ИТОГИ 2011

ГЛАВНАЯ ТЕМА

ОБЛАСТНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

БУДЬ В КУРСЕ!

АВАНТ ПАРТНЕР

№ 35(308)

ВТОРНИК
27 ДЕКАБРЯ 2011

www.avant-partner.ru

ТЕНДЕНЦИИ

ИНТЕРЕСНЫЙ ГОД

Уходящий год с точки зрения экономического развития производит интересное противоречивое впечатление. С одной стороны, он остался периодом продолжающегося восстановительного роста, начавшегося раньше. С другой стороны, год характеризовался нарастающей тревогой о приближающемся новом кризисе, или, по крайней мере, серьёзном сбое в мировом и российском хозяйстве. Кузбасс как сырьевой регион, «завязанный» на циклические отрасли, металлургию и угледобычу, подвержен внешним «вредным» влияниям намного сильнее других регионов, развивающих другие отрасли экономики. И хотя их роль и значение пытаются усилить отдельными политическими решениями, риски вновь «рухнуть», стоит только упасть мировому спросу на сталь и уголь, остаются очень большими. В таких обстоятельствах наступает новый год.

«КРОЛИКИ – ЭТО НЕ ТОЛЬКО ЦЕННЫЙ МЕХ...»

Холдинг «Сибирский деловой союз» (СДС) уже давно имеет в кузбасском бизнесе репутацию «собирателя» активов. Уходящий год вновь её подтвердил, и с новой силой, причём своими покупками холдинг удивил, выйдя за пределы своих привычных отраслей. Теперь о нём смело говорить, что это — не только уголь, водка и вагоны.

В начале года холдинг заметно расширил свой угольный бизнес, приобретя энергетический сегмент ОАО «Белон», активы ОДК «Нордал» и новокузнецкое ООО «Сибэнергоуголь». Это позволило президенту СДС **Михаилу Федяеву** в начале года заявить о планах

Продолжение на стр. 6

Продажа
Внедрение
Сопровождение

АССОРТИ
легкий и приятный учет

- Продажа и внедрение программных продуктов 1С
- Профессиональные консультации по бухгалтерскому и налоговому учету
- Электронная отчетность из программ 1С в контролирующие органы за 3000 рублей в год
- Внедрение и поддержка сервера терминалов VeTerminal, позволяющего организовать удаленный доступ и ускорить работу 1С
- Разработка и поддержка сайтов на основе CMS 1С-БИТРИКС, интеграция (обмен) с программными продуктами 1С
- Программные продукты и отраслевые решения для: ЖКХ, Строительства, Медицины, Бюджета, Общественного питания

г.Кемерово, пр.Советский 2/14, оф.407, тел. 33-11-75,33-12-54,
e-mail: 1c-assorti@mail.ru, www.1c-assorti.ru

МТС: УВЕРЕННОЕ РАЗВИТИЕ

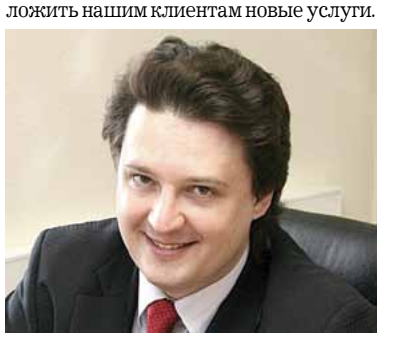
2011 год. Новые уникальные предложения на рынке сотовой связи меняют мобильный рынок. Конкуренция приводит к тому, что люди начинают больше общаться по телефону и при этом меньше платят за сотовую связь. Оптимизация расходов, новая культура общения, новые технологии передачи данных — компания МТС подводит итоги уходящего года.

Виктор Воскобойников, технический директор филиала ОАО «МТС» в Кемеровской области:

— МТС продолжает интенсивно развивать сеть 3G в Кемеровской области. Организация доступа абонентов к скоростному интернету и инновационным сервисам — наш стратегический приоритет. Уже сейчас в ряде населенных пунктов жителям Кузбасса доступны скорости передачи данных до 14,4 Мбит/с (технология HSPA). Активное строительство сети в области позволяет с каждым днём расширять для жителей области возможности пользования широкополосным мобильным интернетом, в том числе в районах, где фиксированный доступ в сеть отсутствует. На сегодняшний день сетью 3G покрыто 75% Кемеровской области. Так, в 2011 году МТС установила новые базовые станции и провела работы по улучшению качества связи в Кемерове, Новокузнецке, Мариинске, Анжеро-Судженске, Белово, Прокопьевске, Междуреченске и других города. В 2011 году на всех магистральных и городских волоконно-оптических линиях связи МТС установлены высокопроизводительные IP-маршрутизаторы, позволяющие значительно повысить емкость сетей. На новую технологию переведено также более трети базовых станций оператора в регионе. Это позволило увеличить емкость и надежность сети, повысить качество связи во всех областных городах и населенных пунктах региона. К началу 2012 года на технологию IP планируется перевести практически все базовые станции МТС, что позволит значительно повысить качество и скорость мобильного Интернета.

Ольга Сухолёт, начальник отдела по работе с ключевыми клиентами филиала ОАО «МТС» в Кемеровской области:

— В 2011 году мы активно развивали корпоративный рынок Кемеровской области, предлагая клиентам максимально полный спектр актуальных для бизнеса услуг. Особенно была востребована в этом году конвергенция сотовой связи с фиксированной — система FMC. Это решение, позволяющее компаниям объединить на базе сотовой сети МТС мобильные и офисные телефоны своих сотрудников в полноценную внутрикорпоративную телефонную сеть с короткими номерами. Наши партнёры — «Стройдорэкспорт», «Кузбассэнергосвязь». Предоставление услуг телематики — это тоже, мы считаем, одно из наших достижений 2011 года. Область применения этой технологии безгранична — сфера ЖКХ, транспорта, банковские услуги и т.д. Это передача данных с помощью SIM-карт, установленных в банковских терминалах, POS-терминалах и терминалах оплаты. В рамках такого проекта мы начали сотрудничать со «Сбербанком», «Собинбанком» Наша задача, как интегрированного телеком-оператора, вместе с клиентом найти такое решение, которое позволит компании наиболее эффективно работать, сокращать издержки и тем самым увеличивать прибыль. В 2012 году мы будем продолжать эту работу и уверены, что сможем предложить нашим клиентам новые услуги.



Станислав Сарычев, коммерческий директор филиала ОАО «МТС» в Кемеровской области:

— Самое главное событие 2011 года с точки зрения предложения для абонентов — это, безусловно, предоставление бесплатной связи внутри сети. Такого беспрецедентного шага не делал ни один оператор мобильной связи. Нашей задачей было разговорить абонентов, научить их оптимизировать свои расходы на связь, перераспределять средства на другие услуги. Сегодня активно развивается мобильный интернет. В настоящее время каждый третий абонент МТС в регионе выходит в Интернет при помощи мобильных устройств. Стабильно растёт количество пользователей опций, оптимизирующих расходы на мобильный интернет: с января 2011 года в 2 раза выросло число абонентов услуг «БИТ» и «СуперБИТ», подключение которых предоставляет возможность пользоваться безлимитным интернетом с телефона за фиксированную абонентскую плату. Наши абоненты стали активно использовать мобильное ТВ. Услугу запустили лишь недавно, а уже сегодня 3,5 тысяч человек ею активно пользуются. Мы продолжаем совместные акции с нашими партнёрами. К примеру, теперь наши модемы можно приобрести в городах Прокопьевск, Кемерово, Белово и Ленинск-Кузнецкий в сети магазинов «Компьютерные системы». В Новокузнецке и Междуреченске проводится сейчас интересная акция с сетью салонов «Сотчи», когда каждый купивший модем получает подарок — бесплатный интернет на месяц.

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

«КУЗБАССЭНЕРГО»: НОВАЯ РЕОРГАНИЗАЦИЯ

В новом году ОАО «Кузбассэнерго» ждёт очередная реорганизация. Из состава компании в виде отдельных юрлиц будут выделены несколько производственных единиц — станций и сетей. Соответствующее решение должно быть принято на внеочередном собрании акционеров общества, назначенном на 1 марта. Как говорится в официальном сообщении «Кузбассэнерго», предполагается выделение ОАО «Кемеровская генерация» (это Кемеровская ГРЭС и Кемеровская ТЭЦ), ОАО «Ново-Кемеровская ТЭЦ», ОАО «Барнаульская генерация», ОАО «Барнаульская ТЭЦ-3», ОАО «Кузнецкая ТЭЦ», ОАО «Кемеровская теплосетевая компания», ОАО «Барнаульская теплосетевая компания» и ОАО «Межрегиональная теплосетевая компания», а также избрании органов управления новыми обществами. В составе самого «Кузбассэнерго» планируется оставить Томь-Усинскую и Беловскую ГРЭС. Статус новых обществ будет определён дополнительно. В ООО «Сибирская генерирующая компания» (СГК, управляющая компания «Кузбассэнерго» пояснили, что аналогичные решение планируется принять на собрании акционеров ОАО «Енисейская ТГК (ТГК-13)». В СГК отметили, что реорганизация корпоративных активов создаст дополнительные возможности для оптимизации и развития бизнес-процессов. «Генерирующие компании станут более «прозрачными» для кредиторов и инвесторов, что будет способствовать повышению инвестиционной привлекательности бизнеса и привлечению финансирования под проекты компании, в том числе для выполнения обязательств по договорам о предоставлении мощности. Реорганизация бизнес-процессов даст возможность повысить прозрачность и оперативность формирования финансовых и экономических результатов предприятий, что будет, в том числе, способствовать установлению экономически обоснованных тарифов на электроэнергию и тепло, исходя из реальных издержек энергокомпаний», заявили в СГК.

ПОДПИСЬ СОВЛАДЕЛЬЦА «СИБУГЛЕМЕТА» РАЗДЕЛИЛА ЭКСПЕРТОВ

На прошлой неделе разбирательство в арбитражном суде Кемеровской области между совладельцами холдинга «Сибуглемет» по поводу акций ЗАО «Обогатительная фабрика «Антоновская» превратилось в спор экспертов, проводивших исследование ключевых документов дела. В декабре прошлого года **Валентин Бухтояров** направил иск к московскому ООО «Трансметкокс», которого контролирует другой совладелец холдинга **Анатолий Скуров**, о признании ничтожной сделки и о применении последствий её недействительности. В марте нынешнего года суд назначил экспертизу спорных документов. Выбранное ответчиком в качестве экспертной организации ООО «Межрегиональное бюро судебных экспертиз им. Сикорского» сделало вывод, что подписи на документах не принадлежат Валентину Бухтоярову. Но представители «Трансметкокса» потребовали проведения повторной экспертизы, ссылаясь на рецензии этого исследования, выполненные в двух других экспертных организациях. Первоначально суд отклонил, но затем удовлетворил это ходатайство. На прошлой неделе выяснилось, что **Степан Мотря**, эксперт, сделавший рецензию по просьбе «Трансметкокса», первым в России осужден за фальсификацию экспертизы. Кроме того, на заседание суда для защиты своей репутации приехал один из авторов первой экспертизы **Дмитрий Аристов**, доказывавший, что даже в соответствие с учебниками почерковедческой экспертизы, его выводы были верны. Между тем, повторная экспертиза подписей, выполненная в федеральном центре судебной экспертизе при Минюсте РФ, сделала обратный вывод, и теперь суд вызвал экспертов центра для обоснования своей позиции.

Дорогие друзья!

Сегодня, в канун самых больших российских зимних праздников, руководство и весь коллектив Кемеровского экспериментального завода средств безопасности обращается с поздравлениями ко всем своим коллегам.

В эти предпраздничные дни мы хотим поздравить всех, кто имеет отношение к нелёгкому шахтёрскому труду, кто непосредственно работает в угольных шахтах или горнорудных шахтах, на разрезах или обогатительных фабриках. Ко всем, кто вносит свой вклад в развитие горнодобывающей отрасли, разведывая недра, создавая новые проекты и разработки, кто реализует их на практике, кто занят в сфере строительства или перевозок.

С наступающим праздником Нового года и близящимся днём Рождества всех Вас!

С новыми мечтами и планами, добрыми мыслями о новых радостных переменах!

С ожиданием того, что может — и обязательно должно — сбыться в наступающем году!

Наш небольшой коллектив постоянно работает над тем, чтобы максимально обезопасить шахтёрский труд. Поэтому мы хорошо понимаем, что такое безопасность, как она важна для вас и близких к вам людей. Мы издавна считаем себя вашими близкими коллегами и друзьями, а потому, в первую очередь, желаем всем в эти дни большой и крепкой уверенности в завтрашнем дне.

Ну, а кроме того — мы хотим пожелать вам и близким для вас людям добра, света и процветания! Здорового оптимизма и воли в продвижении к цели! Самых больших достижений и ещё большей радости от достигнутого!

Удачи и успехов вам в эти праздничные дни и все последующие дни нового года!

Пусть очередной новогодний праздник станет для всех минутами счастья, а эти Рождественские каникулы дадут всем бодрости, здоровья и желания успешно работать и дальше!

Пусть этот Новый год станет для вас новой вехой в достижении профессионального роста, заслуженной оценке коллег и в удачной карьере!

Трудовой коллектив ОАО «Кемеровский экспериментальный завод средств безопасности»

Подробная информация о новых разработках и продукции ОАО «Кемеровский Экспериментальный Завод Средств Безопасности» на сайте

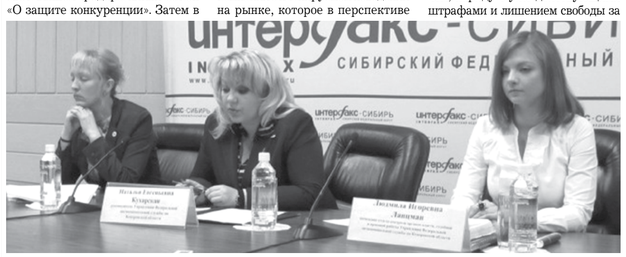
www.kezsb.ru

Телефон коммерческой службы/факс: 8 (3842) 64-30-39

ПОСЛЕДНИЙ ПАКЕТ ОТ ФАС

Давно ожидаемые изменения в антимонопольном законодательстве окончательно приняты, при этом часть из них уже вступила в силу, сообщило руководство Федеральной антимонопольной службы (ФАС). Так называемый «третий антимонопольный пакет» с одной стороны, смягчает нормы законодательства, с другой — вводит дополнительные меры реагирования в отношении нарушителей, даёт право гражданам обращаться в суд с частными исками и требует от чиновников «прозрачности» торгов по продаже госимущества. Как считает кузбасское руководство УФАС, новшества не направлены на ужесточение закона, а даже наоборот — будут более лояльными по отношению к бизнесу.

