться к городской администрации принять до конца 2019 года постановление «Об утверждении порядка разработки и утверждения схемы размещения НТО на территории Кемерово» с учетом постановления правительства Кемеровской области от 27 июня 2019 №389 (оно вносит изменения в порядок разработки и утверждения схем размещения НТО органом местного самоуправления), сформировать схему размещения НТО с учетом минимального норматива обеспеченности площадью торговых объектов по видам специализации. При этом для более полного учёта мнения предпринимателей в составе рабочей группы

**РИСКИ И ПРЕПЯТСТВИЯ**  
Директор ООО «Консалтинговый центр С-Лига Аудит» **Елена Гаан** выступила на тему мифов во-



**Илья Середок** заверил, что все предложения к городской администрации и мнения предпринимателей будут обязательно рассмотрены и учтены

круг работы налоговой инспекции и других контролирующих органов. По её словам, прежде чем делать какие-то выводы о работе контролирующих органов, в том числе и налоговой, надо понять, связано ли и как число компаний, прекративших свою деятельность, например, с проведением налоговой проверки. Затем следует смотреть, насколько распространена практика применения предупреждения вместо штрафа как первого наказания. И чтобы понимать какое влияние на предпринимательское сообщество оказывают проверки контрольно-надзорных органов, она предложила сделать запрос в УФНС и

ствия для местных поставщиков как низкую информированность о закупках малого объёма (до 300 тыс. рублей); отсутствие системной конкурентной составляющей (80% закупок в 223-ФЗ у единственного поставщика); дефицит профессионально подготовленных кадров. Поэтому у подавляющего большинства ограниченных возможности отставания своих прав перед заказчиком. Кроме того, участники торгов сталкиваются с дефицитом актуальной информации в условиях постоянно меняющегося законодательства, располагают ограниченными финансовыми воз-



**Роман Романенко:** «Съезд дал понимание того, что предприниматели готовы объединяться для решения общих проблем, не оставаясь в стороне и быть более активными»

## ОБЪЕДИНЕНИЕ

возможности, а получить гарантии и кредиты им крайне сложно. В качестве решения он предложил обратиться к администрации Кемеровской области с рекомендацией создать механизм стимулирующий уменьшение количества закупок у единственного поставщика, а областному департаменту контрактной системы регулярно проводить мероприятия по обратной связи с участниками закупок. Городской администрации в свою очередь он предложил перевести закупки до 300 тыс. рублей в публичную конкурентную форму.

Директор ООО «Студия» и член градостроительного совета при главе Кемерово **Георгий Гайфулин** сообщил, что сегодня идёт разработка дизайн-кода города, но пока не определены правила, нужно временно отказаться от требования с арендаторов помещений архитектурных решений и концепций на размещение вывесок. Кроме того, нужно прекратить также демонтаж информационных конструкций (вывесок) расположенных на фасадах и являющихся частной собственностью. Это предложение было внесено в проект резолюции съезда.

Общественный представитель уполномоченного по защите прав предпринимателей в Кемеровской области **Андрей Верхогуров** рассказал чего удалось достичь за последнее время рабочей группе по нестандартным торговым объектам (НТО) и что нужно сделать в ближайшее время, чтобы у участников рынка появились прозрачные и понятные правила работы. В связи с этим на съезде было подготовлено предложение обратиться к городской администрации принять до конца 2019 года постановление «Об утверждении порядка разработки и утверждения схемы размещения НТО на территории Кемерово» с учетом постановления правительства Кемеровской области от 27 июня 2019 №389 (оно вносит изменения в порядок разработки и утверждения схем размещения НТО органом местного самоуправления), сформировать схему размещения НТО с учетом минимального норматива обеспеченности площадью торговых объектов по видам специализации. При этом для более полного учёта мнения предпринимателей в составе рабочей группы

по рассмотрению предложений и внесении изменений и дополнений в схему размещения НТО до 50% (сейчас их 18%).