Работа над совершенствованием антимонопольного законодательства началась в 2006 году, когда в свет вышел федеральный закон «О защите конкуренции». Затем в



2009 году был принят второй антимонопольный пакет. Он значительно усилил полномочия ФАС, причём, за нарушение антимонопольного законодательства была введена уголовная ответственность. В декабре 2011 года была закончена работа над третьим антимонопольным пакетом. Если говорить в целом, то новации в законодательство вносят изменения как в работу бизнеса и органов власти, так и собственно ФАС.

Как поясняет руководитель УФАС по региону **Наталья Кухарская**, теперь для бизнеса прописан подход к определению монопольно высокой цены товара и теперь она не будет признаваться таковой, если не превышает цену, действующую на бирже. Кроме того, в антимонопольном законодательстве введено понятие «картель», и прямым конкурентам на товарном рынке категорически запрещается договариваться о ценах, территориально разделять товарные рынки, отказываться от производства товаров и услуг, востребованных населением.

> *Третий антимонопольный пакет включает в себя изменения в законы «О защите конкуренции», «О естественных монополиях» (вступят в силу с 6 января 2012 года), «О приватизации государственного и муниципального имущества» (в силе с 7 декабря), а также в Кодексе об административных правонарушениях (начнут действовать с 7 января), статью 178 УК РФ и т.д.*

Дополнительно устанавливаются правила недискриминационного доступа к объектам инфраструктуры естественных монополий (раньше только на товарные рынки и товары этих объектов) и многое другое.

Не остался без изменения и перечень средств реагирования ФАС на нарушения антимонопольного законодательства. Так, если раньше за любые проступки налагался оборотный штраф (1 до 15% от выручки), то теперь прежде чем привлечь предприятие к ответственности ведомство может воспользоваться новыми мерами — предупреждением или предостережением. Основой их использования станет, например, собственная инициатива ФАС, основанная на признаках нарушения антимонопольного законодательства, либо заявления, поступившие в службу. Также специалисты ФАС возьмут во внимание и публичные выступления должностного лица компании о планируемом поведении на рынке, которое в перспективе может привести к нарушению законодательства. В частности, предупреждение будет выдаваться всегда, когда речь идёт о таких серьёзных злоупотреблениях как отказ от заключения договора или навязывание невыгодных условий. При этом антимонопольная служба уведомит предприятие в письменной форме о признаках нарушений, мерах по их устранению и сроках устранения. В свою очередь бизнес должен будет проинформировать ФАС о выполнении предупреждения. Как считает Наталья Кухарская, таким образом, ведомство отказывает от своей карательной практики, что, по её мнению, влечёт за собой снижение административного бремени на бизнес. Между тем, в случае, если потенциальный нарушитель не выполнит необходимых действий, служба будет прибегать к традиционным мерам — возбуждению дел.

Что касается привлечения нарушителей к административной ответственности, то здесь введена новая методика расчёта оборотного штрафа. Она учитывает, ограничивает или конкуренцию субъект предпринимательства, занимающий доминирующее положение, или нет. В первом случае будет применяться также процент от оборота. Причём, если до этого, как правило, в 90% случаев накладывался минимальный штраф (1%), то с введением поправок отправной точкой будет 7,5%. Меняться этот процент будет у учётом отягчающих или смягчающих обстоятельств. Во втором случае, когда субъект не ограничивает конкуренцию, будут применяться фиксированное наказание в размере от 300 тысяч до 1 млн рублей.

> *По данным УФАС, за 6 месяцев текущего года сумма наложенных управлением штрафов составила более 130 млн рублей. Из общего количества дел порядка 95% оспариваются, при этом, исходя из всей судебной практики, 70% материалов остаются в силе.*

Как считает руководитель УФАС, роста общего объёма наложенных штрафов не будет, несмотря на увеличение размера минимального штрафа с оборота. «Будет компенсироваться за счёт предупреждения и за счёт фиксированных штрафов. Мы не ставим себе цель быть карательным органом», — говорит она, добавляя, что «за те нарушения, которые являются более серьёзными для государства и для рынка, ответственность серьёзнее, там, где менее серьёзные, можно ограничиться и фиксированным штрафом». Впрочем, наряду с уже действующими штрафами и лишением свободы за неоднократное ограничение конкуренции, которое привело к крупному ущербу, вводится наказание в виде принудительных работ

Ещё одна новация третьего антимонопольного пакета — возможность любого гражданина после вынесения решения относительно нарушителя требовать в судебном порядке возмещения материального ущерба или убытков. «В зарубежной антимонопольной практике есть такое понятие как частные иски и там антимонопольный орган реже принимает решения, нежели адвокаты, которые обращаются с иском в суд в защиту частного лица. Надеемся, что и у нас приживется подобная практика», — говорит Наталья Кухарская. По её прогнозам, в 2012 году кардинального роста количества частных исков в суд не будет.

Изменения внесут и новшества в работу чиновников. В частности, введён новый порядок рассмотрения жалоб на процедуру проведения торгов государственного и муниципального имущества. Поступившая жалоба будет рассматриваться в течение 7-ми дней, после чего УФАС будет выдавать обязательные для исполнения предписания. Причём, с января информация о продаже имущества должна размещаться на сайте. Как ожидает ведомство, это повлияет на прозрачность процедуры торгов. Поправки также уточняют определение понятия «государственные или муниципальные преференции». К их числу теперь относится предоставление органами власти государственных или муниципальных гарантий.

Стоит отметить, что принятые нововведения на данный момент считаются последними масштабными изменениями в антимонопольном законодательстве. Между тем, как отмечает представитель УФАС, в 2012 году будут приняты небольшие уточнения.

Ольга Бычкова

У ПРОКОПЬЕВСКИХ ШАХТ НЕ КОНЧАЮТСЯ БАНКРОТСТВА

В прошлый четверг арбитражный суд Кемеровской области в очередной раз продлил конкурсное производство на прокопьевской шахте «Красногорская». Процедура банкротства на этом предприятии идёт уже пятый год, шахта продолжает работать, а все торги, на которые выставляется её имущество, признаются несостоявшимися. Также идут банкротства ещё на трёх прокопьевских шахтах — им. Ворошилова, «Зиминке» и «Тырганской».

На заседании суда конкурсный управляющий «Красногорской» **Александр Киричек** отсутствовал. О проведении банкротства за последние полгода отчиталась его представитель **Татьяна Рогова**. По её данным, основные мероприятия конкурсного производства не завершены: имущество не продано, требования кредиторов не удовлетворены. Поэтому на собрании 14 декабря они высказались за очередное полугодовое продление. Последний аукцион по продаже имущества шахты проводился 19 декабря, но, как сообщила Татьяна Рогова, был признан несостоявшимся, т.к. на него не поступило ни одной заявки.

Какими по счёту были торги по продаже имущества «Красногорской», и за какую цену оно выставлялось последний раз, Татьяна Рогова затруднилась ответить. Как следует из материалов дела о банкротстве шахты, первый аукцион объявлялся в феврале 2009 года и с того момента только до августа 2010 года торги по продаже основного имущества (два лота — в одном недвижимость, в другом — оборудование) проводились 9 раз. Все признавались несостоявшимися из-за отсутствия заявок. 19 декабря, как следует из объявления об аукционе, недвижимое имущество выставлялось за 2,6 млрд рублей, шахтное оборудование, офисная техника и мебель — за 101,4 млн рублей.

Для сравнения основное имущество также обанкроченных ООО «Шахта «Зенковская» одним лотом было продано в этом году за 44,2 млн рублей, имущество ООО «Шахта «Коксовая» — за 45,1 млн рублей летом 2010 года. **Евгений Лазаревич**, конкурсный управляющий этих шахт, считает, что «Зенковская» и «Коксовая» сходны с другими шахтами бывшего «Прокопьевскугля» — расположены рядом, имеют сходный возраст и износ основных фондов. Согласно первоначальной оценке, которую по его заказу сделала имуществу «Зенковской» и «Коксовой» Кузбасская торгово-промышленная палата, рыночная стоимость этих предприятия составила около 500 млн рублей. Затем по мере прохождения неудачных аукционов и торгов путём публичного предложения она снизилась.

Егор Николаев

> *До апреля 2007 года ООО «Шахта «Красногорская» входила в состав угольной компании «Прокопьевскуголь», которой тогда владел ОАО «Новолипецкий металлургический комбинат» (НЛМК). Затем НЛМК продал этот актив администрации Прокопьевска за 1 доллар, которая вскоре передала основную часть компании в составе четырёх шахт и обогатительных фабрик холдингу «Сибирский деловой союз». Шахты «Коксовая» и «Зенковская» были переданы в ООО «Прокопьевское шахтоуправление». Вскоре СДС инициировал банкротство полученных прокопьевских шахт. Конкурсным управляющим их был назначен Александр Киричек. Три шахты продолжают добычу угля («Тырганская» остановила), на «Красногорской» она составила 375 тыс. тонн в 2010 году (коксующиеся марки К и КО).*

СДС ПРИРОС ХИМИЕЙ

ЗАО «Холдинговая компания «Сибирский деловой союз» (СДС) закрывает 2011 год крупнейшей сделкой в своей истории. На прошлой неделе в Москве были подписаны документы о купле-продаже акций ОАО «СИБУР-Минудобрения» и основных её активов — прежде всего, кемеровского ОАО «Азот» — кемеровской компании. Руководство СДС сообщило, что намерено создать новый отраслевой холдинг — химический.

СДС совершил одну из самых ожидаемых в регионе сделок года. Ещё в конце прошлого года руководство ОАО «СИБУР-Минудобрение» заявило о намерении продать бизнес. Обсуждалась и возможность реализации отдельных активов, в частности кемеровского «Азота». А недавнее решение собрания акционеров завода о выделении в отдельное юридическое лицо — ЗАО «Капролактам Кемерово» — производства капролактама, обеспечивающего 30-40% выручки «Азота», подтверждало неофициальную информацию о том, что продажа предприятия возможна частями. В «СИБУР-Минудобрения» производство капролактама называли «непрофильным» бизнесом и заявили о желании привлечь стратегического инвестора для его развития.

СДС сейчас не называет себя таким инвестором. Более того, первый комментарий относительно приобретённых активов президент холдинга **Михаил Федяев** дал именно относительно реорганизации «Азота». «Никакого деления кемеровского «Азота» на более мелкие подразделения не будет, завод будет работать как единый комплекс», — заявил он.

Как пояснили в СДС, в настоящее время «Азот» и представляет собой единый производственный комплекс. «Есть только решение собрания акционеров о выделении производства капролактама в дочернее предприятие. Но это предприятие даже не зарегистрировано», пояснил собеседник «Авант-ПАРТНЕРа».

Такое решение уже получило одобрение областных властей. Заместитель губернатора по промышленности транспорту и предпринимательству **Сергей Кузнецов**, заявил: «Мы считаем, что это лучшее, что могло произойти с «Азотом». Оценивая смену собственника крупнейшего химпредприятия области, вице-губернатор отметил, что власти спокойно оценивают это событие: «СДС — это региональная компания, с которой налажено хорошее взаимодействие, которая активно участвует в производственных инвестициях, социальной жизни области.

Кемеровский «Азот» — крупнейшее, но не единственное предприятие, переходящее под контроль СДС вместе с головной компанией ОАО «СИБУР-Минудобрения». Холдинг также приобрёл Ангарский азотно-туковый завод, Бийское вагоно-ремонтное предприятие и сервисное предприятие кемеровского «Азота». Фактически СДС становится владельцем одного из крупнейших химических холдингов в стране. За рамками сделки остался только один актив «СИБУР-Минудобрения» — пермское ОАО «Минеральные удобрения».

По словам Михаила Федяева, на базе новых активов будет создаваться отраслевой холдинг

По словам Михаила Федяева, на базе новых активов будет создаваться отраслевой холдинг комментариев, сославшись на то, что пока «этот момент рассматривается». Говоря же о том, почему, собственно, СДС проявил интерес к химическим активам, Михаил Федяев отметил, что это «объясняется наличием в структуре компании сельскохозяйственных и угольных предприятий»: «Аммиачная селитра необходима для села и для ведения взрывных работ на разрезах. Компания имеет завод по производству взрывчатых веществ, а основной компонент там — селитра». Однако, прежде всего, СДС рассматривает свои новые активы как крупный бизнес. Как пояснил г-н Федяев, на базе новых активов будет создаваться отраслевой холдинг. Впрочем, от подробностей, в частности, от того, какое место в новом холдинге займёт ОАО «СИБУР-Минудобрения», он воздержался.

Не раскрывается пока и сумма сделки. Финансовые аналитики оценивают её в 800 млн — 1 млрд долларов. Причём, сумма эта хоть и считается довольно высокой, но с учётом позиций предприятий на рынке и нынешней ценовой конъюнктуре, её называют оправданной и окупаемой в обозримой перспективе.

Александра Фомина

> **Что купил СДС**
>
> *ОАО «СИБУР-Минудобрения» создано в 2006 году на базе активов по производству минеральных удобрений группы «СИБУР». Компания поставляет все основные виды азотных удобрений для аграрного комплекса, азотные продукты промышленного назначения и капролактам для химической отрасли. Азотные удобрения — ключевой бизнес компании. Крупнейшие рынки сбыта: российские промышленные потребители, страны Европы, Южной Америки и Юго-Восточной Азии.*
>
> *Компания — третий по величине производитель азотных удобрений в России и абсолютный лидер на отечественном рынке промышленного потребления азотных продуктов. Она обеспечивает почти половину общего объёма поставок аммиачной селитры и карбамида индустриального назначения в стране и является вторым в списке крупнейших российских экспортеров карбамида.*
>
> *Пермское ОАО «Минеральные удобрения», которое не заинтересовало СДС, — крупный производитель карбамида (мощность — 560 тыс. т в год). За 9 месяцев текущего года предприятия ОАО «СИБУР-Минудобрения» произвели: 189 тыс. т аммиака (на 12% меньше, чем в прошлом году), 844,8 тыс. т карбамида (-7%), 860 тыс. т аммиачной селитры (+4%), 225,9 тыс. т сульфата аммония (+19%), 81,9 тыс. т капролактама (+24%).*
>
> *По данным управленческого учета, консолидированная выручка «СИБУР-Минудобрений» по итогам 9 месяцев 2011 г. достигла 36,8 млрд руб. Показатель EBITDA вырос до 8,5 млрд руб. Рентабельность по консолидированному показателю EBITDA составила 23%.*

ЦЕНА ВОПРОСА

19 тысяч 999 рублей составила среднемесячная заработная плата работников в организациях Кемеровской области (включая субъекты малого предпринимательства) в январе-октябре текущего года. По данным Кемеровостата, по сравнению с соответствующим периодом 2010 г. она выросла на 14%. Реальный размер оплаты труда увеличился по сравнению с январем-октябрём прошлого года на 5,6%. Численность работающих в организациях (включая субъекты малого предпринимательства) в октябре составила 924,6 тыс. человек, что на 0,6 тыс. человек (на 0,1%) меньше, чем в октябре прошлого года. Заметное сокращение численности работающих наблюдается в государственном управлении и социальном страховании (на 8,5%), химическом производстве (на 7,4%), целлюлозно-бумажном производстве (на 6,9%), производстве резиновых и пластмассовых изделий (на 6,8%).

1 миллион 500 тысяч рублей инвестировано ХК «СДС-Маш» (отраслевой холдинг ЗАО ХК «Сибирский деловой союз») в создание на своём прокопьевском ООО «Электропром» нового участка по производству светодиодных светильников. Как сообщила пресс-служба «СДС-Маша», — это второй этап в развитии этого направления на заводе. Запуск участка «обозначил переход от так называемого штучного производства к конвейерному». Внедрение производства светодиодных светильников началось более года назад с пятнадцати штук в месяц. До сегодняшнего дня плановое задание по светодиодным светильникам составляло 760 штук. Мощность нового участка — до 2000 единиц в месяц.

Плановое задание на 2012 год составляет до 12000 штук. В целом объём инвестиций, направленных на развитие ООО «Электропром» в текущем году составил 8 млн 723 тыс. рублей. Кроме запуска участка светодиодных светильников средства направлялись на закупку и реконструкцию производственного оборудования.

14 миллиардов рублей, по предварительным данным, составил объём инвестпрограммы ОАО «УК «Кузбассразрезуголь» в текущем году. Это на 34% больше, чем в 2010 году. В частности, в этом году экскаваторный парк компании пополнили 12 новых экскаваторов, среди которых три P&H 2800 с ёмкостью ковша 33 кубометра и один 56-кубовый P&H 4100. Последний агрегат считается одним из самых крупных в мире, а в России такая техника эксплуатируется в настоящее время только в «Кузбассразрезугле». Этот экскаватор производительностью 1,2 млн кубов в месяц заменяет пять ЭКГ-10, максимальная работоспособность которого составляет 200 тыс. кубов в месяц. Также впервые в истории кузбасской угледобычи в 2011 году на Бачатский угольный разрез был поставлен китайский экскаватор WK-35 с объёмом ковша 33,6 кубометров. Кроме того, компания в рамках сотрудничества с ООО «ИЗКАРТЭКС» в этом году приобрела для своих разрезов три 18-кубовых экскаватора ЭКГ-18Р. Также в 2011 году на разрезы было поставлено 83 БелАЗа, из них четыре 320-тонника. Помимо этого предприятия получили новую буровую технику — шесть PV-271 и один Ingersollrand DM-45, был обновлён парк бульдозеров и выемочно-погрузочного оборудования. «Новая техника позволяет не только повышать производительность, но и решать вопросы энергосбережения. Как показывает опыт, удельные затраты электроэнергии на кубометр произведённой вскрыши или на тонну добычи уменьшаются на 20-30%», отметили в компании.

ПЕНСИОННЫЙ ГОРОСКОП НОВОГО ГОДА

С точки зрения ежегодных изменений пенсионного законодательства, новый 2012 год не станет исключением из правил. Вот только «новогодние подарки», которые Пенсионный фонд России предложит бизнесу после 1 января, будут несколько лучше прошлогодних. Особенно в части тарифов страховых взносов и льгот по их уплате. Правда, и платёжную дисциплину планируют повысить. Именно эти темы рассматривались в ходе выездной пресс-конференции для журналистов областных и местных СМИ, которую руководство ГУ «Отделение Пенсионного фонда РФ по Кемеровской области (ОПФР КО) провело 21 декабря в Прокопьевске. В ней участвовали заместители управляющего ОПФР КО Тарас Башкиров и Ольга Фалалеева, заместитель главы города Прокопьевска по социальным вопросам Нина Маслова, начальники Управлений ПФР Прокопьевска: в Центральном р-не — Ольга Леппик, в Рудничном р-не — Виктор Сорокин и в Зенковском р-не — Александр Стариков.

О ТАРИФАХ И ЛЬГОТАХ

Новый 2012 год обещает принести работодателям некоторые послабления. В первую очередь могут порадоваться индивидуальные предприниматели — начиная с 2012 года отменяется обязательная отчётность в Пенсионный фонд. Это, правда, не отменяет обязанности вовремя уплачивать страховые взносы. Но и тут — в области тарифной политики ПФР произошли изменения, о которых рассказал Тарас Башкиров.

— Каждый год у нас что-то меняется. И в новом году плательщиков ожидает изменение тарифных ставок: вместо уплаты 26% – для плательщиков, работающих на общих основаниях, вводится тариф 22% с сумм выплат в пользу работника до тех пор, когда они достигнут размера 512000 рублей за год. В этом году «потолок» для выплат страховых взносов составлял 463000 рублей. То есть, общий тариф падает, но зарплатный облагаемый порог растёт, а с сумм заработной платы, превышающих 512 тысяч, будут взимать взносы в размере 10%.

Помимо этого увеличивается и количество категорий страхователей, имеющих право на снижение тарифов. В основном это коснётся индивидуальных предпринимателей и юридических лиц, работающих по упрощённой системе налогообложения. Изменения — правда, «в другую сторону» — затронут и предприятия, применяющие труд иностранных работников. С нового года «гастарбайтеры» будут поставлены в равные условия с россиянами, а те предприятия, которые получают квоту на привлечение иностранных рабочих, должны будут уплачивать страховые взнос с их заработной платы.

Расширится система льгот по страховым выплатам. Сегодня к компаниям, имеющим право на льготы по уплате страховых взносов, относятся, к примеру, IT-компании с численностью персонала не менее 50 человек. Понятно, что в провинции таких предприятий немного. Но с 2012 года порог применения пониженного тарифа для них уменьшается до 30 человек. Кроме того расширяется понимание того, чем эти сотрудники могут заниматься — к разработке программ теперь добавляется и их сопровождение.

ДИСЦИПЛИНА КАК ФАКТОР УСПЕХА

– Если говорить о платёжной дисциплине наших плательщиков, то могу смело констатировать то, что она не ухудшилась, – так оценил итоги уходящего года Тарас Башкиров. – Этому способствуют и наши новые инструменты контроля, например, выездные проверки. Только в этом году мы должны в соответствии с планом проверить полторы тысячи плательщиков. И он будет выполнен. Поэтому любому предприятию лучше заплатить всё сполна и не подвергать себя риску. В авангарде лучших плательщиков сегодня федеральные и банковские учреждения. Есть и хронические должники с очень давней и сложной историей. Но мы, несмотря на сложность таких дел, работаем, и сумма их задолженности уменьшается. В целом же сумма задолженности на 1 декабря составляет 1,7 миллиарда рублей. Уверяю, что по долгам никому не будет никакой пощады — все суммы задолженности будут списываться в бесспорном порядке. Кроме того, по заявлению органов Пенсионного фонда судебные приставы ограничивают выезд граждан за границу. В первую очередь, подобная мера относится к должникам из числа индивидуальных предпринимателей, имеющих наемных работников и накопивших долги.

Когда в силу вступили поправки к закону, увеличивающие страховые взносы до 26%, Пенсионный фонд заранее предвидел неодобрительное отношение предпринимателей к такому решению, особенно со стороны представителей малого бизнеса. Но региональные особенности сглаживают опасности недомок по этому поводу. Дело в том, что из 36 тысяч страхователей Кемеровской области порядка 4 тысяч относятся к крупному бизнесу. Они то и дают до 80% дохода. Доля иных предприятий в доходах ПФР — на которые повышение тарифов могло бы серьёзно сказаться — невелика. Анализ показывает, что количество предприятий, которые за этот период (3 квартала 2011 года) закрылись или фактически прекратили свою финансовую деятельность, не выросло. Это говорит о том, что даже предприятия малого бизнеса (крупных вовсе не касается) сумели как-то пережить повышение тарифов. Таким образом, для Кузбасса повышение страховых тарифов сыграло только положительную роль. Сегодня ПФР собирает почти в полтора раза больше, чем в прошлом году.

ШАХТЁРСКАЯ НАДБАВКА

Надбавка к пенсиям для определённой части бывших шахтёров серьёзно влияет на общую пенсионную картину кузбасского региона. В Кемеровской области сейчас проживает 28,5 тысяч, что, по словам Ольги Фалалеевой, составляет до 42% (от общероссийского количества) получателей доплаты к шахтёрской пенсии. Из них 20% (5597 человек) проживает в Прокопьевске. Средняя выплата пенсионных надбавок по состоянию на 1 ноября составляла 2061 рубль, максимальная — 4015 рублей — у шахтёров выработавших более 20 лет подземного стажа и имевших высокие зарплаты.

Кемеровская область является донором (относительно всех остальных российских регионов) по сборам для произведения шахтёрских доплат к пенсии. То есть, «собираем мы неплохо, но кормить приходится всю страну».

Основную сумму поступлений в эту «копилку» вносит группа угольных предприятий города Междуреченска (20% от всех поступлений). Самым крупным получателем доплат являются пенсионеры Прокопьевска.

Размер доплаты к пенсиям шахтёров напрямую зависит от тех средств, которые перечисляют в пенсионный фонд предприятия, вошедшие в перечень, утверждённый правительством. На сегодня в него входят 158 предприятий Российской Федерации. Они находятся в 23-х регионах, но большинство из них зарегистрированы в Кемеровской области. Они то и дают сегодня до 76% поступлений в бюджет ПФР. Количество получателей пока ещё растёт (хотя темпы эти существенно замедляются), но вот количество предприятий-плательщиков отстаёт от темпов прироста. Поэтому сегодня остро встал вопрос о том, как увеличить источники поступления доходов.

Выход видится в том, чтобы включить в этот перечень вспомогательные и сервисные предприятия горнодобывающей промышленности. Пять подобных организаций Кузбасса уже взяли на себя такую обязанность в добровольном порядке. Теперь руководство ОПФР КО надеется, что их инициатива о расширении перечня плательщиков будет одобрена в Правительстве.

Сергей Волков

СОБЫТИЕ

СБЕРБАНК: В ОФИС НОВОГО ФОРМАТА

Кемеровское отделение Сбербанка России успешно реализует программу переформатирования филиальной сети в соответствии с новыми требованиями и одновременной комплексной реконструкцией. Только в этом году к новым стандартам Сбербанка приведены семь дополнительных офисов в столице Кузбасса. Одним из самых показательных стал пример недавнего открытия в Кемерове дополнительного офиса № 170 – с 16 декабря он начал свою работу по-прежнему адресу, но в новом расширенном формате.

Это здание по проспекту Ленина, 120, хорошо знакомо кемеровчанам более тридцати лет – именно потому, что первый этаж девятиэтажного дома, ещё при застройке нового, молодого Ленинского района, занято отделение Сбербанка. Тогда, в 1978-м оно отвечало стандартам времени, казалось просторным и вполне удобным. Но годы шли и требовали своего...

На реконструкцию помещения и его ремонт с применением самых современных материалов ушло пять месяцев: специалисты банка и сами строители говорят, что это — рекордный срок для работ такого объёма и качества.

Торжественно открыли новый дополнительный офис расширенного формата Заместитель управляющего Кемеровским отделением Сбербанка России **Сергей Булатов** и Начальник областного управления по ценным бумагам и страховому рынку **Нелли Малютина**. Также в церемонии открытия участвовали ветераны Сбербанка, сотрудники Кемеровского отделения, представители строительной организации ООО «ТТК», производившей реконструкцию, и, конечно, клиенты.

— Я очень рад, что мне выпала сегодня такая почётная миссия, как открытие нового дополнительного офиса в Ленинском районе — обратился ко всем Сергей Булатов. — Сегодня Сбербанк России уделяет огромное внимание переформатированию своей сети и выделяет на это немалые средства. Вся эта огромная работа ведётся для того, чтобы наши клиенты могли пользоваться услугами банка в самых современных и комфортных условиях. Непосредственно в этом офисе обслуживается более 175 тысяч банковских счетов частных клиентов, и около 600 счетов юридических лиц. Для этого подобран очень достойный высокопрофессиональный коллектив специалистов во главе с руководителем — Ириной Анатольевной Порядиной. Думаю, что наши клиенты смогут по достоинству оценить все те удобства и преимущества в обслуживании, которые они смогут получить в новых условиях.

Сегодня здесь на 747-ми квадратных метрах нового офиса расположены несколько различных зон обслуживания: зона транзактных операций, то есть операций, занимающих мало времени на их проведение, зона круглосуточного обслуживания, продажи длительных и инвестиционных продуктов, отдельный зал обслуживания юридических лиц, комната для переговоров. Все залы имеют комфортные места ожидания и отдыха, офис оснащён понятной навигацией, действует табло электронной очереди, банкоматы. К услугам клиентов банка — постоянно работающая зона Wi-Fi, комната гигиены и даже детский уголок. Всё это по достоинству смогли оценить первые посетители офиса.

— Уважаемые друзья! Всегда очень приятно присутствовать на новоселье, — подытожила увиденное Нелли Малютина. — Ведь оно может происходить не только дома, но и в такой вот рабочей атмосфере. И это действительно праздник, который даёт ощущение новой энергии, побуждает к новым стремлениям. Понятно, что работать коллективу здесь будет лучше и эффективнее, а взамен клиенты офиса получат массу положительных эмоций при обслуживании.

Сергей Волков

УНИВЕРСИТЕТ ДЛЯ УСПЕХА

Кемеровский государственный университет (КемГУ) — один из ведущих классических вузов Западной Сибири. Ежегодно университет активно развивает научную и инновационную деятельности и расширяет перечень предлагаемых специальностей, востребованных в современном мире. Это позволяет университету, во-первых, занимать призовые места в различных конференциях, олимпиадах и соревнованиях, а во-вторых, быть самым востребованным учебным заведением в регионе. О том, каких результатов КемГУ добился в 2011 году, и что нового появилось в жизни университета, еженедельнику «Авант-ПАРТНЕР» рассказала ректор вуза Ирина СВИРИДОВА.

— Ирина Альбертовна, если остановиться в целом на итогах работы вуза в 2011 году, то какие события, по Вашему мнению, оказались наиболее значимыми?