**УЧАСТИЕ В РАЗРАБОТКЕ СТРАТЕГИЧЕСКИХ ДОКУМЕНТОВ**

Глава Кемерово **Илья Середок** отметил на съезде, что все предложения говорят о том, что конструктивный диалог между предпринимателями и администрацией есть, и заверил, что все предложения к городской администрации и мнения предпринимателей будут обязательно рассмотрены и учтены. Отвечая на вопрос Владимира Синигрева об участии предпринимательского сообщества в разработке стратегических документов, и мы включаем представителей совета во все рабочие группы».

Все озвученные предложения были поддержаны большинством участников, о чем сообщил присутствующим член совета и председатель счётной комиссии съезда **Владислав Коидриков**. Далее они будут сведены в резолюцию и направлены всем 126 зарегистрированным участникам, и в органы власти.

По мнению **Романа Романенко**, члена совета, «съезд дал понимание того, что предприниматели готовы объединяться для решения общих проблем, не оставаясь в стороне и быть более активными». **Руслан Первичкий** отметил, что съездом предприниматели города «заявили, что совет существует, что он готов брать на себя задачи, решать проблемы». Также участник съезда и член совета **Николай Кириченко** отметил, что «активисты в виде нашего совета существуют, и мы не безразличны власти, а это уже хорошо!». По мнению Владимира Синигрева, «благодаря проведённому Съезду, мы увидели, то что повестка текущей деятельности совета совпадает с мнением, проблемами и болями предпринимателей, все вопросы резюмированной части были поддержаны большинством голосов, городская власть не меньше нашего заинтересована в диалоге, а активные, направленные на решение общих, системных задач предприниматели в городе есть».

Галина Красильникова



**Главный редактор Галина Федоровна Красильникова.**  
Газета «Областной экономический еженедельник «Авант-ПАРТНЕР» учреждена ООО «Издательский Дом «Деловой Кузбасс».  
Издатель – ООО «Издательский Дом «Деловой Кузбасс». Зарегистрирована Сибирским окружным межрегиональным территориальным управлением Министерства РФ по делам печати, телерадиовещания и средств массовых коммуникаций.  
Свидетельство о регистрации № ПИ 12-1924 от 25.06.2003 г.

## АНДРЕЙ ВЕРХОТУРОВ:

«НАМ НУЖНЫ ПЕРЕМЕНЫ, НО ПРОДУМАННЫЕ И ПОСТЕПЕННЫЕ, БЕЗ ПОТряСЕНИЙ»

Региональное отделение «Партии Роста» работает в Кузбассе более трёх лет. Весной этого года его возглавил кемеровский предприниматель **Андрей Верхогуров**. В сентябре он активно заявил о себе выступив на I Съезде кемеровских предпринимателей про проблемы с нестационарными торговыми объектами, а на встрече губернатора **Сергея Цивилева** с предпринимателями поднял вопрос о возврате частным медорганизациям возможности проводить осмотр иностранных граждан, оформляющих патент для работы на территории Кузбасса.



– **Андрей Геннадьевич, Вы занимаетесь предпринимательской деятельностью уже почти 20 лет, но до того, как два года назад Вы вошли в Совет по развитию предпринимательства г. Кемерово в активной общественной и политической жизни замечены не были. Что произошло?**

– Наверное, здесь сыграли свою роль сразу несколько факторов. Последние несколько лет мы наблюдаем насколько сложнее стало предпринимателю вести бизнес, кроме глобальных изменений, которые происходят во всём мире, у нас добавляется, во-первых, падение покупательской способности, во-вторых, огромное количество законодательных и подзаконных актов, зачастую противоречащих друг другу или с непонятным регламентом реализации, с вариативной трактовкой и т. п. Плюс немалое количество контрольно-надзорных органов, иногда с дублирующими функциями и непрозрачными требованиями, но с растущими штрафами. Понятно, что во всём этом надо находить порядок – 27 июня этого года принято постановление Правительства Кузбасса, в котором закреплено и предоставление компенсационных мест, и права продления аренды без торгов для добросовестных арендаторов. Но многие вопросы так не нашли до сих пор своего решения.