— Думаю, здесь не стоит выделять какое-то отдельное направление, ведь каждое из них, безусловно, является важным для университета. Подводя итоги прошедшего года, стоит отметить, что в целом он был успешным для нас. Напомню, что все вузы страны встречали 2011 год с некими опасениями, и КемГУ здесь не стал исключением. Как известно, во многом это было связано с демографической ямой и уменьшением количества выпускников 11 классов. Соответственно, мы понимали, что число абитуриентов, которые могут прийти и подать заявление, будет гораздо меньше. Поэтому наш вуз активно занимался профориентационной работой. Подчеркну, что мы ведём её круглогодично и сегодня сотрудничаем в этом направлении с 157 школами, гимназиями и лицеями. Несмотря на это, настороженность всё-таки была и это, как показала приёмная кампания, было вполне обосновано. Так, во многих вузах Сибири, да и России в целом был недобор по таким направлениям, как математика, физика, химия. Между тем, в Кемеровском госуниверситете количество абитуриентов было на уровне 2010 года, а по некоторым направлениям даже выше. В частности, конкурс по некоторым специальностям доходил до 80 человек на место. Причем, в отличие от соседних регионов, в этом году нас приятно удивил тот факт, что на специальности, связанные с биологией, физикой и прикладной математикой, был конкурс. Тем не менее, наверное, сейчас преждевременно говорить о тенденции, ведь ее можно будет отследить только спустя несколько лет. Между тем, если всё-таки остановиться на новых веяниях, то в этом году в Кемеровский госуниверситет более активно подавали документы из Хакасии, Алтайского края, Горного Алтая, Новосибирска Томска, более того, были абитуриенты из Москвы. Из столицы в основном те, у кого здесь остались бабушки и дедушки, а родители давно переехали и живут в Москве. Что немаловажно, в этом году вырос и уровень подготовки поступающих, который мы можем определить по среднему балу ЕГЭ. В 2011 году он составил 65 баллов. Если сравнивать с предыдущей приемной кампанией, то он вырос на 3,8 пункта. Кстати, среди зачисленных первокурсников 154 — представители «Ассамблеи звезд», сообщества победителей, призеров и участников регионального этапа Всероссийской олимпиады школьников при КемГУ. Их количество по сравнению с 2010 годом выросло в два раза. Специально для таких студентов в университете действует комплекс социальных льгот и мер поддержки, в их числе, например, повышенная стипендия, приоритетное заселение в общежитие и получение путевок в университетский санаторий, и многое другое.

— Как Вы считаете, чем сегодня университет привлекает абитуриентов?

— В числе факторов привлекательности как собственно система образования, так и постоянно пополняемый спектр направлений подготовки. Кроме того, в этом году в вузе открыт еще на один диссертационный совет по социальной философии и политической социологии. Сейчас у нас 7 диссертационных советов по защите докторских и кандидатских диссертаций, кроме того, 5 объединённых — на базе других учебно-научных организаций. Ежегодно в КемГУ открываются новые направления подготовки бакалавриата и магистратуры. При этом, перед тем как их создавать, мы проводим анализ востребованности специалистов на рынке труда. Здесь вуз сотрудничает с областным департаментом труда и занятости и кадровыми агентствами. Именно благодаря подобному мониторингу в КемГУ появились такие направления подготовки, как, например, организация работы с молодежью, логопедия, геология, экология и т.д. Сегодня мы отчетливо понимаем, что необходимо развивать некие смежные специализации, то есть дуальные магистратуры. Например, совсем недавно химический факультет вышел с предложением проработать направление подготовки, включающее в себя медицинские науки. Подчеркну, цель подобной работы в том, чтобы сделать наших выпускников конкурентоспособными.

— В итоге «показателем» конкурентоспособности, наверное, должно быть непосредственно трудоустройство. Как обстоят дела здесь?

— Знаете, многие говорят о том, что сегодня никому не нужны молодые выпускники, только окончившие учебные заведения. Я позволю себе опровергнуть это высказывание. Порядка 80% наших студентов трудоустраиваются по специальности. При этом, на сегодняшний день работу нашли 90% окончивших вуз в прошлом году. Более того, что касается экономистов и юристов-выпускников КемГУ, то они трудоустроены 100%-тно. Причем, например, качество профессиональной подготовки экономистов высоко оценили и банки, которые в рамках соглашения с вузом проводили кастинг среди студентов вуза и потом с удовольствием их брали в штат. Безусловно, подобный результат по трудоустройству — большая заслуга, в том числе, регионального центра содействия трудоустройству при университете (управление сопровождения развития карьеры КемГУ). Поэтому неудивительно, что в 2011 году он вошел в 10-ку лучших подобных учреждений при вузах России. Если в целом оценивать положение КемГУ относительно других вузов, то, безусловно, здесь необходимо обратить внимание на рейтинг, что и сегодня делают многие абитуриенты. Так, согласно исследованию, проведенному международной группой «Интерфакс» в партнёрстве с Радио «Эхо Москвы», Кемеровский госуниверситет занимает 53-56 место среди 104 национальных и федеральных высших учебных заведений по классическому образованию. По другому рейтингу, организаторами которого выступили информационные агентство «РИА-Новости» и государственный университет «Высшая школа экономики» и учитывающему средний балл по ЕГЭ среди 525 вузов, КемГУ (в числе 63 университетов) вошел в третью группу классических учебных заведений с баллом от 56 до 69,1. Безусловно, каждый из результатов однозначно говорит о качестве предоставляемого образования и востребованности нашего вуза.

— Среди критериев оценки вуза, в том числе, развитие инновационной инфраструктуру. Расскажите подробнее об этом.

— Сегодня в вузе работает свой бизнес-инкубатор «Импульс», центр развития инновационных компетенций, создано19 малых инновационных предприятий (МИП). В ближайшее время их количество вырастет еще на 5-7. Если говорить об экономических показателях, то по объему продукции мы ушли уже за 120 млн рублей. Что касается научных школ, занимающихся созданием МИП, то среди них физики, химики, математики, биологи, то есть превалирует естественнонаучное направление. Здесь необходимо уточнить, что конечно легче всего создавать МИПы техническим или технологическим вузам. Однако, несмотря на это, из 34 существующих в регионе подобных предприятий, более половины созданы при нашем университете. Причем, у нас есть МИП у факультета физической культуры и спорта, а также у представителей факультета филологии и журналистики, что, безусловно, является гордостью вуза. На мой взгляд, создание МИП — это достаточно серьёзное направление для университета, которое необходимо постоянно реализовывать, потому что в принципе никакая наука не может развиваться без инноваций.

Также свою роль здесь играет и проведение конференций, причём как регионального и российского уровней, так и с международным участием. В целом на базе КемГУ ежегодно проходит до 25 подобных мероприятий. Кроме того, преподаватели вуза также активно выезжают в другие регионы и страны. В этом году мне как ректору было доверено представлять Россию на мировом форуме ректоров-женщин в Пекине, где присутствовали более 60 руководителей и президентов вузов различных стран мира. На пленарной части мною был сделан специальный доклад, в том числе удалось презентовать КемГУ. Интерес к российским вузам и к нам серьезный. И теперь мы расширяем географию международного сотрудничества и партнерских отношений с зарубежными вузами и организациями. На данный момент у нас действует 32 договора с вузами Германии, Франции, Бельгии, США, Финляндии и т.д.

— Кроме научной и учебной деятельности, Кемеровский госуниверситет — активный участник всевозможных олимпиад и спортивных состязаний. Какие значимые победы были у студентов вуза в 2011 году?

— Конечно, поддержке патриотического воспитания, творчества, спорта уделяется особое внимание. Среди наших достижений этого года можно назвать победный Кубок IX Универсиады вузов Кузбасса, победа мужской сборной КемГУ по пауэрлифтингу на XIII Первенстве России среди вузов в Челябинске. Студенты социально-психологического факультета стали победителями Всероссийской олимпиады по социальной работе в Москве. Студент химического факультета занял второе место в общем зачете III тура Всероссийской студенческой олимпиады по неорганической химии. Кроме того, вуз одержал победу на Открытой международной студенческой Интернет-олимпиаде по русскому языку и культуре речи и т.д.

— Ирина Альбертовна, в заключение хотелось бы поговорить о чисто внешних переменах в вузе. Сегодня, наверное, каждый, кто был в вузе, например, пять лет назад и посетит его сегодня, заметит новшества.

— Действительно, вот уже на протяжении нескольких лет мы стараемся вести ремонтные работы и улучшать материально-техническую базу университета. В этом году на это было направлено 50 млн рублей, поступивших из федерального бюджета. Конечно, если оценивать объём необходимых средств, то он значительно больше. Тем не менее, и на имеющиеся ресурсы мы активно проводим ремонт в общежитиях, учебных аудиториях, переходах. Когда мы проводили ремонт в блочных аудиториях, многие скептично были настроены, мотивируя это тем, что подобной чистоты хватит максимум на год. Однако, могу заверить, что сегодня студенты стали бережнее относиться к помещениям, где они учатся и живут. Это, естественно, радует. Кроме того, ежегодно мы приобретаем и новое оборудование для научных и образовательных целей. На это было направлено 30 млн рублей.

Беседовала Ольга Бычкова

БЛИЦОПРОС

ЧЕМ ЗАПОМНИЛСЯ УХОДЯЩИЙ ГОД?

Сергей Кузнецов,

заместитель губернатора Кемеровской области по промышленности транспорту и предпринимательству:

— Уходящий год в политическом смысле был без преувеличения эпохальный. Для Кузбасса это было очень серьёзно. В регионе в парламент шло 10 человек и сейчас в Госдуме у Кузбасса хорошее представительство.

В экономике, я считаю, самое главное, что мы избежали повторения кризиса 2008 года. А ведь во второй половине этого года к тому были все предпосылки. Ещё одно значимое явление этого года — бензиновый кризис, в котором Кузбасс очень достойно выстоял. Мы выдержали борьбу за цены, начиная с апреля. И сейчас на уровне правительства стоит вопрос о том, как в других регионах проводить такие же решения, как в Кузбассе, чтобы стабилизировать цены на бензин.

Ещё хотел бы отметить проведение переписи субъектов малого и среднего бизнеса. Итоги ещё подводятся, но уже сейчас можно сказать, что мы получили несколько иную картину, чем ожидали. Мы полагали, что у нас будет больше субъектов, реальных, не фирм-однодневок. Это, правда, не повлияло на системные показатели работы сектора. По большому счёту, мы понимаем, что движемся в правильном направлении. Была оказана серьёзная помощь, были ключевые проекты (деревообработка, переработка дикоросов, отходов, машиностроение), которые мы поддержали. Всё это даёт эффект. Но по результатам переписи, я думаю, в следующем году нам нужно будет делать выводы и корректировать подходы к развитию малого бизнеса.

Отдельно скажу о промышленности. Усилиями власти, собственников, инвесторов в этом году удалось предотвратить остановку топкинского завода «Сибтензоприбор», кемеровского КЭМЗа. К слову, в этом году в машиностроении мы достигли очень неплохих результатов, создали очень действенную отраслевую ассоциацию. В целом в промышленности я бы отметил начало работы биржи субконтрактации. Пока она не определяет экономическую жизнь в регионе, но первые контракты между крупными и мелкими предприятиями появились. Это хорошо.

О структурных изменениях говорить, конечно, сложнее. Но я отмечу, что мы начали наводить порядок, оптимизировать работу транспорта. Рассчитываю, что новые подходы должны дать свой эффект.

Скажу и о своей работе в качестве президента хоккейной команды «Металлург». Команда начала выправлять свою игру, опять мы получили болельщиков на стадионе, люди вновь начинают верить в команду. Но есть и проблемы. Из-за того, что «ЕвразХолдинг» снижает объемы финансирования спонсорских программ, возможно, нам придётся искать другого спонсора команды. Это необходимо, потому что объём финансирования команды и тот уровень игры, который показывают игроки, уже не коррелируются. Чем выше мы будем подниматься по турнирной таблице, тем больше нужно будет денег. А сейчас бюджет команды один из самых низких в России.

Словом, год прошёл не зря. И есть некая степень удовлетворения. А то, что не сделано, продолжим в следующем году.

Евгений Денисенко,

генеральный директор ОАО «Прииск Алтайский»:

— Уходящий год для бизнеса был успешный. Хорошо выросла цена на металл. Это позволило нам обновить оборудование, купить новую технику, погасить задолженность по налогам. Мы приобретаем и машиностроительное оборудование, чтобы самим проводить ремонтные работы (мы стали довольно много делать самостоятельно). В развитие производства мы вложили порядка 40 млн рублей. По объёмам добычи приросли процентов на 10, добыли около 100 кг золота. Кроме того, мы купили новую лицензию, на следующий год также собираемся участвовать в аукционах и в конкурсах в Таштагольском районе. Так что, планы — ещё прирастать.

Сергей Колесник,

совладелец группы розничных компаний «Система РегионМарт»:

— Из личного этот год у нас в семье – год окончания учёбы сына в Москве в Академии народного хозяйства. Он вернулся домой, работает менеджером в нашем новом магазине «Спутник» в Кемерове.

Для меня лично этот год — год развития настольного тенниса в Кемерове. Я стал председателем федерации настольного тенниса. Мы открыли клуб, привлекли хороших тренеров. Радует то, что растёт посещаемость клуба, растёт количество членов федерации — сейчас это около 500 человек.

А бизнес? Здесь все идёт своим чередом. Самое главное, ничего не случилось плохого. Не стали реальностью самые плохие экономические прогнозы. Конечно, есть текущие проблемы, задачи. Мы их решаем, работаем над повышением эффективности бизнеса.

А от нового года мы ожидаем, как минимум хорошего отдыха. В ночь с 31 декабря на 1 января мы улетаем всей семьей в отпуск. Вернёмся — будем работать...

ИНТЕРЕСНЫЙ ГОД

Начало на стр. 1

увеличить добычу угля в этом году в полтора раза, до 24 млн тонн, а уже в конце уходящего года — о планах довести добычу угля в 2012 году до 30 млн тонн.

Крупнейшей угольной сделкой СДС стало приобретение ООО «Шахта «Листвяжная» и ЗАО «ОФ «Листвяжная» из состава «Белона». За эти активы покупатель заплатил 286 млн долларов, после чего объявил, что намерен расширить мощности ОФ «Листвяжная» до 10 млн тонн (по сырью) с тем, чтобы перерабатывать не только уголь одноименной шахты, но и с других активов, также приобретенных СДС к этому времени. Ими стали практически в это же время или чуть раньше купленные ООО «Разрез «Купринский» и ООО «Энергетик» из ЗАО «ОДК «Нордал» (подконтрольной томскому ОАО «Инвестиционная сибирская топливная компания») и ООО «Сибэнергоуголь», актив новокузнецкого предпринимателя **Александра Говора**. Если «Листвяжные» добавили «СДС-Углю» около 3 млн тонн годовой добычи и 6 млн тонн мощностей по переработке, то «томские» и новокузнецкое приобретение — ещё около 2 млн тонн годовой добычи.

На этом приобретения СДС не закончились и только углём и смежными отраслями не ограничились. В конце года покупательные способности компании проявили себя на федеральном уровне. Что, возможно, свидетельствует о появлении крупного обеспеченного партнёра холдинга, в том или ином виде профинансировавшего новые приобретения. В конце октября СДС приобрёл контрольный пакет московской информационно-музыкальной радиостанции «Радио Спорт», которая сейчас вещает только в Москве на частоте 93,2 FM, объявив при этом, что «СДС

Медиахолдинг», в состав которого и вошла спортивная радиостанция, будет строить на её базе федеральную сеть.