Об этом я говорил и на I Съезде кемеровских предпринимателей. Мы рабочей группой уже полтора года разрабатываем Порядок разработки и утверждения схемы размещения нестандартных торговых объектов на территории городского округа – город Кемерово, пока он не утверждён, но, по моему мнению, это очень важный документ. В этом Порядке будут прописаны все те вопросы, которые существуют у предпринимателей по поводу НТО. Поэтому я и вынес на Съезд предложение обратиться к администрации г. Кемерово с предложением принять в кратчайшие сроки до конца 2019 года Постановление администрации города Кемерово «Об

– **И что за два года сделано в кемеровском Совете по развитию предпринимательства? Чему он вас научил?**

– Эти два года, что я вхожу в Совет, я возглавляю рабочую группу по нестандартным торговым объектам (НТО). Эта сфера деятельности давно уже требует наведения порядка, чтобы предпринимателям были понятны все правила вхождения, работы и выхода из этого рынка. Также являясь общественным представителем уполномоченного по защите прав предпринимателей в Кемеровской области, могу сказать, что за это время по инициативе Кузбасского бизнес-омбудсмена достигнуты определённые успехи в этом направлении.

Елена Латышенко (уполномоченный по защите прав предпринимателей в Кемеровской области – «А-П») занимается этим вопросом с 2015 года, когда в связи с изменением Земельного кодекса поменялся порядок предоставления мест под НТО. Большая победа – 27 июня этого года принято постановление Правительства Кузбасса, в котором закреплено и предоставление компенсационных мест, и права продления аренды без торгов для добросовестных арендаторов. Но многие вопросы так не нашли до сих пор своего решения.

Об этом я говорил и на I Съезде кемеровских предпринимателей. Мы рабочей группой уже полтора года разрабатываем Порядок разработки и утверждения схемы размещения нестандартных торговых объектов на территории городского округа – город Кемерово, пока он не утверждён, но, по моему мнению, это очень важный документ. В этом Порядке будут прописаны все те вопросы, которые существуют у предпринимателей по поводу НТО. Поэтому я и вынес на Съезд предложение обратиться к администрации г. Кемерово с предложением принять в кратчайшие сроки до конца 2019 года Постановление администрации города Кемерово «Об

утверждении Порядка...». Кроме того, нужно принять его с учётом Постановления Правительства КО от 27.06.2019 №389, а также сформировать схему размещения НТО с учётом минимального норматива обеспеченности площадью торговых объектов по видам специализации и в количестве, не менее установленных Законом КО от 28.12.2016 № 105-ОЗ.

Эта работа в Совете, в рабочей группе, общественным представителем уполномоченного дала мне возможность не со стороны, а изнутри посмотреть, как работает государственный механизм на муниципальном уровне, что и как нужно делать, чтобы продвинуться в решении даже на маленький шаг. Со стороны ведь этого не видно, какая колоссальная работа стоит за всеми этими документами, которые, по сути, решают структурные проблемы, недоработки, нетьюки в законодательстве и нормативных актах. Но тем самым мы делаем правила более прозрачными, облегчая жизнь честному бизнесу.

– **Поэтому всё-таки «Партия Роста»?**

– На данный момент мне кажется, что программа именно «Партии Роста» соответствует моему пониманию того, что нужно делать для успешного экономического развития страны и региона в частности. Мне импонирует взвешенный подход к проблемам, эволюционный и мирный путь развития. Перемены нужны, но продуманные и постепенные, без потрясений. И начинать их нужно на всех уровнях. Чем я и пытаюсь сейчас заниматься.