Затем стало известно, что холдинг за 7,65 млрд рублей купил контрольный пакет акций (63,5%) ОАО «Мурманский морской торговый порт» (ММТП). Это предприятие — один из крупнейших в России пунктов перевалки экспортного угля, ежемесячно порт отгружает его до 1 млн тонн. По оценке экспертов, приобретение ММТП позволит СДС экономить на погрузке, обеспечит компанию гарантированным пропуском угля на экспорт. А в конце декабря СДС приобрел (по оценкам СМИ, за 1 млрд долларов) ОАО «СИБУР-Минудобрения» (подробнее об этом см. «СДС прирос химией»).

На этом фоне другие кузбасские сделки выглядят, конечно, скромнее, но от того, не такими уж неинтересными. Так неожиданную попытку расширить свою долю на рынке и, соединив разные активы в одну компанию, получить синергетический эффект предприняло в этом году ООО «Анжерское молоко». Его собственники сформировали группу предприятий — переработчиков молока, мощности которой позволяют ей стать заметным игроком на рынке не только Кемеровской области, но и Западной Сибири. До недавнего времени такую консолидацию в отрасли осуществляли только общероссийские или транснациональные холдинги. Как сообщил генеральный директор ООО «Управляющая компания «Синергия» **Александр Сухинин**, в августе этого года владельцы «Анжерского молока» (торговая марка «Живой продукт») приобрели у новокузнецкого предпринимателя Александра Говора киселевское ОАО «Гормолзавод». Ещё раньше с февраля этого года взяли в управление тяжинское

Продолжение на стр. 8

4geo информационная система нового поколения

ВИРТУАЛЬНЫЕ ПАНОРАМЫ

фотореалистичный способ демонстрации объемного пространства

На экране монитора создается панорамное 3D - изображение, с углом обзора в 360 градусов.

Виртуальная панорама позволяет в деталях рассмотреть интересующий объект. Пользователь видит на экране не схематичное, а реальное, объёмное изображение, создающее эффект присутствия.

Это значимое преимущество, которое выделяет такие панорамы и виртуальные туры, созданные из нескольких панорам, среди других методов представления.

Наибольшую эффективность виртуальные панорамы представляют в позиционировании следующих объектов:

- недвижимость
- рестораны, клубы, кинотеатры
- гостиницы
- автосалоны
- туристические агентства
- салоны красоты и фитнес клубы

Узнать больше о возможностях панорам можно тут: 3d.4geo.ru (~ 300 панорам)

Заказать свою панораму или виртуальный тур можно по телефону: (3842) 33-40-10

ОКСАНА ЧЕРДАНЦЕВА: НАША ЦЕЛЬ – ДОЛГОСРОЧНЫЕ ПАРТНЁРСКИЕ ОТНОШЕНИЯ И КОМПЛЕКСНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ БИЗНЕСА

Не секрет, что кредитным организациям приходится подстраиваться под особенности бизнеса своих клиентов, требующего постоянной модернизации и внедрения новых стандартов производства и обслуживания. В борьбе за клиента банки принимают на себя все более возрастающие риски, учитывают специфику работы компаний, ищут формы кредитования, наиболее приемлемые для обеих сторон. Поэтому зачастую средства предоставляются предприятиям на очень специфичных условиях. Из «королей положения» банки постепенно переходят в статус «финансовых слуг», вынужденных считаться с потребностями не только своих клиентов, но всей экономики в целом. И подстраиваться под постоянно меняющуюся макроэкономическую ситуацию становится всё сложнее. Это касается как крупных федеральных банков, так и банков региональных. О том, как найти баланс между выгодой и возможными рисками, при этом, не потеряв клиентов и фирменное лицо банка, мы поговорили с управляющим Кемеровским филиалом Банка «АГРОПРОМКРЕДИТ» Оксаной ЧЕРДАНЦЕВОЙ.

Управляющий Кемеровским филиалом Банка «АГРОПРОМКРЕДИТ» Оксана Черданцева

— Оксана Владимировна, как Вы оцениваете состояние рынка банковских услуг для бизнеса? Что влияет на его развитие?

— В целом этот рынок достаточно хорошо развит и высоко конкурентен. Сегодня коммерческие организации предлагают бизнесу разнообразный набор банковских услуг от рассчётно-кассового обслуживания до биржевого посредничества. При этом на ситуацию сильно влияет внешняя обстановка. Например, последний финансовый кризис показал, что время, когда можно было бездумно тратить, прошло. То есть сейчас каждый новый проект, каждое изменение должны быть рациональны и соизмеримы по уровню масштаба и количеству затраченных на них сил и денег. Наступило новое время — грамотного инвестирования, экономичных и разумных трат. Его лозунг: конкретные средства на конкретные цели.

— Всё это применительно к работе Банка «АГРОПРОМКРЕДИТ» с корпоративными клиентами?

— Да, полностью. Наш Банк обслуживает около 12 000 корпоративных клиентов, среди которых ведущие предприятия различных отраслей экономики. В рейтинге агентства «РБК. Рейтинг» по итогам третьего квартала 2011 года Банк занимает 144 место по депозитам юридических лиц и 159 место по объёму кредитов, выданных компаниям и предприятиям МСБ. Свои деловые отношения с корпоративными клиентами Банк выстраивает, руководствуясь принципами честности, взаимовыгодного партнёрства, открытости и социальной ответственности бизнеса.

Клиенты Банка, сотрудничающие с нами давно, уже успели оценить преимущества такого подхода. Он предполагает не только глубокое взаимное уважение и доверие, но и конкретные преференции в банковском обслуживании, например, льготное кредитование. Работа Банка высоко оценена профессиональным сообществом, в августе этого года международное рейтинговое агентство Moody`s подтвердило ранее присвоенные Банку кредитные рейтинги и прогноз изменения на уровне «Стабильный».

— На каких условиях Банк предоставляет кредиты бизнесу сегодня? Есть ли в Банке специальные программы кредитования и кто может ими воспользоваться?

— Сегодня Банк предлагает малому, среднему и крупному бизнесу индивидуальные кредитные решения в форме единовременных кредитов, кредитных линий и овердрафтов. С их помощью предприятия могут реализовать самые разные производственные цели: закупить новое оборудование или нематериальные активы, приобрести имущество для передачи в лизинг, пополнить оборотные средства, восполнить кассовые разрывы, профинансировать расходы по основной производственной деятельности и т.д.

В этом году Банк снизил процентные ставки по кредитам для бизнеса, нижний уровень ставок по овердрафтам теперь составляет 5%, по кредитам и кредитным линиям в рублях — 6%, а в долларах США — 2%. При этом оформить кредит можно на любой удобный для клиента срок от 1 месяца, а овердрафт на срок от 7 до 30 дней. Воспользоваться линейкой кредитных продуктов для бизнеса могут предприятия разного профиля, работающие на рынке от года. Основными критериями при рассмотрении заявки для Банка являются стабильность бизнеса заёмщика, положительная финансовая отчётность и высокое качество залога. Обеспечением по кредиту могут выступать недвижимость, оборудование, транспортные средства, товары в обороте, ценные бумаги, дебиторская задолженность или иное имущество.

Говоря о специальных кредитных программах, я бы, в первую очередь, отметила финансирование Банком проектов в сфере энергоэффективности, так как внедрение энергоэффективного производства — одна из важнейших задач на пути к высокотехнологичному, прогрессивному обществу, поставленная государством. В рамках данной программы можно получить кредит на модернизацию основного производства, модернизацию энергетической инфраструктуры предприятия, приобретение оборудования для локальной выработки тепла и электроэнергии и прочее. Кредитование осуществляется на индивидуальных условиях под конкретный проект на срок до 5 лет.

Из других интересных кредитных предложений Банка отмечу специальный кредит для автодилеров по схеме VIN BY VIN на приобретение новых автомашин по счетам, выставленным поставщиком. Обеспечением при этом являются приобретаемые автомобили. Размер обеспечения при рассмотрении каждой кредитной заявки определяется суммой выставленного счета.

— Помимо самых распространенных банковских услуг — кредитования и расчётно-кассового обслуживания — какие ещё услуги пользуются популярностью у клиентов?

— Сейчас очень популярны зарплатные проекты. Конкуренция среди банков в этом сегменте довольно высока. Однако даже притом, что крупные предприятия уже распределены между банками, борьба продолжается за средний и малый бизнес. Зарплатный проект удобен: он снижает нагрузку и финансовые издержки на ведение бухгалтерии, даёт возможность своевременно перечислять заработную плату на банковские карты работников. Зарплатный проект в нашем банке — это больше, чем открытие и ведение зарплатных счетов сотрудников предприятия, выпуск и обслуживание зарплатных карт. Мы также предусмотрели дополнительный комплекс услуг: возможность оформления мультивалютных карт, подключения к системе «Интернет-Банк», льготное кредитование и т.д.

— Оказывает ли Банк «АГРОПРОМКРЕДИТ» инвестиционные услуги?

— Это одно из приоритетных направлений в работе Банка. Мы организуем финансирование инвестиционных проектов и программ клиентов, как собственными средствами, так и средствами, привлечёнными со стороны партнеров и зарубежных банков. Мы готовы предложить своим клиентам различные варианты структурирования сделок, например, инвестиционное и синдицированное кредитование, лизинговые и факторинговые операции или долговое финансирование. Кроме того, Банк оказывает услуги инвестиционного консалтинга, начиная со сбора информации и подготовки документации по инвестиционному проекту и заканчивая представлением проекта потенциальному инвестору.

Помимо этого, наш Банк предлагает российским предприятиям и субъектам федерации услуги по организации публичного финансирования путем выпуска облигационных займов. При этом Банк может выступать в качестве организатора, главного андеррайтера, платежного агента и маркет-мейкера выпуска. Мы понимаем, что процесс привлечения финансирования путем выпуска облигационных займов может быть достаточно долгим, а средства на развитие инвестиционных проектов зачастую требуются как можно скорее. Поэтому Банк готов рассмотреть возможность промежуточного финансирования проектов на период до размещения облигаций.

— Работает ли Банк на фондовом рынке?

— Да, мы предоставляем клиентам комплекс услуг по брокерскому обслуживанию на российском фондовом рынке. По поручению клиентов Банк совершает сделки с ценными бумагами и производными финансовыми инструментами на ММВБ — облигациями федерального займа, корпоративными ценными бумагами (акциями и облигациями), облигациями субъектов РФ, муниципальных районов и городских округов. Также Банк работает на внебиржевом рынке векселей, акций и облигаций. Своим клиентам Банк оказывает не только всесторонюю консалтинговую поддержку по вопросам, связанным с проведением операций на рынке ценных бумаг, но и проводит торговые операции с ценными бумагами, а именно операции купли-продажи облигаций, еврооблигаций, акций и векселей эмитентов первого и второго эшелона, сделки РЕПО с облигациями, акциями и векселями.

— Современный банк трудно представить без развитой системы дистанционного банковского обслуживания. Что предлагает Банк «АГРОПРОМКРЕДИТ» своим клиентам в сфере высоких технологий?

— Сейчас для корпоративных клиентов в Банке работает система электронного банкинга «iBank2», которая позволяет в любое время отправлять в Банк все виды финансовых документов, получать выписки по своим счетам за любой период с момента открытия счета, осуществлять контроль за текущим состоянием документов. В дополнение к ней каждое предприятие имеет возможность пользоваться «SMS-банкингом». Это услуга для мобильных телефонов, которая повышает безопасность дистанционной работы с Банком за счет необходимости вводить дополнительный код при авторизации клиента в системе «iBank2». В качестве альтернативы Банк предлагает клиентам защиту банковских операций с помощью специального устройства — OTP-токена. Это компактный брелок со встроенным мини-монитором, с помощью которого генерируется дополнительный одноразовый пароль каждый раз, когда сотрудник компании-клиента Банка осуществляет вход в систему «iBank2» или отправляет в Банк платежные поручения.

— Считается, что РКО — наиболее традиционная банковская услуга для бизнеса. Но даже здесь банки умудряются придумать что-то новенькое. Чем порадовал Банк «АГРОПРОМКРЕДИТ» своих клиентов за последнее время?

— Действительно, удивить клиентов, обслуживающихся по РКО, достаточно сложно: всё уже придумано, остается только совершенствовать. Наш Банк всегда оказывал полный комплекс услуг РКО, а в начале осени предложил новые возможности для совершения международных финансовых операций и открыл корреспондентские счета сразу в двух популярных мировых валютах — китайских юанях и швейцарских франках. На наш взгляд, это не только облегчит и оптимизирует работу клиентов Банка с зарубежными партнерами, но и в определенной мере послужит укреплению международных связей.

— Какие ещё новые услуги планируется ввести в Банке? Что ждет корпоративных клиентов в ближайшие годы?

— В первую очередь, Банк нацелен на дальнейшее укрепление своих позиций на финансовом рынке в качестве универсального финансового института. То есть мы намерены вплотную заниматься развитием и корпоративного, и розничного бизнеса. Наша приоритетная цель — установление долгосрочных партнёрских отношений с клиентами и привлечение их на комплексное обслуживание в Банке. В корпоративном бизнесе особый акцент будет сделан на такие виды деятельности как межбанковские операции, кредитование, расчётно-кассовое обслуживание. Кроме того, Банк продолжит создание благоприятных условий для развития малого и среднего предпринимательства в России, формируя эффективные механизмы финансовой поддержки. С этой целью Банк ведет переговоры о сотрудничестве с гарантийными фондами по поддержке субъектов МСП в регионах своего присутствия. На сегодняшний день договоренность достигнута в Алтайском крае, Оренбурге и Саратове. Планируется подписание договора в Кемерово. То есть предприятия малого и среднего бизнеса, а также индивидуальные предприниматели могут оформить кредит в Банке под поручительство местных гарантийных фондов. Также Банк планирует продолжать реализацию кредитной программы финансирования проектов в сфере энергоэффективности. Иными словами, мы продолжим предлагать корпоративным клиентам комплекс актуальных банковских услуг для успешного ведения бизнеса.

Офисы в Кемерово и Кемеровской области:
г. Кемерово, ул. Дзержинского, 14
тел. 68-03-41
г. Новокузнецк, пр. Н.С. Ермакова, 11
тел. 53-84-37
г. Гурьевск, ул. Кирова, 32
тел. 5-59-39
www.apkbank.ru

АГРОПРОМКРЕДИТ коммерческий банк

БЛИЦОПРОС

ЧЕМ ЗАПОМНИЛСЯ УХОДЯЩИЙ ГОД?