**АДРЕС РЕДАКЦИИ, УЧРЕДИТЕЛЯ И ИЗДАТЕЛЯ:** 650991, Россия, Кемеровская область, г. Кемерово, ул. Красноармейская, 136. т./ф. (3842) 585-616. Адрес электронной почты главного редактора editor@avant-partner.ru; электронная версия издания в сети Интернет www.avant-partner.ru. **Мнение редакции не всегда совпадает с мнением авторов. При перепечатке журналистских материалов прямая ссылка на «Авант-ПАРТНЕР» обязательна. Использование оригинал-макетов и элементов дизайна газеты без ведома редакции запрещено.** Материалы в рубриках ЛИДЕР, СОБЫТИЕ, КРУПНЫМ ПЛАНОМ, НОВОСТИ КОМПАНИЙ, ТЕХНОЛОГИИ выходят на правах рекламы. Время публикации номера в печать по графику в 09.00. Сдан в печать в 09.00. Объем 2,5 п.л. Печать офсетная. Тираж 4500 экз. Распространение: подписка, VIP-расылка – бесплатно. В розницу – цена договорная. Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе Издательского Дома «Деловой Кузбасс». Газета отпечатана в ООО «Лазурь-К», 650099, Россия, Кемеровская область, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28, офис 207.

# ТУРИЗМ СИБИРИ ЖДУТ ИЗМЕНЕНИЯ

Какие именно это будут изменения, обсудили на Межрегиональном Сибирском туристическом форуме «Привет, Сибирь!», который прошёл 3 октября в городе Кемерово.

«Мы будем обсуждать логистику транспорта, строительство новых дорог, совместные заявки регионов, потому что только вместе мы сможем добиться результата, в том числе субсидирования перелётов между нашими сибирскими регионами», – рассказал **Антон Пятовский**, начальник департамента молодёжной политики и спорта Кемеровской области перед началом мероприятия.

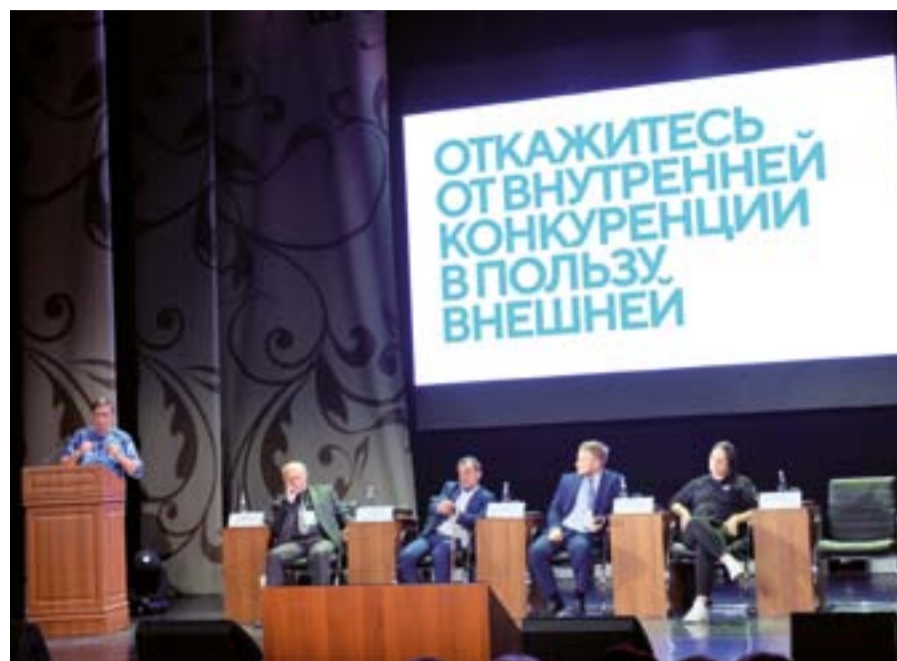
151,4 тыс. человек и обеспечит выполнение целевого показателя по Указу № 204 президента России на 15%.

Эти показатели будут достигаться за счёт формирования и развития приоритетных туристических территорий в регионах СФО и за счёт разработки и реализации комплекса мероприятий по развитию туристических продуктов.