Альберт Колесников
вице-президент по машиностроительной отрасли ЗАО ХК «СДС»:

— Безусловно, самым значимым политическим событием уходящего года считаю выборы в Государственную Думу Российской Федерации. Радует, что от нашего холдинга в Парламент прошли 2 кандидата, которые будут отстаивать интересы кузбассовцев. В том, что в целом кандидаты от партий «Единая Россия» наберут наибольшее число голосов избирателей, я не сомневался. Другой вопрос, что их могло быть больше. Считаю, это информация к размышлению. И не только для власти, муниципалов, но и для руководителей промышленных предприятий. Что не так? В свою очередь на своих территориях, где расположены наши заводы — это Кузбасс и Алтай, — мы пытаемся проанализировать ситуацию, сделать выводы, ведь впереди новые выборы — президента РФ. Что касается экономики, то это недавнее приобретение ХК «СДС» кемеровского «Азота» и еще нескольких химических активов: Ангарский азотно-туковый завод и Бийское вагоноремонтное предприятие. Что это даёт? Во-первых, это капитализация холдинга. А интерес к химическим активам объясняется наличием в структуре нашей компании сельскохозяйственных и угольных предприятий. Аммиачная селитра, производством которой мы будем заниматься, необходима для села и для ведения взрывных работ на разрезах — это, во-вторых».

Елена Смирнова,
генеральный директор группы компаний Стройкомплект:

— Главное событие года для нашей компании – открытие в Кемерове гипермаркета «Большой ремонт», самого большого по площади, шестого по счету, магазина сети. Положительные наработки мы используем для всей сети, формируя новые и уникальные предложения для наших покупателей. Отмечу, что командная работа над проектом открытия магазина способствовала наращиванию компетенций в области управления ассортиментом, маркетинговой политики, а также потянул за собой структурные изменения внутри компании.

Лично меня всегда радует факт появление в Кузбассе и Кемерове новых объектов социально-культурной сферы. Из сданных в уходящем году можно отметить физкультурно-оздоровительного комплекса «Кемерово», который отвечает всем современным европейским требованиям. Самым ярким политическим событием года, несомненно, стали прошедшие в декабре выборы и реакция на них со стороны общественности. Кстати, как оказалось, процесс формирования власти интересен не только разбирающимся в политике и неравнодушным к будущему страны взрослым, но и детям. Так, мой 15-летний сын активно следил за всеми дебатами накануне выборов.

Андрей Бобров,
директор Филиала ООО «Росгосстрах» в Кемеровской области:

— Для рынка важным событием стало принятие целого ряда подзаконных актов Правительства, нормативных документов НССО и ряда государственных ведомств, необходимых для того, чтобы с 1 января 2012 года вступил в силу закон «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельца опасного объекта за причинение вреда в результате аварии на опасном объекте». Второе — это закон о сельскохозяйственном страховании с господдержкой. Сейчас идёт работа, связанная с подготовкой нормативных актов в рамках этого закона. Также необходимо отметить в числе важных событий корректировку тарифных коэффициентов по ОСАГО, которая позволила сбалансировать убыточность по этому виду страхования. Все эти законодательные акты направлены на защиту общества, предприятий, экономики. Важным я считаю также закон о техническом осмотре, который является свидетельством доверия государства. Сняв с себя важную функцию регулирования технического осмотра автотранспортных средств, государство делегировало это право профессиональному объединению страховщиков. Что касается компании, для нас 2011 год стал юбилейным годом. В связи со своим 90-летием РОСГОССТРАХ пошёл на необычный шаг: в течение всего 2011 года реализуется масштабный проект «90 обещаний» клиентам, партнёрам и сотрудникам компании улучшить сервис. Кстати, в честь юбилея компании каждому ребёнку, родившемуся 6 октября, был подарен полис страхования жизни.

ИНТЕРЕСНЫЙ ГОД

Продолжение со стр. 6

ОАО «Кузбассконсервмолоко» (его основными акционерами выступали совладельцы угольного холдинга «Сибуглемет» **Александр Щукин и Валентин Бухтояров**). В итоге, получилось объединение из трех предприятий, общей мощностью по переработке около 200 тонн сырья в сутки с разнообразным ассортиментом. Тенденцию консолидации в сфере АПК подтвердила и продажа крупнейшего тепличного комбината в Кузбассе — ОАО «Суховский». Контроль над ним у бывшего гендиректора предприятия **Геннадия Левина** приобрели акционеры тепличного комплекса «Емельяновский» (Новосибирская область).

ШАХТА — РАЗРЕЗ, ТЕХНОПАРК — ИНКУБАТОР

Уходящий год отметился необычным по названию и основаниям инвестиционным проектом в углепроме. В феврале ЗАО «Разрез «Инской» (находится под управлением московского ООО «Управляющая компания «Промуглесбыт») ввело в строй новое угледобывающее предприятие — шахту годовой мощностью 1,5 млн тонн. Как сообщил на открытии **Андрей Малахов**, зам губернатора Кузбасса по угольной промышленности и энергетике, на месте нового предприятия когда-то работала шахта «Сигнал», но в 1998 году она была закрыта из-за подземного пожара. Позднее компания «Промуглесбыт» переоформила лицензию на недропользование на участке шахты «Сигнал» (запасы — 150 млн тонн угля энергетической марки Д) на своё предприятие ЗАО «Разрез «Инской» и начала строительство нового предприятия. Шахтное поле было осушено, что позволило восстановить затопленные горные выработки бывшей шахты «Сигнал». В новое предприятие «Промуглесбыт» инвестировал 3,5 млрд рублей.

К непривычным пока для Кузбасса проектам можно отнести и ввод в строй в апреле первого объекта ОАО «Кузбасский технопарк» — бизнес-инкубатора. Строительство его началось в декабре 2009 года, за 14 месяцев был построен объект площадью 11 тыс. кв. метров, вложения в него составили 400 млн рублей, которые на паритетных началах поделили между собой областные и федеральные власти. Министр связи и массовых коммуникаций РФ **Игорь Щеголев** отметил, что основная часть проектов технопарка связана с переработкой отходов, очисткой промышленных масел и сточных вод, с энергосбережением и добычей угольного метана, с производством энергосберегающих и очищающих материалов. И поэтому предложил считать специализацией кузбасского технопарка «зелёные» технологии, что делает образ технопарка более привлекательным.

К самым динамичным, хотя и не самым крупным инвесторам Кузбасса, по итогам уходящего года следует отнести энергетиков. По данным бюджетного послания на 2012 год губернатора **Амана Тулеева**, в энергетику в этом году пришло 12 млрд рублей инвестиций, что почти в 2 раза больше, чем год назад (6,6 млрд рублей). При этом нужно отметить, что в первую очередь вложения в энергетике были направлены в сетевую инфраструктуру. Что позволило ввести в строй крупнейшие в новейшей истории объекты. Такие как подстанция «Кузбасская» на 500 кВ ОАО «ФСК ЕЭС». Обошлась этой компании в 5,6 млрд рублей. Как отметил председатель правления ФСК ЕЭС **Олег Бударин**, ввод новой подстанции позволил разгрузить соседние на 30%, а они уже были загружены так, что «нельзя было подключить новых потребителей». Такие как линия электропередачи «Темиртау-Кондома» напряжением 110 кВ с подстанцией «Кондомская» (более 550 млн рублей, правда, из федерального бюджета). К этому следует добавить модернизацию подстанции «Анжерская», которая шла три года, и обошлась «Кузбассэнерго-РЭС» — филиалу МРСК Сибири в 520 млн рублей и некоторые другие вводы.

ВОЗВРАЩЕНИЕ В БАНКРОТСТВО

Самым необычным банкротством уходящего года следует от-

Окончание на стр. 10

2ГИС выпустил версию для iPhone

Компания «ДубльГИС», российский разработчик электронных справочников с картами городов 2ГИС, выпустила версию своего продукта для iPhone. Это новое приложение, которое существенно отличается от мобильных версий 2ГИС для других платформ.

Сегодня 2ГИС – это интерактивные карты более 140 городов России, подробные справочные данные о 1,2 млн работающих организаций с учетом филиалов и дополнительных офисов. Вся информация собирается и ежемесячно обновляется собственными службами компании «ДубльГИС». Представленная сегодня версия 2ГИС для iPhone позволяет без постоянного выхода в интернет находить нужные фирмы или объекты на карте.

«2ГИС для iPhone – это абсолютно новый интерфейс, новая 3D-карта, которую можно вращать, - комментирует продакт-менеджер мобильных версий 2ГИС Дмитрий Путилов. – Новое меню с рубриками быстрого доступа («Поесть», «Гостиницы», «Банкоматы» и т.д.) позволяет находить нужную информацию в считанные секунды: контакты, часы работы, способы оплаты услуг и местоположение организаций на 3D-карте города».

Работа над приложением 2ГИС для iPhone велась около года. Это было связано с необходимостью создания принципиально новой программной оболочки и 3D-карты. В сравнении уже известными приложениями 2ГИС для мобильных телефонов карта стала более наглядной за счет нового 3D-решения, и при этом файл программы занимает в 3 раза меньше места на устройстве. Нынешний вид 2ГИС в iPhone задает тренд для мобильных продуктов компании «ДубльГИС» – в перспективе такой дизайн карт будет реализован и в других версиях справочника для телефонов.

Нынешняя версия 2ГИС для iPhone полнофункциональна – как и в приложениях 2ГИС для Android, Windows Mobile и Symbian, в ней доступен поиск проезда на транспорте, в данных о компаниях представлена актуальная справочная информация.

Как и все продукты 2ГИС, версия для iPhone бесплатна - ее можно скачать с онлайн-магазина Apple AppStore.

2GIS ЭКСПЕРТ ПО ГОРОДУ www.2gis.ru

СИБИРСКИЙ РАЗМАХ GOOD LINE

Компания Good Line — один из крупнейших в Кузбассе провайдеров широкополосного доступа (ШПД) в Интернет и кабельного телевидения. 2011 год стал для оператора началом нового этапа развития: в ноябре компания заявила об объединении с двумя крупнейшими провайдерами ШПД Сибири — «Новотелеком» и «Томтел». Кроме того, за прошедшие 12 месяцев «Good Line» расширил географию присутствия в городах области и сегодня в их числе — Полысаево, Прокопьевск и Новокузнецк. О том, каких достижений компания добилась в 2011 году и чем привлекательны для провайдера IT-Олимпиады и форумы, еженедельнику «Авант-ПАРТНЕР» рассказал исполнительный директор компании Дмитрий ОСИПОВ.

— Дмитрий, первый вопрос будет связан с событием, которое произошло у Вас совсем недавно. В ноябре 2011 года три оператора Сибири «Good Line», «Новотелеком» и «Томтел» заявили об объединении. Чем было вызвано такое, на первый взгляд, неожиданное решение?

— Такое развитие компании вполне закономерно. Поясню, за последние три года примерно 85% альтернативных операторов связи практически прекратили своё существование. При этом, они либо разорились, либо были поглощены более крупными игроками, либо пошли по пути консолидации усилий, то есть объединения со своим коллегами. Стоит отметить, что последний вариант встречается не так часто. Рынок ШПД Интернета развивается по стандартным экономическим законам и находится в стадии укрупнения бизнеса. Мы наблюдаем за последние несколько лет — и думаю, вы тоже заметили подобную тенденцию – что на этот, прежде мало кому интересный, рынок стали заходить и крупные игроки, и практически все операторы большой тройки. Причём ведётся достаточно агрессивная экспансия в регионы и покупка активов. Сегодня перед местными операторами всё чаще стоит вопрос выбора — по какому пути развиваться: можно или продать свой бизнес или укрупняться, чтобы удерживать свои позиции, конкурировать с крупными игроками и продолжать активное развитие. Первый вариант однозначно нам не подходил: совместно с партнерами мы более 10 лет занимается этим бизнесом, поэтому появилась идея объединить сибирских операторов в один крупный. С этим предложением мы и обратились к лидерам рынков в Новосибирске и Томске — «Новотелеком» и «Томтел».

— Что даст подобное объединение Вашей компании и абонентам?

— Слияние трёх компаний-ведущих операторов в регионах приведёт к созданию крупнейшего в Сибири провайдера, предоставляющего услуги широкополосного доступа в интернет и кабельного телевидения (КТВ). Более того, объединенный оператор войдёт в пятерку крупнейших провайдеров России и будет представлен в 11 городах Кемеровской, Новосибирской и Томской областей. В общей сложности абонентская база нового игрока составит более 250 тысяч активных абонентов ШПД и более 80 тысяч пользователей КТВ. При этом, из них примерно треть — абоненты «Good Line». Для управления активами трёх компаний учреждено новое юридическое лицо с техническим названием «Объединенный оператор». В общем мы планируем завершить процедуру объединения в 2012 году. При этом, отмечу, что фактически никакого переименования брендов не произойдет и для абонентов мы будем работать в привычном для них режиме, то есть никаких переоформлений договоров и ничего подобного не будет.

Если говорить о результатах данного объединения, то в первую очередь здесь как для нас, так и для абонентов открываются новые горизонты. В частности, слияние даст возможность использовать лучшие практики, то есть наработанный опыт, и соответственно более динамично развивать телекоммуникационные услуги и улучшать сервис для абонентов. В качестве первого примера подобного взаимодействия уже сегодня можно назвать объединение p2p-сетей Кемерово, Томска и Новосибирска, которое планируется завершить в ближайшее время. Совместно с новосибирскими партнерами мы буквально через три месяца будем внедрять новую услугу, сформированную на базе двух текущих сервисов «Бамбук-ТВ» (телевидение для ноутбуков) и пиринговой сети ОГО. Благодаря небольшой компактной электронной приставке-разработке «Новотелекома», подключенной к телевизору и интернету, и нашему программному обеспечению, можно будет, во-первых, смотреть до 130 каналов и вести запись понравившейся программы, а во вторых – через Интернет зайти на ОГО и выбрать для просмотра любой фильм, не скачивая его. Что касается обмена опытом, то здесь уже налажена работа. Так, компания «Good Line» поделилась наработанными методиками и технологиями телепродаж и сегодня свой телесейл наши партнеры запустили в Томске и Новосибирске, где он раньше был представлен в неком зачаточном состоянии. Кроме того, на данный момент мы помогаем томскому провайдеру выработать маркетинговую стратегию, в первую очередь касаемую работы с брендом. У нас подобный опыт уже есть. Напомню, что мы успешно провели ребрендинг в 2006 году.

— Очевидно, что в перспективе результатом такого сотрудничества станет усиление позиций региональных игроков на рынке. Тем не менее, и в 2011 году «Good Line» традиционно «покорил» новые города и продолжил развивать и разрабатывать новые услуги для своих абонентов. Расскажите об этом поподробнее.

— В этом году мы решили две важных для нас задачи. Во-первых, «построили» сеть в Полысаево и Прокопьевске. Чтобы оценить масштаб работы, отмечу, например, что последний названный город достаточно крупный: здесь проживает порядка 220 тысяч человек, для сравнения в Кемерово и Новокузнецке — по 500 и 550 тысяч соответственно. Кроме того, в этом году компания приступила к освоению Новокузнецка. Во-вторых, мы построили свою оптическую магистраль между городами, в которых присутствуем, — это Юрга, Кемерово, Ленинск-Кузнецкий, Белово, Полысаево, Белово, Прокопьевск и Новокузнецк. Обладая единой магистралью в Кузбассе можно предоставлять единые, то есть одинаковые услуги и условия во всех перечисленных городах. Среди приоритетов 2012 года для нас станет развитие южной столицы региона. Кроме того, безусловно, в этом году мы продолжили работу по увеличению скорости доступа в Интернет для наших абонентов и ставим себе это в задачи и на следующий год. В частности, по некоторым тарифным планам она выросла до 75 Мбит в секунду, при этом увеличение скорости никак не отразилось на абонентской плате. Что касается собственно тарифов, то мы стараемся заинтересовать наших действующих и будущих абонентов новыми предложениями, ориентируясь на их интересы и наши растущие возможности. Другим важным направлением в работе компании стало внедрение услуги видеоконтроля, которое используется для визуального наблюдения за работой офиса, торгового помещения, парковки, склада. Интернет как средство связи дает широкие возможности для удаленного контроля. Разработка данной услуги велась достаточно давно, но как конечный продукт вышла на рынок только в этом году. Причём, в перспективе мы намерены развивать видеонаблюдение, включая в него новые сервисы, например, распознавание лиц в движении. Также с этого года мы предлагаем своим клиентам такую услугу как запись звонков. В нашей компании подобная система действует уже несколько лет в абонентской службе и является основной работой call-центра. Она позволила отстроить бизнес-процессы и сделать сервис лучше. Более того, в настоящее время это один из элементов поддержки высокого уровня консультирования клиентов «Good Line». Поэтому сегодня мы готовы делиться своим опытом работы в этом направлении. Думаю, он однозначно станет полезным для контроля работы телефонных справочных служб или операторов диспетчерских такси.

> *«Good Line» работает на региональном рынке более 10 лет. Доля провайдера в Кемерово составляет около 65 % по ШПД и примерно 40% по кабельному телевидению. Более того, Оператор одним из первых в Кузбассе организовал круглосуточную работу call-центра, сотрудники которого ежедневно отвечают на более чем 2 тысячи консультационных звонков.*

— Дмитрий, кроме собственно развития компании, «Good Line» занимается организацией таких, можно сказать, в большей степени социальных проектов как IT-Олимпиада, ориентированная на школьников и студентов, и IT-Форум, предназначенный для предпринимателей. В чем Ваша заинтересованность как бизнеса в подобных мероприятиях?

— Если вы говорите о коммерческой заинтересованности, то, конечно, её здесь нет. Для нас важно совсем другое: хотелось бы видеть в Кузбассе более активное развитие IT-технологий и больше количество программистов. Например, что касается IT-Олимпиады, то здесь мы вкладываемся в молодое поколение. В своё время мы с партнёром сами вышли из этой среды: будучи студентами, строили сети, играли в компьютерные игры, писали какие-то программы, затем работали программистами, а только потом начали строить компанию, которая сегодня занимает лидирующее место в Кузбассе. Поэтому «Good Line» поддерживает подобные начинания среди молодого поколения. В рамках IT-Олимпиады проводятся конкурсы по различным номинациям и наши сотрудники — опытные программисты и дизайнеры — придумывают для школьников и студентов задания разной степени сложности. После этого комиссии оценивают работы конкурсантов и награждают победителей и участников. Кроме того, компания пытается наладить совместную работу и с кузбасскими вузами. Мы обошли почти все кемеровские университеты с предложением о прохождении стажировки в «Good Line», чтобы студенты смогли наглядно посмотреть, каким образом разрабатываются программы и ведутся проекты. В январе 2012 года для них наша компания организует специальный семинар. Необходимо показать сегодняшним учащимся возможности работы в IT-сфере. Ведь странно учиться на факультете прикладной математики или на разработке программного обеспечения и по выпуску пойти работать менеджером по продажам, так как невозможно найти работу программистом. В нашей компании порядка 30 таких специалистов: причём, речь идет не о компьютерщиках, занимающихся обслуживанием оргтехники, а именно о разработчиках программных продуктов. В свою очередь в рамках IT-Форума, на который приглашаются директора и руководители IT-подразделений кемеровских компаний, «Good Line» рассказывает о технологиях разработки сайтов и оптимизации их работы. Сегодня многие предприятия создают свои визитки в интернете, однако потребитель их практически не может найти. Во многом это связано с тем, что она не оптимизирована для поисковых машин. Лично для нас важно, чтобы Кемерово и Кузбасс были хорошо представлены в интернет-пространстве, поэтому мы считаем необходимым проводить подобную работу, в том числе, среди бизнеса.

ИНТЕРЕСНЫЙ ГОД

Окончание. Начало на стр. 1

нести возвращение в конкурсное производство ОАО «Горнорудная компания «Кемерово-Москва» («КеМо»). Эта компания была создана в 1999 году как совместное предприятие Кемеровской области и Москвы, получило лицензию на участок золоторудного месторождения «Федоровский-I» в Междуреченском районе. Для финансирования разработки месторождения Банк Москвы выдал кредит в 86 млн рублей, но золота для промышленной добычи не было найдено, и «КеМо» прекратило работу. В 2006 году компания была признана банкротом, однако в 2007 году интерес к ней проявила томская компания «Малка УК». Она приобрела 40-процентную долю в «КеМо», ранее принадлежавшую Кемеровской области, погасила долги компании перед работниками и налоговой инспекцией, затем инициировало подписание мирового соглашение, и выкупила остальные 60% акций у правительства Москвы.

Однако и новому собственнику не удалось найти золото, в мае нынешнего года по заявлению Банка Москвы, так и не дождавшегося своих денег, компания была вновь признана банкротом. Гендиректор ООО «Малка УК» **Михаил Маляренко** признал, что мировое соглашение 2007 года (по его условиям должник обязывался погасить долг в 80,8 млн рублей «не раньше, чем через три года и не позднее чем через три года и один месяц») было рассчитано на успех проекта по изысканию и добыче золота. Но не получилось. «Малка УК» вложила около 2 млн долларов

при первоначальных планах инвестиций 5-10 млн долларов. «Больше инвестировать помешал начавший кризис 2008 года, к тому же месторождение оказалось очень сложным, и пришлось вернуться к стадии поисковых работ» — отметил гендиректор ООО «Малка УК». По его данным, собственник «КеМо» начал переговоры с Банком Москвы о новом мировом соглашении, но будет ли оно заключено, неясно.

СПОРЫ СОВЛАДЕЛЬЦЕВ

Конфликтом года, а правильнее, даже трех лет, начиная с 2010 года и с переходом на новый 2012 год, можно назвать споры четырёх совладельцев холдинга «Сибуглемет» — **Анатолия Скурова**, Александра Щукина, Валентина Бухтоярова и **Владимира Мельниченко.**

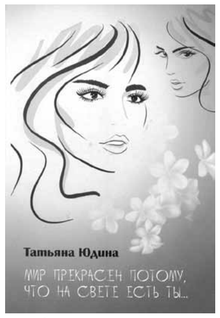
В марте арбитражный суд Кемеровской области закончил девятимесячное разбирательство по иску **Александра Щукина**, контролирующего ОАО «Шахта «Полосухинская», о применении последствий недействительности сделки по акциям этого предприятия. Предметом спора было некое корпоративное соглашение от 2002 года, по которому Александр Щукин якобы должен был передать московскому ООО «Трансметкокс» (подконтрольно Анатолию Скурову) более 5,1 тыс. акций шахты, 37% уставного капитала. По версии Александра Щукина, он никогда не подписывал этот документ. Суд попытался провести почерковедческую экспертизу соглашения, но «Трансметкокс» так и не представил его оригинал, после чего исковые требования Щукина были удовлетворены.

Перешёл на следующий год идущий в суде похожий спор между ООО «Трансметкокс» и Валентином Бухтояровым по поводу небольшого пакета (25 штук) акций ЗАО «ОФ «Антоновская». По версии истца, в этом качестве выступает Валентин Бухтояров, он приобрел эти акции ещё в 2003 году, а затем обнаружил, что их у него нет. У регистратора фабрики выяснилось, что он якобы заключил с «Трансметкоксом» новый договор о расторжении прежнего по причине неоплаты, после чего вернул акции. С чем Бухтояров не согласился и оспорил действия и регистратора, и продавца. В суде идёт еще ряд споров между совладельцами «Сибуглемета», что делает эту компанию в своём роде самой интересной в отрасли.

Антон Старожилов

КРУГ ЧТЕНИЯ

МИР ДОЛЖЕН БЫТЬ ПРЕКРАСНЫМ



Дебютная книга кемеровчанки Татьяны Юдиной «Мир прекрасен потому, что на свете есть ты…» издана в Новосибирске тиражом тысяча экземпляров.

Написанное можно определить как «женскую прозу». Хотя бы потому, что как чёрное и белое раскрыта судьба двух главных героинь-подруг, сначала студенток, потом учительниц, женщин-антиподов по моральным установкам. Откуда черноточника у одной и нимб вокруг головы у другой, то не важно для подобной прозы.

Помните бессмертное: «Её зовут Татьяна». Авторская Татьяна — романтик, но тверда моральными принципами. Светлана же, наоборот, — гибкая, как трава, под ветром жизненных перемен, легко приспосабливающаяся, плывущая по течению, куда вынесет, ко всему ещё и мужчин меняет как перчатки.

Автор со знанием дела рассказывает о начале школьной работы подруг — сама учитель по профессии. Писательница использует в прорисовке двух жизненных линий не только крупные мазки, но и мельчайшими подробностями не гнушается, когда требуется для сюжета, завязывает узелочки будущих конфликтов, испытаний, радостей и печалей.

И вот к подругам приходит любовь. Чувство Татьяны высокое, трепетное, она счастлива до краёв. Счастливые не только часов не наблюдают, но и, как известно, идеализируют своих избранников, не видят самого очевидного — мелкого чувства, не готового на жертвы ради любимого человека. Татьянин муж Сергей — из ходоков. В народе не зря говорят: «Горбатого могила исправит». Сергей неисправим, он изменяет жене с утомительной регулярностью, не чувствуя в том никакой собственной вины; для него это «как из стакана напиться», первобытный мужской зов в поисках самки — чуть ли не главное в существовании.

Но и подруга хороша. Нагуляла ребенка с нужным, как она считала человеком, а потом, походя, навешала лучшей подруге рога с ей мужем, всего лишь приехав к ней в гости.

Ясное дело, в женской прозе просто обязаны рваться страсти-мордасти. Они и взрываются перманентно, держа читательницу в плену: а те и радыдовольны (сам тому свидетель) признаться в том, что оторваться не могли от текста, пока не «проглотили» роман дебютантки, до глубокой ночи не спали. К слову сказать, для успеха у этой читательской группы есть всё необходимое на ста сорока страницах книжки, — что также несомненное достоинство — не растягивается, как резина, читательское время. К тому же юдинская проза легко и гладко написана, авторские усилия по борьбе со словом настолько глубоко упрятаны, что сочиненное так и просится «на один присест».

А ещё на радость женскому любопытству в романе явлены два мужчины, тоже два антипода по личным моральным установкам. Первый татьянин муж Сергей — ужасный предатель, не считающийся с бескорыстной женской любовью, опускающийся на дно морали и безразличия ко всем, кроме себя, себялюб до последней жилки. Ко всему, он ещё и несчастный, которому родная мать преподнесла «подарочек» с помощью нанятой гадалки: отворожила от жены и приговорила к отсутствию детей, после первого рожденного в браке сына. Именно таким извращенным образом реализовала слепую материнскую любовь к родному чаду и ненависть к его избраннице-разлучнице. Самое удивительное, что писательница, судя по написанному, сама в реальность такого сюжетного хода по-настоящему верит, как и её героиня. Впрочем, как представляется, в смутные времена, какие мы ещё не пережили до конца, даже сильный пол ударяется в эзотерику, чего уж говорить о прекрасной половине человечества — автор романа отлично понимает, что большинство её читательниц именно так и воспримут результаты колдовства злой свекрови: «Сглазила!».

Второй мужчина нашей Тани — Иван-царевич из русских сказок. Правда, он из Таджикистана и звать его Рауф, ко всему, он ещё и старшеклассник, влюбившийся по уши, до глубины души в педагога. Несмотря на то, что его отец приспособленец, а потом и преступник-наркоторговец, сын — чист помыслами и поступками, твёрд, как благородный рыцарь, верен избраннице, словно чистый алмаз.

Юдина удивительно точно выстраивает и оркеструет тон своего писания (критик пытается ему соответствовать), женщины (не все, но многие) любят пустить слезу, когда печалятся, и улыбнуться, восхищаясь и радуясь чужому счастью. «Есть, есть в жизни настоящая большая любовь, никуда не делась», — так, наверное, думает истинная читательница, утонувшая на время в чужих страстях.

Ну а то, что после предательства Сергея Татьяна не потерялась в жизненной круговерти, несмотря на пережитую депрессию, так хорошему человеку не может не повезти, — автор в этом уверен и заражает своих сопереживающих союзниц. Если это такая авторская задумка — уже неплохо, если авторская рефлексия, совпадающая с тем, что затрагивает миллионы женщин — замечательно.

Однако перед будущим потопом личного счастья героине предстоит почти десяток лет выживать с двумя сыновьями в жутковатые и нищеватые перестроечные годы — второй ребенок родился от юного Рауфа, ставшего, словно в награду за лишения, любимым мужчиной, — такое напряженное ожидание и тяжелые испытание диктуются ещё древними сюжетными канонами подобной литературы. Зато, какой восторг после потери, длительных поисков друг друга, и, наконец, обретения, как награды от Всевышнего.

А ведь ещё и трусость мужская в понимании истинной женщины явлена емко и презрительно — такой вот чувственный захлест. Сергей труслив не только в любви, его трусость глобальная, а трусоватость в любовном чувстве и предательство – это уже следствия жизненных установок слабого человека. Как итог, «картина маслом»: возращение блудного папы в семью — это совсем не так как на известной картине Рембрадта о сыне блудодее. У Юдиной все внешне происходит так, как в библейском сюжете, с прощением, но безразличным, холодным, может быть, и ледяным отношением. Благородная женщина не позволяет бесчестному мужчине склеить семейную лодку, хотя, разрешает встречи с взрослым сыном и даже вывод дают понянчить.

Обобщая сказанное, сделаем главный вывод. Перед нами настоящий женский роман, требования к которому, наряду с тем, что это все-таки литература, несколько иные, более мягкие, чем к другим литжанрам. На этом поле кемеровский начинающий прозаик Татьяна Юдина довольно уверенно заявила свои права на будущий литературный успех. Скажем честно, в психологической глубине разработки героев ей, на мой взгляд, удается превзойти многих из известных авторов женской прозы.