В рамках форума прошло заседание экспертно-консультационного совета Межрегиональной ассоциации экономического взаимодействия субъектов Российской Федерации «Сибирское соглашение» по туризму: «Об опыте межрегионального сотрудничества по формированию туристических маршрутов и продвижению сибирского турпродукта на российском и международных рынках» в формате телемоста с Хакассией. На заседании обсудили концепцию межрегиональной программы «Развитие внутреннего и въездного туризма в Сибири (2019–2025 годы)», по которой планируется увеличить туристический поток до 8 млн человек к 2024 году (2017 год – 5,28 млн человек). Такое увеличение, по мнению разработчиков, позволит создать 58,68 тыс. новых рабочих мест в сфере туризма и до 293,41 тыс. рабочих мест в смежных отраслях. Это приведёт к росту занятости в малом и среднем предпринимательстве на

Более подробно обсудили механизмы продвижения в рамках событийного туризма и межрегиональных маршрутов на панельной дискуссии. **Екатерина Шаповалова**, автор концепции и координатор федерального проекта Ростуризма «Гастрономическая карта России», рассказала о гастрономии, как инструменте продвижения региона. **Геннадий Шаталов**, председатель правления ФРОС «Region PR», представил «Межрегиональный календарь событийного туризма». **Владимир Черепанов**, креативный директор «POWER Creative Strategies», выступил по теме «Единый бренд Сибири». **Леонид Рыженко**, директор ассоциации межмуниципального сотрудничества «Сибирский тракт», рассказал о привлечении автотуристского потока на маршруты Сибирского тракта, а **Елена Евсюкова**, представитель туроператора TUI – о специфике межрегиональных маршрутов в Сибири и на Дальнем Востоке.



Важная тема – развитие промышленного туризма в Сибири и Кузбассе. Об этом говорили на совещании с представителями исполнительной власти Кемеровской области, крупного и среднего бизнеса, региональными и местными туроператорами. **Ольга Деева**, заместитель директора ООО СЦМС «Меридиан», отметила, что последние лет 5 не только детям, но и взрослым интересно поехать на экскурсию, посмотреть на производство. И в таком промышленном регионе как Кузбасс есть что показать.

Завершился форум торжественным подписанием Кемеровской областью дорожной карты по реализации Соглашения с туристическим оператором TUI (ООО «ТТ-Трэвел») и подписанием Соглашения с федеральным проектом «Гастрономическая карта России».

«Если говорить про эффект, то это, безусловно, взаимодействие туроператоров Кузбасса с туроператорами соседних регионов. У нас же сейчас формируются межрегиональные маршруты. Это привлечение

федеральных экспертов, привлечения внимания федеральных экспертов к Сибири как к региону», – отметил, **Андрей Ромашевский**, директор ГБУ КО «Агентство по туризму Кемеровской области», организатор форума. – Обсудили единый календарь событийного туризма в Сибирском федеральном округе, для того, что бы мы не конкурировали друг с другом, создавая мероприятия параллельные и там и там, мы должны наоборот говорить, что делается сильное мероприятие в одном регионе, где-то там через несколько дней может делаться сильное мероприятие в другом регионе, чтобы турист смог планировать свой маршрут, и туроператоры смогли создавать турпродукт по этим событийным мероприятиям. Чтобы создавать не конкуренцию, а дополнять друг друга, усилить друг друга».

Светлана Писарева  
Фото: Агентство по туризму Кемеровской области



**БЕТОН АРТ**  
БРУСЧАТКА, ТРОТУАРНАЯ ПЛИТКА  
ФБС, Вазоны, Колодезные кольца КС-10.9, КС-15.9  
Т.: 8(3842) 33-06-83  
8-902-983-06-83  
8-901-929-11-86  
www.betonart.net

Тротуарная плитка от 370 рублей!

СХЕМА ПРОЕЗДА

ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ УКЛАДКА ТРОТУАРНОЙ ПЛИТКИ

**VIII ФОРУМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ И ПРОМЫШЛЕННИКОВ**

6-8 ноября 2019г.

Участовать в Форуме – это значит:

- Найти деловых партнеров
- Узнать о мерах государственной поддержки
- Получить консультации от бизнес-тренеров
- Провести прямые продажи во время работы форума

**Идеи**  
**Решения**  
**Инвестиции**

Организаторы:

Место проведения: выставочный комплекс «Кузбасская ярмарка» г. Новокузнецк, ул. Агит. революция, 51  
Тел.: (3843) 32-11-13, expo5@kuzbass-fair.ru  
www.kuzbass-fair.ru