Но и недостатков в романе предостаточно. То, что присутствует конспективность, зияния по ходу действия, — это спишем на авторский произвол: автор лучше знает, что сказать и как. Впрочем, иногда ловлю себя на том, что некоторые поступки персонажей смахивают по мотивам на кукольные, иногда же их дела вовсе нереальны. Вот, к примеру, Татьяна говорит своему бывшему, явившемуся нежданно, что помочь ему с жильём — не проблема. Это в Москве-то не проблема? Для совсем небогатой семьи?..

Как ни удивительно, читая Юдину, размышлял о судьбе литературы в самой ближайшей перспективе. Вот выпустила она книжку, и неплохую и обещающую, при условии, если автор будет много и напряженно работать над собой. А один из молодых писателей недавно заявил: в XXI веке роман (вообще литература в привычном значении слова) «пока ещё жив, но могила уже вырыта, кладбищенская ограда близка, ближе, чем нам хотелось бы…»

Не хочу такой перспективы. Остро желаю, чтобы реализовалось поиному, как сказано у Татьяны Юдиной: «…Мир от красивых слов действительно становится прекрасен».

Валерий Плющев

БЛИЦОПРОС

ЧЕМ ЗАПОМНИЛСЯ УХОДЯЩИЙ ГОД?

Ольга Штраус,

журналист, зав. отделом культуры массовой газеты «Кузбасс»:

— Очень рада за стремительный прорыв к известности провинциального Прокопьевского театра драмы. Национальная театральная премия «Золотая маска» в этом году за спектакль «Экспонаты» и заявка на участие в фестивале «Маска Плюс» 2012 года — принципиально новый уровень, на который вышел этот замечательный театр.

Большое впечатление оставила I Всесибирская выставка автопортрета «Прямая речь», прошедшая в Кемеровском областном музее изобразительных искусств. Значение этой выставки с очень интересным культурологическим подходом, насыщенным разбором критиков и присуждением мест (что стало редким в наши дни) трудно переоценить.

Порадовало и то, что кемеровский писатель Сергей Солоух с книгой «Игра в ящик» вошёл в шорт-лист престижной литературной премии «Большая книга». Жаль только то, что многие достижения деятелей культуры Кузбасса не получают достойного освещения и пропаганды. Так совершенно незамеченным осталось двадцатилетие уникального мариинского театра Петра Зубарева «Жёлтое окошко». Многие культурные герои, способные повышать имидж региона, остаются незамеченными властью. Это — крайнее расточительство.

Александр Измайлов,

актёр Кемеровского областного театра драмы:

— Ярких впечатлений от происходившего в стране и в мире у меня не осталось. Зато пришлось много работать и, не скрою, ощущать признание от сделанного. За роль Мышлаевского в спектакле «Белая гвардия» я получил сразу две премии — «за лучшую роль второго плана» на фестивале «Кузбасс театральный» и — за неё же — самую престижную премию имени Бориса Сурова. Очень интересной была поездка на международный фестиваль в Ереван. Запомнились и гастроли по Сибири — в Томске, Барнауле и Новокузнецке. Это самое ценное в театральной жизни, когда есть возможность показать себя новому зрителю и самому вдохнуть другого воздуха. В таком вот «бродяжничестве» и заключается вся прелесть и романтика актёрской профессии…

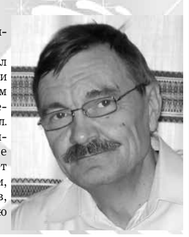
А последнее яркое впечатление оставило участие в спектакле музыкального театра — я впервые сыграл главную роль в оперетте.

Ольга Фалалеева,

заместитель управляющего ГУ «Отделение Пенсионного фонда РФ по Кемеровской области:

— Глобальных событий не припоминаю. Если о работе говорить, то поставила в этом году личный рекорд, достойный Книги Гиннеса: за октябрь и ноябрь объехала все без исключения районные управления ПФР в области – мы внедряли новую современную компьютерную программу учёта. Если о семье, то в этом году моя младшая дочь получила высшее образование, а старшая — второе высшее. Мне было очень приятно помогать детям в этом. Две недели отдыхала в Банкоке, и эта поездка очень впечатлила меня.

А ещё очень порадовалась решению об отмене постоянного перевода времени осенью и зимой — и путаница с этим большая возникала, и менять режим для меня было трудным делом.



Александр Сорокин,

доцент КемГУКИ и Кемеровского филиала РГГУ, журналист:

— Я достаточно пристально следил за чрезвычайно значимыми мировыми событиями, связанными со свержением Муаммара Каддафи. Потому что это меняет мировой расклад политических сил.

Во внутрироссийской ситуации удивило решение Путина идти на новые выборы. Это, на мой взгляд, обостряет протестную ситуацию в стране. Пойди, к примеру, на второй срок Медведев, либералы заняли бы не столь жёсткую позицию, а протестов было бы меньше.

НОВОГОДНИЕ ПОДАРКИ

Белая ленточка. По разным данным, её придумали то ли сочинитель Арсен Ревазов, то ли некая москвичка Елена. Белые ленточки на акциях несогласных стали появляться ещё в октябре, но страна их заметила только после знаменитого митинга на Болотной площади. Заметил их и председатель Путин, сравнив на своей «прямой линии» белые ленточки с презервативами («Когда увидел на экране что-то такое у некоторых на груди, я решил — неприлично, конечно, но тем не менее решил, что этот пропаганда борьбы со СПИДом, что контрацептивы на груди повесили. Подумал: это хорошо, люди борются за здоровый образ жизни»). Адвокат и друг детей Павел Астахов на той же «прямой линии» сообщил, что белая ленточка — это символ борцов с абортами. Отчего же: символика белого цвета гораздо шире. Как символ чистоты он используется во всех религиозных конфессиях, в Индии и Корее белый — цвет траура. А если говорить только о России и только о XX столетии, можно вспомнить и Белую гвардию времён гражданской войны, и роман «Белые одежды» писателя Дудинцева (о сопротивлении сталинским гонениям на генетику), и «Белую книгу» диссидента Гинзбурга (о правах человека в СССР). Российские оппозиционеры полагают, что белый цвет — это символ честности: упомянутый Арсен Ревазов назвал движение несогласных с итогами выборов «снежной революцией».

А впрочем, у всякого свои неконтролируемые ассоциации; вот у председателя Путина, например, — предохранительные.

Новая Дума начала свою работу 21 декабря. Спикером нижней палаты избрали бывшего руководителя администрации президента Сергея Нарышкина, одним из его заместителей — бывшего вице-премьера правительства Александра Жукова, уже занимавшего этот пост в позапрошлой Думе; оба представляют «Единую Россию». Другим заместителем спикера стал коммунист Иван Мельников. Причиной отставки прежнего спикера Грызлова многие называли неудачу «Единой России» на выборах, но наш взгляд, дело в другом: Борис Грызлов, верный путинец, но человек негибкий и неталантливый, с работой в новых условиях просто не справился бы. С другой стороны, может быть, за неудачу на выборах наказали как раз Нарышкина, сослав его в Думу: формально это четвёртый пост в стране, но фактически политический вес главы кремлевской администрации, конечно, выше.

Выборы губернаторов. На той же «прямой линии» Путин рассказал, что власти продумывают идею возвращения к выборам губернаторов населением. При этом процедура выборов будет непрямой: кандидатов по-прежнему будут предлагать законодательные собрания регионов, затем президент сможет отвергнуть тех, кто ему не нравятся, и уже за кандидатов, прошедших две чистки, предложат голосовать электорату. У оппозиции предложение Путина энтузиазма не вызвало: лидеры её посчитали, что предложенная процедура ничем не отличается от назначения, это всё те же политические нанотехнологии, вроде барьера на думских выборах то ли в 7, то ли в 5%. Тем не менее, новую процедуру выборов губернаторов планируется ввести уже в 2012 году.

«Она утонула». 18 декабря в сильный шторм буровая платформа «Кольская» перевернулась и затонула в 200 километрах от побережья Сахалина. Платформу, принадлежащую мурманской «Арктикморнефтегазразведке», буксировали с Камчатки на Сахалин. На борту её находилось 67 человек, спасти удалось 14. По количеству жертв крушение «Кольской» сопоставимо с катастрофами на шахте «Распадская» и Саяно-Шушенской ГЭС. Символическое значение этого крушения также немалое: нефть и газ — главный источник благосостояния страны, а освоению Российей северного шельфа в последнее время придаётся немалое значение.

Если же говорить о катастрофах на воде — можно припомнить и крушение теплохода «Булгария» на Куйбышевском водохранилище в июле нынешнего года, когда погибло 122 человека. Кстати, недавно прошел суд над предполагаемыми виновниками аварии на подводной лодке К-122 «Нерпа»; авария эта произошла три года назад, в ней погибло 20 человек. Обвиняемых было двое – командир подлодки и трюмный старшина, обоих присяжные оправдали. Будем надеяться, что разбирательство трагедии на «Кольской» кончится более результативно. Впрочем, масс-медиа отмечают, что вопросы к «Кольской» возникли ещё на Камчатке, где она бурила шельф по заказу компании «Газфлот», дочки «Газпрома». Камчатская природоохранная прокуратура даже предъявила иск к «Газфлоту» за незаконные работы, но после крушения почему-то отозвала его из Черемушкинского суда Москвы. «Газпром», в свою очередь, поспешил заявить, что затонувшая платформа не имеет отношения к компании.

«Год космоса». Вскоре после празднования Нового года на Землю упадут обломки космического аппарата «Фобос-Грунт». Это была первая за 15 лет российская межпланетная станция, ее запустили с Байконура 9 ноября. В августе будущего года она должна была долететь до Марса, сесть на его спутник Фобос, а затем отправить к Земле капсулу с пробами грунта. Однако аппарат не смог выйти на расчётную траекторию и перестал отзываться на сигналы с Земли. Обломки его в количестве нескольких десятков и общим весом около 200 кг упадут после 6 января. Проект «Фобос-Грунт» обошелся примерно в 5 миллиардов рублей.

Это далеко не единственный неудачный космический старт в 2011 году. В мае с космодрома Плесецк был запущен военный спутник «Космос-2281», обломки упали в Восточно-Сибирском море. 18 августа с Байконура был неудачно запущен спутник «Экспресс-АМ4», разрекламированный как крупнейший российский спутник связи. 24 августа, тоже с Байконура, взлетел грузовой корабль «Прогресс М-12М»; он тоже упал на Алтае. Наконец, год назад, в декабре 2010, были неудачно запущены три спутника многострадальной навигационной системы ГЛОНАСС. Между тем 2011 год был объявлен Годом космоса: в России широко праздновалось 50-летие полета Гагарина.

Квартира для ветерана. «Благодаря вмешательству губернатора Тулеева 98-летний ветеран Великой Отечественной войны Иван Архипенков получил бесплатно квартиру в Кемерове», — сообщает пресс-служба АКО. Ветеран, майор медицинской службы в отставке, успел повоевать ещё на финской кампании, был ранен, побывал в плену. К дочери в Кемерово переехал в 2007 году, когда домик его в Смоленской области совсем развалился. В Кемерове не сочли возможным поставить ветерана на учёт, но губернатор, узнав об этой ситуации, велел приобрести ему жильё из областного бюджета. Всё это очень хорошо, но губернатор просто исполнял свой долг: после всех торжественных заверений, что долг перед фронтовиками, хоть и поздно, но выполнен, он вряд ли мог поступить иначе. Стоило бы назвать поименно и чиновников, которые искали повод ветерану отказать, и как-нибудь поздравить их с Новым годом.

Гордый орел. «Школьники села Междуторного Крапивинского района спасли редкую птицу — орла-белохвостого, — пишет та же пресс-служба. — Шестиклассники Павел Кулебакин и Константин Савицкий нашли ещё живого, но замерзающего пернатого утром по дороге в школу… Ветеринары осмотрели орла и не обнаружили повреждений. Но он был настолько слаб, что не мог самостоятельно есть и передвигаться… Орла решил приютить музей-заповедник «Томская писаница», где птица некоторое время пробудет в карантине. Затем её поместят отдельно и пернатого хищника смогут увидеть посетители заповедника». Напоследок хотелось добавить что-нибудь оптимистическое, и подвернулся орёл — державный символ, птица из герба. Вот ведь и добрые люди у нас имеются, и помощь иногда приходит вовремя. Правда, порода орла смущает. В общем и целом птица вполне горделивая, одна из крупнейших в семействе ястребиных, размах крыльев — два метра с лишним. Но белое его охвостье очень уж напоминает белую ленточку, упомянутую во первых строках этих заметок. А стало быть, и этот подарок не без подвоха: орёл с белой оторочкой, да ещё арестованный в карантине — эмблема не слишком вдохновляющая.

Юрий Юдин

Главный редактор Галина Красильникова.
Зам. гл. ред. Игорь Лавренков.
Газета «Областной экономический еженедельник «Авант-ПАРТНЕР» учреждена ООО «Издательский Дом «Деловой Кузбасс».
Издатель – ООО «Издательский Дом «Деловой Кузбасс». Зарегистрирована Сибирским окружным межрегиональным территориальным управлением.
Свидетельство о регистрации № ПИ 12-1924 от 25.06.2003 г.

АДРЕС РЕДАКЦИИ, УЧРЕДИТЕЛЯ И ИЗДАТЕЛЯ: 650991, г. Кемерово, ул. Красноармейская, 136. Телефон/факс (384-2) 585-616. Адрес электронной почты главного редактора editor@avant-partner.ru; электронная версия издания в сети Интернет www.avant-partner.ru;
Мнение редакции не всегда совпадает с мнением авторов. При перепечатке журналистских материалов прямая ссылка на «Авант-ПАРТНЕР» обязательна. Использование оригинал-макетов и элементов дизайна газеты без ведома редакции запрещено. Материалы в рубриках ЛИДЕР, СОБЫТИЯ, НОВОСТИ КОМПАНИЙ, ПРЕСС-РЕЛИЗ выходят на правах рекламы. Время подписания номера в печать по графику в 09.00. Сдан в печать в 09.00. Объем 3 п.л. Печать офсетная. Тираж 4500 экз. Распространение: подписка, VIP-рассылка – бесплатно. В розницу – цена договорная. Газета набрана и сверстана на компьютерном комплексе Издательского Дома «Деловой Кузбасс». Газета отпечатана в ООО «Азия-принт», 650004, г. Кемерово, ул. Сибирская, 35а.

ВТБ
Мир без преград. Группа ВТБ
ОАО Банк ВТБ. Генеральная лицензия Банка России № 1000

8 (800) 200-77-99
звонок по России бесплатный
www.vtb.ru